Información Financiera Trimestral

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración 2
[110000] Información general sobre estados financieros 29
[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante 31
[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto 33
[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos 34
[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto 36
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual 38
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior 41
[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera 44
[700002] Datos informativos del estado de resultados 45
[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses 46
[800001] Anexo - Desglose de créditos 47
[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera 49
[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto 50
[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados 51
[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable 59
[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos 63
[800500] Notas - Lista de notas 64
[800600] Notas - Lista de políticas contables 66
[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34 87

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración

Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

Monterrey, México – 21 de octubre de 2026 – Alpek, S.A.B. de C.V. (BMV: ALPEKA) ("Alpek" o la "Compañía"), una compañía petroquímica líder, anuncia sus resultados del tercer trimestre de 2026.

PUNTOS DESTACADOS DEL 3T26

(Cifras en millones de pesos, salvo que se indique lo contrario)

- El EBITDA Comparable fue de $4,759 millones (U.S. $276 millones) (-19% TsT y +86% AsA), reflejando una ejecución sólida, permanencia de márgenes de referencia de PET de China elevados (U.S. $213/ton) y un incremento en costos de flete marítimo a Sudamérica (U.S. $321/ton).
- El Volumen fue de 1,172 ktons (+4% AsA y estable TsT), respaldado por una demanda sólida.
- El Flujo Libre de Efectivo Operativo sumó $97 millones (U.S. $5 millones), ya que el EBITDA Reportado de $5,228 millones (U.S. $303 millones) (+141% AsA) fue contrarrestado en gran medida por una inversión mayor a la esperada de $3,900 millones (U.S. $226 millones) en Capital Neto de Trabajo.
- La razón de apalancamiento mejoró a 1.9x desde 2.2x en el 2T26, por debajo del rango objetivo de la Compañía de 2.0x–2.5x, impulsado por un mayor EBITDA UDM.
- Se elevó la Guía de EBITDA Comparable para 2026 a US$990 millones
- Alpek fue reincorporada al índice S&P/BMV IPC, reflejando mayor liquidez bursátil y su sólido desempeño como empresa independiente.

PRINCIPALES INDICADORES

(Cifras en millones de pesos, salvo que se indique lo contrario)

	3T26	2T26	3T25	TsT%	AsA%	Acum. 2026	Acum. 2025	Var.%
Volumen[1] (ktons)	**1,172**	**1,175**	**1,124**	**-**	**4**	**3,454**	**3,360**	**3**
Poliéster	967	980	929	(1)	4	2,852	2,773	3
Plásticos y Químicos	205	195	195	5	5	602	587	3
EBITDA Reportado	**5,228**	**7,080**	**2,166**	**(26)**	**141**	**15,166**	**6,823**	**122**
Poliéster	4,068	5,050	1,321	(19)	208	10,713	3,964	170
Plásticos y Químicos	1,011	1,920	793	(47)	28	3,949	2,692	47
Otros	149	110	52	35	188	503	167	202
EBITDA Comparable[2]	**4,759**	**5,846**	**2,564**	**(19)**	**86**	**13,237**	**7,577**	**75**
Poliéster	3,534	4,097	1,635	(14)	116	8,963	4,401	104
Plásticos y Químicos	1,069	1,649	874	(35)	22	3,765	2,999	26
Otros	156	100	55	56	182	509	177	187

Flujo Libre de Efectivo Operativo	**97**	**2,200**	**1,241**	**(96)**	**(92)**	**3,876**	**2,145**	**81**
CAPEX	**796**	**334**	**589**	**139**	**35**	**1,797**	**2,314**	**(22)**
Deuda Neta	**30,625**	**29,078**	**33,874**	**5**	**(10)**			
Deuda Neta / EBITDA[3]	**1.9**	**2.2**	**3.8**					

(1) Excluye ventas intercompañía (2) Excluye ajustes de inventario y (ganancias) pérdidas no operativas y no recurrentes (3) Veces: UDM

MENSAJE DEL DIRECTOR GENERAL

"Alpek logró resultados muy sólidos en el tercer trimestre, reflejando una ejecución disciplinada y la continuidad de condiciones de mercado favorables, particularmente en nuestro segmento de Poliéster. La Compañía continúa navegando con éxito la volatilidad en las dinámicas del comercio global derivada del conflicto en Medio Oriente. Las condiciones de oferta y demanda se mantienen favorables, manteniendo los márgenes de referencia por encima de lo esperado.

Nuestra estrategia de producción para abastecer mercados locales está generando resultados positivos, particularmente en Norteamérica, ya que una mejora en los costos de flete marítimo y las disrupciones en la cadena de suministro refuerzan las ventajas de un abastecimiento doméstico confiable. A lo largo del trimestre, continuamos optimizando nuestra cadena de suministro, particularmente en el Medio Oriente, logrando atender la continuidad de niveles elevados de demanda y mantener altas tasas de operación.

Con base en la solidez de nuestro desempeño acumulado y nuestra perspectiva para el resto de 2026, estamos incrementando nuevamente nuestra Guía de EBITDA Comparable para el año completo.

En septiembre, Alpek también alcanzó un hito importante con su reincorporación al Índice IPC, el cual está integrado por las 35 principales empresas públicas listadas en la Bolsa Mexicana de Valores, con base en su capitalización de mercado y liquidez bursátil. Esta mayor visibilidad genera oportunidades para ampliar aún más nuestra base de inversionistas a nivel global e incrementar la liquidez bursátil.

Continuamos invirtiendo selectivamente en iniciativas que respaldan nuestro crecimiento de largo plazo, como la expansión de termoformado en Arabia Saudita, la producción de copolímeros en nuestro negocio de polipropileno (PP) y el inicio de la extrusión de poliestireno expandible (EPS) en Norteamérica.

Durante el trimestre, redujimos nuestra razón de apalancamiento a 1.8 veces (con base en cifras en dólares) y mantenemos nuestro compromiso de seguir reduciendo nuestra deuda neta. Hacia adelante, nuestro menor apalancamiento y una mayor generación de efectivo brindarán mayor flexibilidad mientras implementamos una estrategia balanceada de asignación de capital.

Por último, quisiera tomar un momento para agradecer nuevamente a todos nuestros colaboradores por su dedicación y compromiso. Su agilidad y habilidad para encontrar soluciones en un entorno rápidamente cambiante han sido fundamentales para nuestro desempeño este año.

Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

Alpek, S.A.B. de C.V. (“Alpek”) es una compañía controladora mexicana constituida el 18 de abril del 2011, que tiene sus oficinas generales en San Pedro Garza García, Nuevo León, México. Por el tamaño de sus ingresos anuales, Alpek estima que es una de las compañías petroquímicas más grandes de México y Latinoamérica. Adicionalmente, es el principal productor integrado de poliéster y uno de los principales productores de rPET en América. Opera la planta de EPS más grande del continente, una de las más grandes de PP de Norteamérica. Alpek está integrada por dos segmentos de negocios: productos de poliéster (el “Negocio de Poliéster”) y productos plásticos y químicos (el “Negocio de Plásticos y Químicos”).

El Negocio de Poliéster comprende la producción de ácido tereftálico purificado (“PTA”), tereftalato de polietileno (“PET”) en forma de resina y lámina, y PET reciclado (“rPET”), los cuales sirven principalmente para el empaque de alimentos y bebidas. El segmento de negocio de Plásticos y Químicos, que comprende polipropileno (“PP”), poliestireno expandible (“EPS” y “Arcel®”) y otros químicos, sirven en una amplia variedad de mercados, incluyendo bienes de consumo, el automotriz, la construcción, la agricultura, los mercados farmacéuticos y otros.

Alpek es uno de los productores líderes de PTA y PET a nivel mundial, con base en la capacidad instalada al cierre del 2025 de acuerdo con Wood Mackenzie, estimaciones internas e información de la industria. Alpek se ha convertido en el mayor productor integrado de poliéster en América y uno de los principales a nivel mundial, lo cual ha hecho que mantenga una posición de liderazgo a través de su portafolio de productos. Aproximadamente tres cuartas partes de los ingresos netos se derivan del portafolio de productos de poliéster, incluyendo la producción de PTA, PET y PET reciclado. Además, según Wood Mackenzie al cierre del 2025, Alpek es el principal productor de PET en América y el cuarto a nivel mundial; y opera la única planta de polipropileno (PP) en México, una de las instalaciones más grandes de producción de PP en Norteamérica, de acuerdo con estimaciones internas y revisión de la información pública de mercado e industria disponible.

Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

A lo largo de su historia, Alpek ha ejecutado una estrategia de crecimiento basada en una combinación de crecimiento orgánico, adquisiciones y alianzas estratégicas. De esta manera, ha desarrollado una posición de liderazgo en el mercado, beneficiándose del crecimiento y desarrollo de los mercados emergentes, así como del crecimiento económico de Estados Unidos. Como resultado, durante los últimos 39 años, su volumen de ventas ha crecido a una tasa anual compuesta alrededor del 7.2%.

La estrategia de Alpek se basa en cuatro iniciativas enfocadas en fortalecer la posición de la Compañía, reforzar la resiliencia a lo largo del ciclo e impulsar el crecimiento de largo plazo y la creación de valor:

1. Fortalecimiento del negocio principal

Desarrollar una base operativa sólida, basada en competitividad y eficiencia.

2. Flexibilidad y disciplina financiera

Incrementar la generación de flujo de efectivo y preservar niveles sólidos de liquidez.

3. Impulso a soluciones de mayor valor agregado

Impulsar iniciativas de crecimiento transformacional en el negocio principal.

4. Expansión de negocios emergentes

Explorar oportunidades de diversificación que permitan capturar el crecimiento.

Fortalecimiento del Negocio Principal

Alpek considera que sus operaciones de bajo costo han contribuido a su exitosa estrategia de crecimiento en los mercados a los que atiende. Se pretende:

- Mantener una estructura de bajo costo a través de una continua excelencia en la operación y seguridad, lo que le permite operar sus instalaciones de producción de manera eficiente;
- Reducir los costos energéticos y mejorar la eficiencia de producción con el uso de fuentes alternativas de combustible e integración energética; y
- Continuar desarrollando fuentes competitivas de materias primas clave a largo plazo, aprovechando su capacidad, la conveniente ubicación geográfica de sus operaciones y su sólida infraestructura de logística.

Asimismo, Alpek pretende continuar implementando eficiencias operativas y enfocar sus operaciones en plataformas integradas y escalables que atiendan mercados domésticos atractivos.

Flexibilidad y disciplina financiera

La disciplina financiera permite mantener flexibilidad para enfrentar cambios del mercado, financiar proyectos clave y garantizar la sostenibilidad de las operaciones a largo plazo.

Por lo que Alpek toma varias medidas para la generación de flujo de efectivo estable y saludable, algunas de ellas siendo:

- Esfuerzos estratégicos continuos que incluyen el ajuste de prioridades en la asignación de inversiones;
- Optimización del capital de trabajo mediante mejor gestión de cuentas por cobrar, plazos con proveedores, control de inventarios.

Impulso a soluciones de mayor valor agregado

Alpek considera que la orientación de su portafolio hacia aplicaciones de mayor margen contribuye a fortalecer la rentabilidad y diversificación, mediante una mayor participación en segmentos especializados en mercados atractivos. Para ello, la Compañía busca:

- Continuar fortaleciendo la participación en aplicaciones de mayor margen en segmentos como lámina de PET, termoformado y soluciones especializadas en poliestireno expandible y polipropileno;
- Fortalecer el enfoque comercial en segmentos especializados, que permita una mayor presencia en aplicaciones con mejores condiciones de margen; y
- Atender los requerimientos de los clientes mediante soporte técnico y el desarrollo continuo de soluciones, a partir de una colaboración cercana.

Expansión de negocios emergentes

La Compañía busca avanzar en la expansión de negocios emergentes como parte de su estrategia de diversificación y generación de valor. Para ello, la estrategia considera:

- Escalar el negocio de comercialización de energía, fortaleciendo su contribución al desempeño;
- Ampliar el alcance de sus operaciones hacia nuevos segmentos; y
- Expandir su presencia en geografías adicionales, a través del desarrollo de nuevas plataformas.

Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

La inversión en las Acciones de la Compañía conlleva un alto grado de riesgo. Antes de tomar cualquier decisión de inversión, los inversionistas deben considerar cuidadosamente los riesgos descritos en esta sección, así como el resto de la información contenida en el presente Reporte Anual, incluyendo los Estados Financieros de la Compañía.

Las actividades, la situación financiera, los resultados de operación, los flujos de efectivo y/o las perspectivas de la Compañía podrían verse afectados de manera adversa y significativa por cualquiera de estos riesgos. El precio de mercado de las Acciones de la Compañía podría disminuir debido a cualquiera de estos riesgos o a otros factores, y los inversionistas podrían perder la totalidad o una parte de su inversión.

Los riesgos descritos a continuación pretenden destacar aquellos que son específicos de la Compañía, pero que de ninguna manera deben considerarse como los únicos riesgos que el público inversionista pueda llegar a enfrentar. Dichos riesgos e incertidumbres adicionales, incluyendo aquellos que en lo general afecten a la industria en la que opera Alpek, las zonas geográficas en los que tienen presencia o aquellos riesgos que consideran que no son importantes, también pueden llegar a afectar su negocio y el valor de la inversión.

En esta sección, las expresiones en el sentido de que un determinado riesgo o factor incierto puede, podría tener o tendrá un "efecto adverso significativo" en la Compañía, o podría afectar o afectará "en forma adversa y significativa" a la Compañía, significan que dicho riesgo o factor incierto podría tener un efecto adverso significativo en las actividades, la situación financiera, los resultados de operación, los flujos de efectivo, los proyectos y/o el precio de mercado de las Acciones de la Compañía.

Riesgos macroeconómicos y de entorno global

Condiciones económicas y de entorno global

La evolución de las economías en México, Estados Unidos, Brasil, Argentina, Chile, Canadá, Reino Unido, Omán y Arabia Saudita, así como las condiciones macroeconómicas globales, inciden directamente en la demanda, precios y rentabilidad de los productos de Alpek. Una desaceleración o recesión puede reducir el consumo de sus mercados finales, afectar la solvencia de clientes y proveedores (con retrasos en pagos, menores compras o incumplimientos) y dificultar el acceso a financiamiento a tasas competitivas, comprometiendo la ejecución de su plan estratégico. Factores como la volatilidad de los mercados financieros, fluctuaciones cambiarias, restricciones de crédito, desempleo y erosión de la confianza del consumidor pueden prolongarse en un entorno de incertidumbre económica mundial. Aun cuando la Compañía busca anticiparse a estas tendencias, un deterioro prolongado de la economía global podría seguir afectando de manera adversa su negocio, situación financiera y resultados.

Renegociación de tratados y política comercial

Cambios en los tratados comerciales entre México, Estados Unidos y Canadá o en las políticas exteriores podrían afectar negativamente al negocio, la situación financiera y los resultados de Alpek. El Tratado México–Estados Unidos–Canadá (TMEC), que sustituyó al Tratado de Libre Comercio Atlántico Norte el 1 de julio de 2020, podría renegociarse en 2026; cualquier modificación que introduzca aranceles u otras restricciones comerciales encarecería las importaciones de materias primas y obligaría a la Compañía a renegociar o cancelar contratos, reduciendo su competitividad y sus ingresos. Las disputas y consultas previstas en el TMEC y la imposición de nuevos gravámenes también pueden impactar la economía mexicana, con efectos indirectos sobre la empresa. Por otra parte, una depreciación severa del peso o la imposición de controles cambiarios limitarían el acceso a dólares para pagar deuda o materias primas, lo que tendría un impacto material adverso en el negocio y la capacidad operativa de Alpek.

Aranceles

La política comercial de la actual administración estadounidense contempla mayores restricciones al comercio internacional y el aumento de aranceles. Aunque México y Estados Unidos han llegado a acuerdos, no hay garantías de que se mantengan ni de que

no se impongan nuevos gravámenes. Además, los aranceles vigentes a las importaciones de China y otros países y la amenaza de nuevas barreras generan incertidumbre y podrían afectar negativamente la economía global y nuestras ventas. Dado lo cambiante del entorno regulatorio en Estados Unidos, China y otros países, futuros cambios fiscales o comerciales podrían perjudicar nuestro negocio, situación financiera y resultados.

Tipo de cambio y control cambiario

El tipo de cambio peso-dólar es determinante para Alpek porque la mayoría de sus ventas están denominadas o referenciadas en dólares, mientras que buena parte de sus costos –como mano de obra y gastos generales de venta y administración– se pagan en pesos mexicanos. Esto hace que una depreciación del peso incremente los ingresos y márgenes operativos medidos en pesos, y que una apreciación los reduzca. Aunque el peso tiene actualmente un régimen de libre flotación, no hay garantía de que se mantenga ni de que la política monetaria no cambie. Variaciones en el tipo de cambio o en las políticas cambiarias, sobre las que la Compañía no tiene control, pueden tener un impacto significativo, positivo o negativo, en su negocio, situación financiera y resultados.

Inflación

El alza en la inflación en los países donde opera Alpek puede reducir el poder adquisitivo, encarecer insumos y erosionar los márgenes, perjudicando la actividad, la situación financiera y los resultados de la Compañía. En México, la inflación se moderó de 4.66 % en 2023 a 4.21 % en 2024, y cerró 2025 en 3.69%, su nivel más bajo de fin de año en cinco años; sin embargo, el país tiene un historial de episodios inflacionarios que han provocado alzas de tasas, depreciaciones del peso y controles de precios, con efectos adversos en ingresos y utilidades. Argentina ha sufrido hiperinflación, con tasas de 211.4 % en 2023, 117.8% en 2024 y 31.5% en 2025. Un repunte inflacionario en cualquiera de estas economías podría mermar la demanda y aumentar los costos, afectando negativamente las perspectivas de Alpek.

Tasas de interés

Estamos expuestos a las fluctuaciones de las tasas de interés. Al 31 de diciembre de 2025, 17,596 millones (US $979 millones), o el 47%, de nuestra deuda devengaba intereses a una tasa variable. Los cambios en las tasas de interés afectarían el costo de esta deuda. Si las tasas de interés aumentan, nuestras obligaciones de servicio de la deuda a tipo variable aumentarían, aunque el importe prestado siguiera siendo el mismo, y nuestros ingresos netos y el efectivo disponible para el servicio de nuestra deuda disminuirían. Véase "Análisis de la situación financiera y los resultados de las operaciones por parte de la dirección - Recursos de capital". En consecuencia, nuestra situación financiera, los resultados de las operaciones y la liquidez podrían verse afectados negativamente. Además, nuestros intentos de mitigar el riesgo de los tipos de interés financiando los pasivos a largo plazo con tipos de interés fijos y utilizando instrumentos financieros derivados, como los swaps de tipos de interés variable a fijo, con respecto a nuestro endeudamiento, podrían dar lugar a que no realizáramos ahorros si los tipos de interés bajan y podrían afectar negativamente a nuestros resultados de las operaciones y a nuestra capacidad para atender el servicio de nuestra deuda y otras obligaciones.

Riesgos de mercado e industria

Ciclicidad de la Industria

El negocio petroquímico es cíclico. Las utilidades de Alpek dependen del equilibrio entre la oferta y la demanda, que puede alterarse cuando entran en operación nuevas plantas de gran escala y se incrementa la capacidad disponible, presionando a la baja los precios y márgenes. Además, factores externos fuera de su control, como cambios económicos globales o locales, variaciones en las políticas de precios de la industria, alzas en los costos de energía o materias primas, competencia de otros productores, interrupciones en el suministro de productos petroquímicos o paros imprevistos en sus plantas, pueden provocar fluctuaciones en la demanda y en los precios de sus productos, afectando negativamente su desempeño financiero.

Competencia en la industria petroquímica

La industria petroquímica es altamente competitiva. Alpek compite con algunas de las mayores compañías del sector y con divisiones químicas de petroleras internacionales que cuentan con recursos financieros y técnicos superiores y acceso propio a materias primas, lo que les permite producir a menor costo e invertir más en investigación. El desarrollo de tecnologías exclusivas que reduzcan significativamente los costos (como la producción propia de PTA por parte de fabricantes de PET) podría dejar obsoleta la tecnología de Alpek. Países productores de petróleo también están ampliando su presencia en el sector, lo que incrementa la competencia y presiona los precios y márgenes, con riesgos de pérdida de participación de mercado. No es posible asegurar que Alpek pueda igualar en precio u otras ventajas a empresas que se beneficien de regulaciones favorables, acuerdos comerciales o menores costos; por ello, sus ingresos podrían disminuir y su negocio, resultados y situación financiera verse afectados.

Determinación de precios

En Norteamérica, el PTA se cotiza tradicionalmente mediante fórmulas de “costo más margen” que toman como referencia el precio del paraxileno, la energía, la mano de obra y el índice de precios al productor de Estados Unidos, permitiendo a Alpek trasladar parte de las fluctuaciones de costos y obtener márgenes previsibles. Sin embargo, no hay garantía de que este esquema continúe; cambios en la práctica o en los márgenes implícitos podrían impedir trasladar aumentos de materias primas y energía, reduciendo sus utilidades. Además, una parte importante de la producción de PET se vende bajo contratos anuales a precio fijo: si los costos suben por encima de lo esperado, los márgenes disminuyen o se convierten en pérdidas. Aunque Alpek busca cubrirse mediante acuerdos de suministro y derivados, estos instrumentos conllevan riesgos y no eliminan la exposición. Tampoco es seguro que pueda ajustar oportunamente su producción o precios de venta ante cambios en estos contratos, lo que impactaría su rentabilidad.

Importaciones y sustitución de productos

La demanda de PET y, de forma indirecta, de PTA de Alpek depende en gran medida de su uso en envases para bebidas, alimentos y cuidado personal, sectores en los que sustituye a materiales como el vidrio y el aluminio. Si otros plásticos o materiales (por ejemplo, bioplásticos como el ácido poliláctico) mejoran sus propiedades físicas o sus costos y llegan a sustituir al PET, la demanda podría caer y afectar negativamente al negocio. Algo similar ocurriría si los clientes sustituyeran los productos de polipropileno (PP) o de EPS de Alpek por otros plásticos o materiales aislantes alternativos: se reducirían los Ingresos y se verían afectados los márgenes y la rentabilidad. Además, la industria de poliéster y otros plásticos de Norteamérica está expuesta a la competencia de importaciones a bajo costo, en particular desde Asia; estas limitan la capacidad de los productores regionales para subir precios en momentos de alta demanda y presionan los márgenes de Alpek.

Sobrecapacidad global en la industria petroquímica

La industria petroquímica ha experimentado un ciclo de expansión de capacidad significativo a nivel global, impulsado principalmente por las adiciones registradas en Asia, en particular China, Medio Oriente y Estados Unidos. En la cadena de poliéster, de acuerdo con estimaciones de Wood Mackenzie, en 2023 la industria ingresó en la fase baja del ciclo debido a una sobrecapacidad mundial de aproximadamente 9.4 millones de toneladas, con Asia como principal contribuyente, lo que provocó una disminución del 45% en los márgenes de PET en China respecto a 2022. Se estima que en 2025 la utilización de capacidad de la industria del PET a nivel mundial fue de 69%. En el segmento de polipropileno, la capacidad global ha crecido a un ritmo superior al de la demanda, generando presión sobre los márgenes de los productores a escala mundial.

Este entorno de oferta ampliada genera presión sobre los precios y márgenes en los mercados en que opera Alpek, y reduce el margen de maniobra de los productores regionales para trasladar incrementos en costos de materias primas. Los productores con integración hacia atrás o con acceso a insumos de menor costo mantienen ventajas competitivas relativas que han acelerado procesos de racionalización de capacidad en otras regiones; entre 2020 y 2025, se retiraron del mercado aproximadamente 3.3 millones de toneladas de capacidad de PET a nivel mundial derivado del cierre de instalaciones menos eficientes.

Alpek monitorea activamente estas condiciones de mercado y toma decisiones operativas en consecuencia, buscando preservar la competitividad de sus operaciones a través de su posición como productor integrado líder en Norteamérica, la diversificación de su portafolio y sus relaciones comerciales de largo plazo. Sin embargo, no puede garantizarse que la continuación de un entorno de sobrecapacidad global no tenga un efecto adverso en los precios de venta, los márgenes operativos o las tasas de utilización de la Compañía, lo que podría afectar de manera adversa su negocio, situación financiera y resultados de operación.

Riesgos operativos y de cadena de suministro

Operaciones en México

Alpek es una sociedad mexicana con activos y plantas en el país, de modo que su desempeño está expuesto a los riesgos regulatorios, políticos y económicos de México. El gobierno federal ejerce una influencia importante sobre la economía y sus acciones en materia fiscal, monetaria, energética o regulatoria, incluidas las relativas a empresas estatales como Petróleos Mexicanos y la Comisión Federal de Electricidad, pueden incidir en las condiciones de mercado y en el valor de los mismos. Factores como la inflación, las tasas de interés, las fluctuaciones cambiarias, la inestabilidad de precios, los impuestos y las leyes, así como episodios de inestabilidad social o ajustes en el régimen fiscal, pueden afectar la demanda de productos petroquímicos, los costos y los márgenes.

El partido de la nueva administración federal electa en 2024 tiene a su vez mayoría legislativa y podría impulsar reformas que incrementen la regulación o la carga fiscal de las actividades industriales, o que prioricen energías renovables frente a los combustibles fósiles, lo que reduciría la demanda de petroquímicos. Las agencias de calificación han rebajado la nota soberana de México en los últimos años y se mantienen cautelosas, lo que podría limitar la resistencia de la economía ante una desaceleración global. Alpek debe, además, obtener y mantener diversos permisos y licencias y adaptarse a eventuales cambios en leyes ambientales, de seguridad o fiscales; cualquier incumplimiento o modificación puede incrementar costos o restringir operaciones. México ha atravesado periodos de crecimiento lento, alta inflación, devaluaciones y restricciones cambiarias, y una recesión global o nuevas crisis financieras podrían agravar estos riesgos. La Compañía no controla estas variables ni cuenta con seguro de riesgo político, por lo que no puede garantizar que futuras decisiones del gobierno o cambios en las condiciones económicas no tengan un efecto adverso en su negocio, situación financiera y resultados.

En particular, México enfrenta un problema persistente de violencia vinculada al crimen organizado, especialmente en estados fronterizos y regiones costeras; pese a los esfuerzos gubernamentales, esta violencia sigue amenazando la economía, puede interrumpir las actividades, aumentar costos y derivar en medidas que restrinjan el transporte y el comercio. La intensidad o escalada de estas situaciones, así como las reacciones imprevisibles frente al terrorismo y al crimen organizado, pueden tener un efecto adverso en el negocio, la situación financiera y los resultados de Alpek.

Operaciones internacionales

Alpek opera plantas y oficinas en México, Estados Unidos, Canadá, Argentina, Brasil, Chile, Reino Unido, China, Emiratos Árabes, Omán y Arabia Saudita. Esta presencia internacional implica exposición a barreras comerciales, fluctuaciones cambiarias y control de divisas, inflación elevada, aumentos de impuestos, cambios en leyes y políticas locales, expropiaciones o nacionalizaciones, renegociaciones de contratos, huelgas y otros episodios de inestabilidad política o social. La reciente devaluación y la incertidumbre económica en Argentina, así como posibles cambios de política en Brasil y Chile, podrían afectar la rentabilidad de sus operaciones; del mismo modo, la inestabilidad en Medio Oriente plantea riesgos por conflictos armados, tensiones religiosas y terrorismo. La economía mexicana también es sensible a las condiciones de otros países y a la reacción de los inversionistas ante crisis externas; conflictos geopolíticos como la guerra entre Rusia y Ucrania y/o el conflicto entre Irán y EEUU, pueden impactar el comercio y la demanda global. Además, los resultados de las subsidiarias se consolidan en pesos mexicanos, por lo que las variaciones de las monedas locales frente al peso afectan los estados financieros. En una recesión, la Compañía podría no ajustar sus costos con la misma rapidez que cae la demanda. En conjunto, cualquier deterioro económico o político en los países donde opera Alpek puede perjudicar su negocio, situación financiera y resultados.

Disponibilidad y costo de insumos

Las operaciones de Alpek dependen en gran medida de la disponibilidad y el costo de materias primas clave (paraxileno, monoetilenglicol, propileno, estireno, ácidos acético e isoftálico) y de fuentes de energía como gas natural, combustóleo y electricidad. Interrupciones prolongadas, suspensiones o alzas significativas en estos insumos pueden afectar de forma material sus resultados. La oferta y los precios pueden verse alterados por fallas en plantas de proveedores, cambios regulatorios, accidentes, asignaciones de materia prima a otros clientes, guerras, desastres naturales, pandemias, poder de negociación de los proveedores, volatilidad global en precios y costos de transporte. En 2025, cinco proveedores concentraron el 23.5 % de las compras; la pérdida de alguno por problemas operativos o financieros podría paralizar la producción, y no siempre es posible encontrar sustitutos a precios competitivos. Los insumos se adquieren mayoritariamente mediante contratos de largo plazo, pero su precio fluctúa con el mercado del crudo; los márgenes de Alpek ya se han visto impactados por incrementos en energía y materias primas y podrían volver a afectarse si la cobertura no es eficaz o si no puede trasladar los aumentos a sus clientes. Aunque gran parte del gas natural en México se asegura mediante acuerdos de suministro y transporte, sus costos pueden variar tras renegociaciones o aumentos de fletes, o si fallan los gasoductos o disminuye la producción nacional.

Tras vender sus plantas de cogeneración en 2019, algunas subsidiarias dependen de ContourGlobal para satisfacer su demanda de vapor y electricidad; problemas operativos, regulatorios o administrativos en esos contratos podrían causar interrupciones o sobrecostos. Las relaciones de Alpek con sus proveedores son cruciales: su deterioro por problemas mecánicos, desastres naturales u otros eventos puede afectar el cumplimiento de entregas y la liquidez de Alpek. Por último, la Compañía importa materias primas como paraxileno y propileno de la costa del Golfo de Estados Unidos; cualquier restricción en el comercio internacional o en los países donde opera que limite estas importaciones pondría en riesgo el mantenimiento de los niveles de producción y afectaría de manera adversa su negocio, situación financiera y resultados.

Interrupciones en la cadena de suministro y la distribución

Alpek depende de que su cadena de suministro y su red de distribución funcionen sin interrupciones. Fenómenos meteorológicos y desastres naturales, escasez de electricidad, gas o agua, terrorismo, huelgas, conflictos o problemas financieros y operativos de proveedores, distribuidores, almacenes o transportistas podrían impedir la fabricación o entrega de productos. Si estas interrupciones no pueden mitigarse de forma oportuna o económica, tendrían un efecto adverso en el negocio y podrían requerir recursos adicionales para restablecer el suministro y la distribución. De igual manera, paros prolongados en las propias instalaciones, ya sea por reparaciones, mantenimiento, fallos de equipos, accidentes o errores humanos, afectarían su capacidad de cumplir con contratos, exponiendo a la Compañía a penalizaciones o rescisiones y con ello a un impacto material en su negocio, situación financiera y resultados.

Adicionalmente, brotes de enfermedades o nuevas pandemias podrían obligar a implementar medidas sanitarias y restricciones operativas que limiten la producción, el suministro de bienes y servicios y la movilidad del personal. Aunque la Compañía ha adoptado protocolos de seguridad y continuidad del negocio, no puede garantizar que dichos eventos no tengan un efecto adverso en sus operaciones, situación financiera, resultados de operación o en su capacidad para cumplir oportunamente con sus obligaciones financieras.

Paros en plantas integradas

Muchos de los procesos productivos de Alpek están integrados, de modo que algunos de los productos que se fabrican se utilizan como materia prima para elaborar otros productos en las plantas de la Compañía. Cualquier problema que pudiera desarrollarse en la elaboración de un producto podría afectar de manera adversa la producción de otros petroquímicos en la misma cadena

productiva. Los problemas de este tipo en la producción podrían provocar trastornos en las instalaciones en forma ascendente y descendente y tener como resultado paros temporales o una producción reducida. Algunos de los procesos productivos de la Compañía también dependen de servicios e infraestructura compartidos entre diferentes plantas de producción en el mismo sitio, lo que significa que cualquier problema con estos servicios o infraestructura compartidos podría afectar de manera adversa la producción en más de una planta productiva.

Concentración de la base de clientes

Los diez principales clientes de forma combinada en el Negocio de Poliéster y en el Negocio de Plásticos y Químicos de Alpek representaron 32.8% de sus Ingresos netos totales en 2025. El cliente individual más grande de Alpek, representó menos del 10% de sus Ingresos netos totales en 2025. Dado que la rentabilidad de Alpek depende de que mantenga una tasa elevada de utilización de capacidad, la pérdida de la totalidad o de una parte sustancial del volumen de ventas a un cliente importante o a un usuario final tendría un efecto negativo. Si cualquier cliente importante atravesara por dificultades financieras, podría afectar los resultados de operación de Alpek, disminuyendo sus Ingresos y/o teniendo como resultado la incapacidad de recuperar las cuentas por cobrar. Además, la consolidación de los clientes de Alpek podría reducir sus Ingresos netos y rentabilidad, en particular, si uno de sus clientes más importantes fuera adquirido por una compañía que tenga relación con alguno de sus competidores.

Riesgos financieros

Liquidez, endeudamiento y mercado de crédito

Al incurrir en niveles elevados de endeudamiento, Alpek corre el riesgo de no generar suficiente flujo de efectivo para cubrir el principal, los intereses y otras obligaciones, comprometiendo su capacidad operativa y afectando de manera material su negocio, sus resultados y su situación financiera. Al 31 de diciembre de 2025, la deuda neta consolidada ascendía a $33,055 millones (aproximadamente US $1,840 millones), lo que limita el flujo disponible para capital de trabajo, inversiones y otras necesidades, y la hace más vulnerable a condiciones económicas adversas. La Compañía podría necesitar obtener financiamiento adicional o emitir capital para fondear proyectos o adquisiciones, pero no hay certeza de que dicho financiamiento esté disponible en términos favorables. Un endeudamiento adicional aumentaría estos riesgos; si los flujos de operación no bastan para pagar la deuda a su vencimiento y no es posible refinanciarla o vender activos en condiciones aceptables, los efectos adversos sobre el negocio y la solvencia serían significativos.

Asimismo, las subidas de los tipos de interés, las fluctuaciones de los tipos de cambio y la volatilidad de los mercados pueden dificultar a Alpek obtener financiamiento adicional o refinanciar su deuda en condiciones favorables, limitando su flexibilidad para financiar capital de trabajo, gastos de capital u otras necesidades y para adaptarse a cambios en el negocio. Un deterioro de los mercados de capital o una rebaja de la calificación crediticia de la Compañía incrementaría el costo de la deuda y podría restringir el acceso a créditos; si no logra financiar sus necesidades o refinanciar su deuda al vencimiento, su situación financiera y resultados se verían afectados. Alpek y sus subsidiarias tienen contratos de crédito con convenios financieros (como coberturas de intereses y niveles de apalancamiento); el incumplimiento de estos convenios puede permitir a los acreedores acelerar los préstamos o retener nuevos fondos, y muchas líneas incluyen cláusulas de incumplimiento cruzado que agravarían el problema. En el contexto económico actual, también existe el riesgo de que la solvencia de contrapartes se deteriore, dificultando que cumplan sus obligaciones y exponiendo a la Compañía a riesgos de mercado adicionales. Véase "Análisis de la situación financiera y los resultados de las operaciones por parte de la dirección - Liquidez y recursos de capital - Endeudamiento".

Uso de instrumentos derivados

Alpek utiliza derivados para cubrir riesgos asociados a tasas de interés, a la adquisición de materias primas y a los mercados financieros; sus políticas prohíben el uso especulativo. Estos instrumentos, que en ocasiones no califican como coberturas contables bajo las IFRS, se valoran a mercado y pueden generar volatilidad en los resultados y pérdidas si se producen movimientos bruscos en los tipos de cambio o de interés. La mayoría de los contratos incluyen llamadas de margen: en escenarios de estrés, el efectivo necesario para atenderlas podría reducir la liquidez disponible para operaciones e inversiones. Al 31 de diciembre de 2025 no tenía efectivo en garantía por este concepto. Aunque Alpek continuará empleando derivados con fines de cobertura conforme a sus políticas, no puede asegurar que no incurrirá en pérdidas netas ni que no deba realizar desembolsos para atender futuras llamadas de margen. Véase el Anexo A, “Nota Instrumentos financieros y administración de riesgos”.

Riesgos de seguros y coberturas

La cobertura de seguros de Alpek podría no ser suficiente para absorber todos los daños que pudieran ocurrir, ya sea porque el importe de la pérdida supere las sumas aseguradas o porque ciertos riesgos no estén amparados. Pérdidas no cubiertas implicarían gastos imprevistos con un impacto negativo en el negocio y la situación financiera. Además, las aseguradoras pueden intentar rescindir o negar la cobertura ante futuras responsabilidades (demandas, investigaciones u otras acciones legales); si Alpek careciera de cobertura suficiente o las aseguradoras obtuvieran el derecho a cancelarla, podría sufrir un efecto adverso material en sus negocios, resultados y posición financiera.

Planes de pensiones y financiamiento

Alpek tiene obligaciones no financiadas de conformidad con los planes de pensiones congelados que protegen a los empleados actuales y previos. El estado actual de los planes de pensiones depende de muchos factores, incluyendo el rendimiento de los activos invertidos, el nivel de ciertas tasas de interés del mercado y la tasa de descuento utilizada para determinar las obligaciones de pensiones. Los rendimientos desfavorables en los activos de los planes o los cambios desfavorables en las legislaciones o reglamentaciones aplicables podrían modificar de manera importante los plazos y el importe del financiamiento requerido de los planes, lo que reduciría el efectivo disponible para el negocio. De manera específica, dado el estado de financiamiento insuficiente de los planes de pensiones, la Compañía podría quedar obligada a aportar ciertos importes a fin de satisfacer las normas de financiamiento mínimo de conformidad con el Código Fiscal de 1986 de Estados Unidos. Adicionalmente, un incremento o una disminución en la tasa de descuento utilizada para determinar las obligaciones de pensiones podría tener como resultado un incremento o una disminución en la valuación de las obligaciones de pensiones, lo que podría afectar el estado de financiamiento reportado de los planes de pensiones y las aportaciones futuras, así como el costo periódico de las pensiones en los ejercicios fiscales posteriores.

De conformidad con la Ley de Seguridad de los Ingresos para el Retiro de los Empleados de Estados Unidos de 1974, vigente, la Sociedad de Garantía de los Beneficios de las Pensiones ("PBGC", por sus siglas en inglés) tiene la facultad de dar por terminado, bajo ciertas circunstancias, un plan de pensiones que reúna los requisitos para obtener beneficios fiscales y que no esté lo suficientemente financiado. En caso de que el plan de pensiones que reúna los requisitos para obtener beneficios fiscales se dé por terminado por parte de la PBGC, la Compañía podría resultar responsable ante la PBGC con respecto a la misma proporción del importe no financiado suficientemente.

Financiamiento a externos

En enero de 2018, Alpek concedió a M&G Polímeros México un préstamo garantizado de US $60 millones con un segundo gravamen sobre su planta de PET en Altamira y, además, adquirió los derechos de un crédito de US $100 millones con primer gravamen sobre la misma instalación. Tras normalizarse la operación y aprobarse en 2020 un plan de reestructuración de deuda, la Compañía comenzó a recuperar los US $160 millones, recibiendo un pago inicial de US $40 millones en diciembre de ese año. Al 31 de diciembre de 2025, el saldo adeudado era de US $87 millones. No obstante, cualquier interrupción en las operaciones de M&G Polímeros México podría impedir la recuperación del resto de la deuda y afectar de manera material el negocio, la situación financiera y los resultados de Alpek.

Riesgos de estrategia, crecimiento y M&A

Adquisiciones

Alpek ha crecido mediante adquisiciones para fortalecer su posición competitiva. Sin embargo, esta estrategia conlleva riesgos significativos: no alcanzar las sinergias, economías de escala o resultados previstos; asumir pasivos ocultos; endeudarse en exceso y reducir el efectivo disponible; afrontar mayores costos y tiempos de integración; interrumpir los negocios en marcha; tener que invertir más capital; enfrentar dificultades para mantener controles y sistemas internos; perder empleados, clientes o proveedores; sufrir restricciones de autoridades de competencia o tener que desinvertir activos; y obtener rendimientos inferiores a los esperados. Si no logra integrar o administrar adecuadamente las empresas adquiridas, Alpek podría no conseguir los ahorros y el crecimiento proyectados, lo que afectaría su rentabilidad. Además, nuevas oportunidades de expansión podrían quedar fuera de su alcance por falta de recursos o de financiamiento en condiciones favorables. Las leyes de competencia en México, Estados Unidos y otros países también podrían limitar futuras fusiones, adquisiciones o alianzas comerciales. El crecimiento a través de adquisiciones ejerce presión sobre la organización y requiere mejorar los controles financieros y de gestión; no hay garantía de que Alpek sea capaz de gestionar eficientemente esta expansión, y cualquier falla podría impactar de manera material su negocio, su situación financiera y sus resultados.

Alianzas estratégicas

Alpek opera en parte mediante alianzas estratégicas con socios como INEOS, Far Eastern, Indorama, LyondellBasell, y BASF; en ellas las decisiones se toman de forma conjunta, de modo que puntos de vista divergentes pueden retrasar o bloquear acuerdos clave y afectar el desempeño de la alianza y de los negocios implicados. La Compañía tampoco controla el comportamiento de sus socios, por lo que un incumplimiento o problemas financieros de estos pueden afectar la alianza y derivar en pérdidas; no hay certeza de que las asociaciones tengan éxito. Por otra parte, capturar sinergias tras una adquisición exige integrar eficazmente operaciones, personal y sistemas, un proceso largo y complejo que puede incrementar los costos, disminuir los ahorros esperados o retrasar los ingresos adicionales; además, puede desviar la atención de la administración de otras áreas del negocio. Así, no existen garantías sobre el grado ni el plazo en que se alcanzarán las sinergias previstas.

Proyectos e inversiones de capital

Los planes de expansión de Alpek requieren inversiones significativas para ampliar o modernizar instalaciones, desarrollar nuevas tecnologías o adquirir empresas y estos proyectos entrañan riesgos. Entre ellos destacan la posibilidad de no concluir a tiempo ni dentro del presupuesto, que las plantas o tecnologías adquiridas incumplan las especificaciones operativas, o que surjan avances más eficientes a los que la empresa no tenga acceso. Además, alzas imprevistas en el costo de insumos y la incapacidad de vender

los volúmenes y precios previstos pueden comprometer la rentabilidad. Dada la magnitud de los desembolsos y los largos plazos de ejecución, el fracaso de un proyecto tendría efectos materiales en la empresa. Aunque Alpek evalúa continuamente nuevas oportunidades, los retornos esperados podrían no alcanzarse por condiciones adversas del mercado y algunos proyectos podrían demorarse por causas fuera de su control.

Riesgos regulatorios

Permisos, y licencias gubernamentales

Alpek requiere permisos y aprobaciones para operar su negocio y/o construir y operar sus instalaciones. En el futuro, es posible que requiera renovar esos permisos y aprobaciones u obtener nuevos permisos y aprobaciones. Si bien se considera que la Compañía será capaz de obtener dichos permisos y aprobaciones, aunado a que en el pasado no se han experimentado dificultades extraordinarias ni en tiempo ni forma en la renovación y mantenimiento de estos, no existe una garantía de que las autoridades correspondientes emitirán cualquier permisos o aprobaciones en el marco previsto por la Compañía o en lo absoluto. Cualquier falla para renovar, mantener u obtener los permisos y aprobaciones requeridas, así como las licencias tecnológicas podría interrumpir las operaciones o demorar o evitar la implementación de cualesquier programas de ampliación de la capacidad y podría tener un efecto adverso sobre el negocio, situación financiera, resultados de operación y perspectivas.

Cambios en leyes laborales, fiscales y políticas públicas

El gobierno mexicano ha aprobado reformas fiscales destinadas a aumentar la recaudación, y medidas similares en México o en otros países donde opera Alpek podrían elevar la carga impositiva de la Compañía, reduciendo sus utilidades. En 2023, Alpek aplicó por primera vez las modificaciones a la NIC 12 relacionadas con las “Reglas del Segundo Pilar” de la OCDE e hizo uso de la excepción temporal que le permite no reconocer ni revelar impuestos diferidos vinculados a estos gravámenes hasta que haya mayor claridad normativa.

Al 31 de diciembre de 2025, la Compañía tiene efectos significativos relacionados con los impuestos a la utilidad del modelo de Pilar Dos en aquellas jurisdicciones en las que participan las tenedoras con subsidiarias donde ya está en vigor la legislación, debido a que los cálculos realizados de acuerdo con las reglas modelo del Pilar Dos publicadas por la OCDE, arrojaron efectos tributarios significativos, los cuales fueron registrados como una provisión durante el año. Asimismo, para aquellas jurisdicciones donde no han hecho efectiva la legislación aplicable, no se ha tenido efectos significativos relacionados con dicha legislación, sin embargo, se continuará evaluando el impacto de la legislación sobre los impuestos sobre la utilidad del modelo del Pilar Dos en su desempeño financiero futuro.

Cualquier cambio fiscal en las jurisdicciones donde opera puede incrementar sus impuestos y afectar su negocio, situación financiera, resultados de operación y perspectivas. Adicionalmente, en México, el 3 de marzo de 2026, la Cámara de Senadores emitió la declaratoria de aprobación del proyecto de decreto que reforma las fracciones IV y XI del Apartado A del artículo 123 de la Constitución Política de los Estados Unidos Mexicanos, con el objetivo de reducir la jornada laboral de 48 a 40 horas semanales, garantizando al menos un día de descanso con goce de salario íntegro por cada seis días de trabajo. La reducción de la jornada laboral será implementada de manera gradual, reduciéndose a dos horas por año, con efectos a partir del 1° de enero de cada ejercicio: 46 horas en 2027, 44 horas en 2028, 42 horas en 2029 y 40 horas semanales en 2030. En ningún caso, la implementación de esta reforma implicará reducciones en salarios, prestaciones u otros derechos laborales de las personas trabajadoras. La implementación de la presente reforma podría derivar en incrementos en los costos laborales directos, requerir la contratación de personal adicional para mantener los niveles actuales de producción, así como generar la necesidad de ajustes en los esquemas de turnos y en la operación de las plantas de la Compañía. En conjunto, estos factores podrían tener un efecto adverso en los costos de operación y en los resultados financieros de Alpek. Si bien la Compañía evalúa de manera continua el impacto de los cambios regulatorios en materia laboral y adopta las acciones necesarias para asegurar su cumplimiento, no puede garantizarse que la plena implementación de esta reforma, ni posibles modificaciones futuras al marco laboral aplicable, no tengan un efecto adverso material en su negocio, situación financiera y resultados de operación.

Leyes anticorrupción, antisoborno y antilavado

Alpek debe cumplir con leyes anticorrupción, antisoborno, antilavado, antimonopolio y otras normas internacionales, así como con las disposiciones de sanciones económicas que limitan relaciones con ciertos países y entidades. En México, el marco antilavado está regulado principalmente por la Ley Federal para la Prevención e Identificación de Operaciones con Recursos de Procedencia Ilícita (LFPIORPI), publicada en 2012. La reforma constitucional de 2016 creó el Sistema Nacional Anticorrupción, respaldado por leyes como la Ley General del Sistema Nacional Anticorrupción, la Ley Federal Anticorrupción en Contrataciones Públicas y la Ley General de Responsabilidades Administrativas, entre otras, para coordinar la lucha contra la corrupción a nivel federal, estatal y municipal. Aun con políticas y procedimientos internos, no se puede garantizar que filiales, empleados, directores o socios no incurran en prácticas indebidas; cualquier infracción a las normas anticorrupción o de sanciones podría perjudicar de forma material el negocio, la reputación, los resultados y la situación financiera de la Compañía.

Litigios y procedimientos legales

Alpek enfrenta continuamente litigios derivados de sus operaciones, que pueden incluir demandas colectivas de clientes, accionistas, empleados, autoridades fiscales u otros terceros por daños físicos o reclamaciones comerciales, laborales, de competencia, bursátiles, fiscales o ambientales. La defensa judicial, incluso con fallos favorables, puede resultar costosa y acarrear publicidad negativa que afecte sus marcas y la preferencia de sus clientes. Además, algunos reclamos pueden no estar cubiertos por los seguros o ser rechazados, y otros riesgos pueden no ser asegurables. Sus negocios también la exponen a procedimientos regulatorios, fiscales, laborales, administrativos y medioambientales, investigaciones gubernamentales, controversias contractuales y causas penales, que podrían derivar en multas, sanciones o medidas que restrinjan su operación. Aunque la Compañía dota provisiones y cuenta con seguros, los costos y resultados de los litigios son inherentemente impredecibles y las reservas pueden ser insuficientes. En México, la posibilidad de demandas colectivas aumenta su exposición a responsabilidades, y la escasez de precedentes judiciales hace difícil prever su impacto.

Normas de divulgación y contabilidad corporativas

Como emisor no estadounidense, es posible que los inversores no puedan obtener tanta información pública sobre nosotros como lo harían sobre los emisores estadounidenses de valores que cotizan en bolsa. Por lo tanto, es posible que los inversores potenciales no puedan determinar fácilmente los riesgos a los que nos enfrentamos como lo harían si fuéramos una empresa pública estadounidense.

Riesgos ESG y de sostenibilidad

Medioambientales

Economía circular y reciclaje

El movimiento de la economía circular y su atención a las cuestiones medioambientales puede provocar una disminución de la demanda de nuestros productos provenientes de materia prima virgen a largo plazo. Sin embargo, algunos de nuestros clientes han ajustado sus objetivos con respecto al nivel de contenido reciclado en los productos de PET a la baja. Esto demora la transición agresiva que se veía en el pasado y permite una transición más ordenada hacia futuro. Para cumplir estos requisitos, es posible que tengamos que invertir en instalaciones y/o tecnologías de reciclaje y reestructurar nuestro negocio para utilizar más material reciclado en nuestra producción de PET.

Asimismo, en el contexto de la transición hacia modelos de economía circular, una caída de la demanda podría derivarse de cambios en los hábitos de consumo, el incremento en el contenido reciclado como sustituto de resina virgen y el rediseño de empaques para utilizar menos material. Existe una creciente presión social, gubernamental e industrial para reducir el uso de plásticos y aumentar la circularidad de los materiales, lo que ha disminuido y podría continuar disminuyendo el volumen de producción de PET virgen (y, en consecuencia, de PTA). Adicionalmente, uno de los principales usos finales del PET es el empaquetado de agua embotellada; por lo tanto, si como resultado de estas tendencias se presentara una disminución relevante en su consumo en los mercados que atendemos, la demanda de nuestros productos podría verse afectada negativamente, impactando de manera material nuestros resultados de operación y situación financiera.

Impuestos ecológicos y normas sobre envases

Diversas jurisdicciones en Estados Unidos y otros países han aprobado, o se encuentran evaluando, leyes que establecen sistemas de depósito y retorno, impuestos ecológicos y otros gravámenes a envases no reutilizables. Asimismo, la creciente preocupación de los consumidores por los residuos y la responsabilidad ambiental apunta a un mayor endurecimiento de estas regulaciones.

Estas medidas han llevado a algunos clientes a reducir la cantidad de resina PET empleada en sus envases, mediante el aligeramiento de botellas y otras estrategias de optimización de materiales, lo que ha disminuido la demanda de paraxileno, PTA y de PET. Si estas regulaciones se adoptan de manera más amplia, o si materiales alternativos sustituyen al PET en mercados clave donde opera la Compañía y sus clientes, la demanda de resina podría disminuir significativamente, afectando de manera material el negocio, la situación financiera y las perspectivas de la Compañía.

Leyes y normatividad ambiental

Las operaciones y propiedades de Alpek están sujetas a un marco amplio y cada vez más estricto de leyes, regulaciones y normas ambientales, en las jurisdicciones donde tiene presencia. Dichas disposiciones regulan la gestión, emisión, transporte y remediación de materiales peligrosos y no peligrosos, y exigen la obtención y conservación de licencias, permisos y autorizaciones, cuyo otorgamiento puede ser negado, retrasado o interpretado de forma que incremente los costos de cumplimiento o limite la expansión y continuidad de las operaciones.

El incumplimiento de estas disposiciones puede dar lugar a sanciones administrativas y, en su caso, responsabilidades penales, multas significativas, responsabilidades por daños personales, a la propiedad o a los recursos naturales, así como a la suspensión o clausura de instalaciones. En ciertos casos, Alpek podría ser responsable aun sin haber sido directamente culpable o de manera solidaria con terceros.

En México, las principales disposiciones en materia ambiental se agrupan en la Ley General del Equilibrio Ecológico y la Protección al Ambiente, la Ley General para la Prevención y Gestión Integral de los Residuos, la Ley de Aguas Nacionales, la Ley Federal de Responsabilidad Ambiental y la Ley General de Cambio Climático (conjuntamente, la "Ley Mexicana del Medio Ambiente"), cuyo cumplimiento es supervisado por la Secretaría de Medio Ambiente y Recursos Naturales (SEMARNAT) a través de la Procuraduría Federal de Protección al Ambiente (PROFEPA) en el ámbito administrativo y por otras autoridades competentes, y que pueden derivar en materia penal conforme al Código Penal Federal y la competencia de la FGR. Estas autoridades cuentan con amplias facultades para imponer sanciones administrativas y penales, así como para ordenar la suspensión o clausura de instalaciones que incumplan la normativa, la cual regula, entre otros aspectos, el impacto y riesgo ambiental en agua, suelo y aire, el manejo de residuos y materiales peligrosos, así como su importación y exportación. El incumplimiento de dichas disposiciones, así como de regulaciones estatales, locales o internacionales, podría afectar de manera adversa y significativa los negocios, la situación financiera y los resultados de operación de la Compañía.

Cambios regulatorios, un mayor rigor en su aplicación o la adopción de estándares más estrictos, en particular los derivados del cambio climático podrían incrementar los gastos de capital y los costos operativos, o imponer obligaciones que la Compañía podría no ser capaz de cumplir, con un posible impacto adverso en su negocio, situación financiera y resultados de operación.

Asimismo, Alpek podría enfrentar contingencias derivadas de pasivos ambientales asociados a activos adquiridos, incluidos riesgos no identificados durante procesos de auditoría, así como responsabilidades relacionadas con sitios contaminados que sean identificados en el futuro. La Compañía ha incurrido y continuará incurriendo en inversiones y gastos para cumplir con la normativa aplicable; sin embargo, no es posible prever con certeza los montos futuros requeridos para cumplir con nuevas disposiciones, ejecutar acciones de remediación o atender contingencias ambientales, lo que podría afectar de forma adversa sus operaciones y desempeño financiero.

Desastres naturales

Los desastres naturales ya han interrumpido operaciones y dañado instalaciones de Alpek y podrían volver a hacerlo en el futuro. Asimismo, amenazas como el terrorismo, el crimen organizado, las protestas sociales, y las respuestas de las autoridades, pueden limitar el comercio y el transporte, mientras que conflictos geopolíticos (por ejemplo, conflicto entre Rusia-Ucrania, el Medio Oriente y otros) generan volatilidad en los precios de la energía y los insumos y prolongan la incertidumbre. La inestabilidad política, social y económica, incluidos procesos electorales o cambios de gobierno en los países donde Alpek opera (México, Estados Unidos, Canadá, Brasil, Argentina, Chile, Reino Unido, Omán y Arabia Saudita), también puede afectar negativamente a sus operaciones.

Sociales

Capital humano y relaciones laborales

El desempeño de Alpek depende en gran medida de la experiencia, capacidades y continuidad de su equipo directivo y de su personal clave. La pérdida de ejecutivos o colaboradores estratégicos, o la imposibilidad de atraer y retener talento altamente calificado, podría afectar de manera adversa el logro de los objetivos de negocio, así como la situación financiera, los resultados de operación y las perspectivas de la Compañía.

Asimismo, las operaciones de Alpek requieren una fuerza laboral significativa y están expuestas a riesgos derivados del incremento en los costos laborales, el deterioro de las relaciones con los empleados o interrupciones en la actividad laboral, incluyendo huelgas o paros. Dichos eventos podrían afectar la continuidad operativa, el suministro a clientes y los ingresos netos, con un impacto adverso relevante en los negocios y resultados de la Compañía. Al 31 de diciembre de 2025, aproximadamente el 35% de la fuerza laboral se encontraba sindicalizada, y los contratos colectivos suelen negociarse por periodos bianuales con ajustes salariales anuales.

Incidentes operativos y seguridad industrial

Alpek depende de la operación segura de sus instalaciones productivas. Las operaciones están sujetas a peligros comunes asociados con la fabricación de petroquímicos y el manejo, almacenamiento y transportación de materiales y productos petroquímicos, tales como:

- Fuga y ruptura de tuberías
- Explosiones
- Incendios
- Inundaciones
- Condiciones climáticas severas y desastres naturales
- Fallas mecánicas

- Accidentes y errores humanos
- Interrupciones de transporte
- Derrames químicos
- Emisiones o liberaciones de substancias y gases tóxicos o peligroso
- Derrames de tanques de almacenamiento
- Otros riesgos ambientales
- Ataques terroristas
- Sabotajes

Estos riesgos pueden provocar lesiones corporales y pérdida de la vida, daños y perjuicios graves o destrucción de inmuebles y equipo, así como daño ambiental. Un accidente grave en alguna de las instalaciones de Alpek podría obligar a una suspensión temporal de las operaciones, provocar demoras en la producción y tener como resultado costos de reparación de daños importantes y pérdidas de ingresos netos, así como responsabilidad por lesiones y víctimas mortales dentro o fuera del lugar de trabajo. No se puede garantizar que el seguro actual será suficiente para cubrir en su totalidad los incidentes peligrosos potenciales para el negocio. La ocurrencia de cualquiera de los sucesos antes mencionados podría reducir la productividad y rentabilidad de una planta productiva en particular y afectar adversamente los resultados de operación en general.

Marco laboral y riesgos regulatorios

Las operaciones de Alpek en los distintos países donde tiene presencia están sujetas a marcos laborales específicos, por lo que cambios adversos en dichas legislaciones o en el entorno laboral podrían tener un efecto material en su negocio, situación financiera y resultados de operación. Factores externos, como conflictos sindicales o disturbios laborales, incluidos paros en instalaciones específicas también podrían afectar negativamente sus operaciones.

Existe la posibilidad de que continúen promulgándose modificaciones a la Ley Federal del Trabajo, la Ley del Seguro Social, al INFONAVIT y a las leyes fiscales. Alpek ha adoptado medidas para ajustar sus cadenas de suministro de servicios y obras especializadas, con el fin de mitigar riesgos laborales, de seguridad social y fiscales.

Gobernanza

Estructura corporativa y dependencia de subsidiarias

Alpek es una compañía controladora sin operaciones independientes o activos sustanciales distintos al capital social de sus compañías subsidiarias. En consecuencia, sus resultados de operación dependen de sus compañías subsidiarias. Su capacidad para atender el servicio de su deuda y otras obligaciones, incluidas las derivadas de pagarés, dependerá de la generación de flujo de caja de sus subsidiarias y de su capacidad para poner dicho efectivo a su disposición en forma de pago de intereses, amortización de la deuda, dividendos u otras. Cada una de las subsidiarias de Alpek es una entidad jurídica distinta y, en determinadas circunstancias, las restricciones legales y contractuales pueden limitar su capacidad para obtener efectivo de sus subsidiarias. En el caso de que Alpek no reciba dividendos de sus subsidiarias, o pagos de intereses, cuotas o de otro tipo, podría ser incapaz de realizar los pagos de capital e intereses requeridos de su endeudamiento, incluidos de pagarés, o de cumplir con sus otras obligaciones. Cualquier cambio adverso en la situación financiera o en los resultados de las operaciones de nuestras subsidiarias podría afectar a nuestra situación financiera.

Adicionalmente, de conformidad con la legislación mexicana, las subsidiarias mexicanas sólo pueden pagar dividendos si (i) el pago de dividendos debe de ser aprobado por su respectiva asamblea de accionistas, (ii) provenientes de las cuentas de utilidades retenidas incluidas en los estados financieros previamente aprobados por la asamblea de accionistas correspondiente, (iii) después de que todas las pérdidas de ejercicios fiscales previos se hayan amortizado, y (iv) si han incrementado su reserva legal en un 5% anual de las utilidades netas, hasta que dicha reserva legal alcance el 20% del capital social de dicha subsidiaria. Cualquier cambio adverso en la situación financiera o en los resultados de operación de sus subsidiarias podría afectar la situación financiera de la Compañía.

Cláusulas contractuales de cambio de control

Alpek tiene celebrados contratos con diversos acreedores, clientes, proveedores, entre otros, que contienen cláusulas de cambio de control. En virtud de lo anterior, en caso de que se verifique un cambio de control conforme a lo establecido en dichos contratos, sin que se haya notificado u obtenido la autorización de la contraparte, según corresponda, ésta tendrá el derecho a rescindir o dar por terminado el contrato respectivo en forma anticipada. Esto pudiera causar que Alpek se vea obligada a pagar su obligación en forma

anticipada o que los clientes cancelen programas que previamente le fueron otorgados. Aunque no existe alguna razón para creer que las contrapartes de los contratos antes mencionados no otorgarán una dispensa o autorización, la Compañía no puede garantizar que tales dispensas serán obtenidas oportunamente o en lo absoluto, o que los términos y condiciones de dichos contratos no sean modificados como condición para el otorgamiento de la dispensa, y la modificación, rescisión o terminación anticipada de tales contratos podría impactar adversamente el negocio y los resultados de operación de la Compañía.

Limitaciones a adquisiciones y cambios de control

La legislación mexicana y los estatutos sociales de la Compañía establecen mecanismos que dificultan y encarecen la adquisición de control por parte de terceros. En particular, se requiere la autorización previa del Consejo de Administración o, en su caso, de la asamblea de accionistas, para cualquier adquisición directa o indirecta que implique alcanzar o superar el 10% del capital social, o el 30% del mismo. Cuando se autoriza una adquisición en este último supuesto, el Consejo podrá exigir al adquirente la realización de una oferta pública de adquisición por el 100% del capital social, a un precio determinado con base en el mayor valor entre el valor en libros por acción y el precio promedio ponderado de mercado en un periodo reciente.

El incumplimiento de estas disposiciones genera la obligación de pagar una pena convencional equivalente al valor total de las acciones o valores involucrados en la operación restringida. En conjunto, estas medidas podrían limitar sustancialmente la posibilidad de que un tercero adquiera el control de la Compañía y restringir la capacidad de los accionistas para beneficiarse de una prima por cambio de control u otras ventajas asociadas a una oferta de adquisición.

Riesgos tecnológicos y propiedad intelectual

Infraestructura tecnológica y ciberseguridad

Alpek depende de sistemas avanzados de tecnología de la información y de control de procesos para operar su negocio. Dichos sistemas están expuestos a riesgos de interrupción derivados de fallas eléctricas, desastres naturales, problemas en telecomunicaciones, errores de software, accesos no autorizados y ataques cibernéticos. Si bien la Compañía ha implementado medidas de seguridad y planes de continuidad operativa, no puede garantizar que éstos resulten plenamente efectivos. Cualquier interrupción relevante podría afectar la fabricación y entrega de productos, el procesamiento de transacciones y la comunicación de información financiera, así como provocar la divulgación de datos confidenciales o dañar su reputación, con un impacto adverso en sus ingresos y rentabilidad.

El aumento en la frecuencia y sofisticación de los ciberataques incrementa la exposición de la Compañía a fallas en sus sistemas críticos, ya sea por brechas internas o accesos externos no autorizados. La pérdida, uso indebido o divulgación de información sensible podría afectar materialmente su reputación, situación financiera y resultados de operación, así como su capacidad para mantener la continuidad de sus operaciones.

Protección de propiedad intelectual

Los derechos de propiedad intelectual y la tecnología constituyen activos relevantes para la competitividad de Alpek. La capacidad de la Compañía para mantener su posición en el mercado depende, en gran medida, de obtener, proteger y hacer valer dichos derechos; sin embargo, las patentes, marcas, secretos industriales y demás derechos de propiedad intelectual podrían no ser suficientes para impedir que terceros compitan en actividades similares. Asimismo, dichos derechos podrían caducar, ser impugnados o resultar vulnerables a usos no autorizados, lo que podría afectar adversamente el negocio.

Adicionalmente, ciertas licencias de propiedad intelectual podrían estar disponibles para competidores, lo que limitaría la capacidad de la Compañía para hacer valer sus derechos o resolver controversias de manera efectiva. Aunque Alpek busca proteger activamente su propiedad intelectual y, en su caso, iniciar acciones legales frente a infracciones, no puede garantizar que dichos derechos no sean utilizados sin autorización. La supervisión de usos indebidos puede resultar compleja y costosa, y la violación de estos derechos o la defensa no exitosa de los mismos podría tener un efecto adverso en sus operaciones y resultados.

Riesgos relacionados con las acciones y el mercado de valores

Restricciones a la adquisición y transferencia de acciones

La titularidad y transferencia de las acciones de Alpek están sujetas a derechos de preferencia, requisitos y restricciones previstos en la Ley del Mercado de Valores y en sus estatutos sociales. En particular, cualquier adquisición que implique alcanzar o superar el 5% del capital social, o múltiplos de dicho porcentaje, así como la celebración de convenios de voto en dichos niveles, requiere la autorización previa del consejo de administración.

Los estatutos sociales facultan al consejo para imponer condiciones a dichas adquisiciones, incluyendo la obligación de manifestar la intención de control, constituir garantías y, en su caso, realizar una oferta pública de adquisición cuando se alcance o supere el 30% del capital social. En ausencia de autorización, el consejo podrá exigir la reversión o enajenación de las acciones adquiridas, o promover una oferta pública, y dichas acciones carecerán de derechos de voto y no podrán inscribirse en el registro correspondiente. Estas disposiciones podrían impedir o retrasar un cambio de control de la Compañía. Para obtener más información concerniente a éstas y otras restricciones sobre la titularidad y la transferencia de Acciones, revisar la sección “Estatutos Sociales y Otros Convenios.”

Incumplimiento de las disposiciones estatutarias

Las adquisiciones realizadas en contravención a lo previsto en los estatutos sociales darán lugar al pago de penas convencionales equivalentes al valor total de las acciones o valores involucrados, calculadas con base en el precio de mercado o en el valor de la operación, según corresponda. Asimismo, dichas acciones no generarán derechos corporativos y su transferencia no será reconocida por la Compañía.

Estas sanciones y restricciones buscan proteger la estabilidad accionaria y la estructura de control de Alpek; sin embargo, podrían afectar la liquidez y el valor de las acciones, así como limitar la participación de inversionistas potenciales.

Volatilidad del precio de las acciones

El precio de cotización de las Acciones de Alpek después de la Oferta Pública Inicial podría fluctuar sustancialmente y podría ser más elevado o menor que el precio que usted haya pagado, en función de muchos factores, algunos de los cuales están más allá de control de la Compañía y podrían no estar relacionados con su desempeño operativo. Estas fluctuaciones podrían provocar que el inversionista pierda parte o la totalidad de su inversión en las Acciones de Alpek. Los factores que podrían provocar fluctuaciones incluyen, de manera enunciativa más no limitativa, los siguientes:

Percepciones que tengan los inversionistas de los prospectos de Alpek y los prospectos de los segmentos de negocios en las que se opera, lo que incluye el Negocio de Poliéster y el Negocio de Plásticos y Químicos

- Diferencias entre los resultados financieros y de operación reales y aquellos esperados por los inversionistas
- Fluctuaciones en los precios de materia prima o en los precios de los *commodities*
- Acciones por parte de su accionista principal con respecto a la enajenación de las Acciones de las que es propietario o la percepción de que esto pueda ocurrir
- Anuncios por parte de Alpek o de sus competidores sobre adquisiciones, desinversiones, alianzas estratégicas, coinversiones o compromisos de capital importantes
- Condiciones políticas, económicas y de mercado en México, en Estados Unidos y en otros países
- Adiciones o salidas de personal directivo clave

Liquidez y volatilidad del mercado de valores mexicano

Las acciones de Alpek cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores (BMV), un mercado que, si bien es uno de los más grandes de América Latina en términos de capitalización, presenta menores niveles de liquidez y mayor volatilidad en comparación con mercados más desarrollados, como los de Estados Unidos y Europa. Una proporción relevante de las operaciones es realizada por inversionistas institucionales y, en general, los valores emitidos por compañías de mercados emergentes registran volúmenes de operación inferiores a los de empresas en economías desarrolladas. Estas condiciones podrían limitar la capacidad de los accionistas para enajenar sus acciones y provocar fluctuaciones significativas en su precio de mercado y en su volumen de negociación. Adicionalmente, el listado de los valores de Alpek en la BMV está sujeto al cumplimiento de ciertos requisitos de mantenimiento, respecto de los cuales no puede garantizarse su observancia continua en el futuro.

Opinión de analistas

La cotización de las acciones de la Emisora en el mercado de valores depende en parte de la investigación y de los reportes que los analistas de valores o de la industria publican sobre la Compañía y/o su negocio. Si uno o más de los analistas que cubren a la Compañía revisan a la baja sus estimaciones del valor de las acciones de ella y/o publican investigaciones imprecisas o desfavorables sobre el negocio, el precio de las Acciones podría disminuir. Si uno o más de dichos analistas deja de cubrir a la Compañía o no publica reportes sobre la misma con regularidad, la demanda por las acciones podría disminuir, lo cual podría causar que el precio de las mismas y el volumen de operaciones disminuyan.

Emisión de acciones adicionales

En relación con la estrategia de negocio de expansión a través de adquisiciones, la Compañía podría financiar necesidades y gastos corporativos o transacciones futuras mediante la emisión de acciones adicionales. Cualquier emisión de acciones representativas del capital social de la Compañía resultaría en la dilución de la participación accionaria de los accionistas actuales y podría resultar en la dilución del valor en libros aplicable a dichas acciones. Adicionalmente, las emisiones futuras de valores representativos del capital social de la Compañía, o la venta de acciones por parte de los accionistas o del personal administrativo de la Compañía, o el anuncio de que la Compañía o ellos pretenden realizar tal emisión o venta, podrían resultar en una reducción adicional en el precio de las acciones.

Régimen y restricciones para accionistas extranjeros

Si la Compañía emite nuevas acciones pagaderas en efectivo como resultado de un aumento de capital, podría otorgar a los accionistas el derecho preferente a suscribir y pagar un número suficiente de acciones para mantener su porcentaje de participación existente en la Compañía. El derecho a suscribir y pagar acciones de nueva emisión en estas circunstancias se conoce como derecho de suscripción preferente. La Compañía podría verse imposibilitada de permitir legalmente que los tenedores de las acciones en los EE.UU. o en otros mercados extranjeros, ejerzan cualesquiera derechos de preferencia en cualquier aumento de capital futuro, a menos que presente una solicitud de registro ante la Securities Exchange Commission u otra agencia gubernamental extranjera respecto a que la oferta y emisión de acciones futura califica para obtener una exención de los requisitos de registro de la Ley de Valores de 1933 de los EE.UU. Se podrían aplicar restricciones similares para los tenedores de las acciones en otras jurisdicciones fuera de México. No se puede asegurar que se presentará una solicitud de registro ante la Securities Exchange Commission, o cualquier otra autoridad regulatoria, para permitir a los tenedores de las acciones en los Estados Unidos, o cualquier otra jurisdicción, participar en cualquier oferta de derechos de preferencia que la Emisora decidiera llevar a cabo en el futuro.

Al momento de cualquier aumento de capital futuro, se evaluarán los costos y responsabilidades potenciales relacionadas con la presentación de una solicitud de registro ante la Securities Exchange Commission y cualesquiera otros factores que la Compañía considere importantes para determinar si se presentará dicha declaración de registro o no.

Asimismo, conforme a lo requerido por la legislación aplicable en México, los estatutos de la Compañía prevén que se considere como mexicanos a los accionistas extranjeros por lo que respecta a sus intereses en la Compañía, y que acepten no invocar la protección de sus Gobiernos, ni solicitar la intervención diplomática en contra del Gobierno Mexicano por lo que respecta a sus derechos y obligaciones como accionista. En caso de violar esta disposición, dichos accionistas podrían perder, en favor del Gobierno mexicano, las acciones de las que sean titulares. Sin embargo, los estatutos de la Compañía no consideran que los accionistas extranjeros renuncien a cualesquiera otros derechos que puedan tener, incluyendo cualquier derecho bajo las leyes de valores de los Estados Unidos respecto de su inversión en la Compañía.

Política de dividendos

A la fecha del presente Reporte, la Compañía no cuenta con una política de dividendos formal. El pago de dividendos por parte de la Emisora y el monto de estos, están sujetos a su aprobación por los accionistas con base en la recomendación de su consejo de administración. La Compañía no puede garantizar que pagará dividendos en el futuro, o que sus accionistas aprobarán la política de pago de dividendos que prepare el consejo de administración, ni puede predecir los términos de dicha política. Adicionalmente, la Compañía sólo podrá pagar dividendos, (i) si el pago es aprobado por los accionistas que ejercen control sobre la Compañía, (ii) de existir ganancias acumuladas reflejadas en los estados financieros aprobados por los accionistas de la Compañía, (iii) después de que las pérdidas de ejercicios anteriores hubieran sido satisfechas, y (iv) después de que la Compañía hubiera destinado al menos el 5% de las utilidades netas respecto de dicho ejercicio social a la reserva legal, lo cual deberá realizar cada año hasta que la reserva legal represente al menos 20% del capital social de la Compañía.

La Compañía no cuenta con una política de dividendos, sin embargo es posible que establezca una en el futuro, para lo cual tomará en cuenta los resultados de operación, la situación financiera, las necesidad de capital, consideraciones fiscales, las expectativas de crecimiento y los factores que los miembros del consejo de administración estimen convenientes, incluyendo los términos y condiciones de instrumentos de deuda, actuales y los que se celebren en el futuro, que limiten la posibilidad de pagar dividendos. En todo caso, los dividendos que decrete y pague podrían estar limitados por sus resultados operativos y financieros, incluyendo aquéllos derivados de eventos extraordinarios que podrían afectar la situación financiera y la liquidez de la Compañía. En ese contexto, la Compañía no puede asegurar que pagará dividendos en el futuro, ni el monto de ellos en caso de que se pagaran.

Adicionalmente, la Compañía no puede asegurar que el consejo de administración vaya a recomendar el decreto y pago de dividendos a los accionistas o que, si lo recomienda, los accionistas aprueben dicho decreto y pago de dividendos. Ver la sección “La Emisora – Descripción del negocio – Dividendos”.

Pago de dividendos en efectivo

Los recursos disponibles para el pago de dividendos en efectivo, en caso de haberlos, podrían verse afectados por diversos factores, incluyendo los resultados de operación, la situación financiera, los requerimientos de capital de la Compañía, así como restricciones legales y contractuales actuales o futuras, como los términos y condiciones previstos en los instrumentos de deuda asumida o que pueda ser asumida en un futuro por la Compañía y por sus subsidiarias, así como la capacidad de la Compañía para obtener recursos de sus subsidiarias, entre otras variables.

Asimismo, los montos disponibles en efectivo para el pago de dividendos podrían variar significativamente de los estimados. La Compañía no puede asegurar el pago de dividendos. Los resultados actuales de la Compañía podrían diferir significativamente de las estimaciones que haga el consejo de administración respecto a recomendaciones para decretar dividendos o para ajustar la política de dividendos.

Derechos de accionistas minoritarios

Las protecciones otorgadas a los accionistas minoritarios por las leyes mexicanas son diferentes de las que les otorgan las leyes en los Estados Unidos. Por ejemplo, aunque las leyes mexicanas contemplan los deberes fiduciarios de los consejeros (es decir, el deber de diligencia y el deber de lealtad), dichas leyes no están lo suficientemente desarrolladas como las de otros países en dicha materia. Así, el iniciar una acción legal contra consejeros por incumplimiento de sus deberes podría ser más complejo en México, además de que, al faltar precedentes en la materia, los cuales sí existen con mayor abundancia en otras jurisdicciones extranjeras, se vuelve más difícil predecir el resultado de tales acciones legales. Además de lo anterior, las acciones legales en contra de los consejeros no pueden ejercerse como una acción directa, sino únicamente como una acción derivada de accionistas (es decir, para beneficio de la Emisora y no de quien haya iniciado la acción).

Aunque la legislación aplicable ha sido modificada para permitirlo y se han regulado las acciones colectivas, se tiene una experiencia muy limitada respecto a ellas y sobre los procedimientos que se deben seguir en México. En consecuencia, podría ser mucho más difícil para los accionistas minoritarios hacer valer sus derechos en contra de la Compañía, de los consejeros, o del accionista controlador, que lo que sería para accionistas minoritarios de una compañía de los Estados Unidos.

Diferencias en la divulgación de información corporativa y contable

Un objetivo principal de las leyes de valores de México, los Estados Unidos y otros países es la promoción de la revelación plena y justa de toda la información corporativa significativa, incluyendo la información contable. Sin embargo, la información públicamente disponible de los emisores de valores en México podría ser diferente o menor que la disponible regularmente sobre las compañías que cotizan en países con mercados de capitales altamente desarrollados, como los de los Estados Unidos.

Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

GUÍA REVISADA Y PERSPECTIVA AL CIERRE DE 2026

(Cifras en millones de dólares, salvo que se indique lo contrario)

Alpek está elevando nuevamente su Guía 2026 con base en su sólido desempeño durante el 3T26 y sus expectativas de mercado para el resto del año, respaldada por la continuidad de precios de referencia elevados.

Se espera que los márgenes de PET y los costos de flete marítimo se moderen gradualmente hacia el cierre del año, en línea con la estacionalidad típica del cuarto trimestre, manteniéndose por encima de las expectativas iniciales establecidas durante el segundo trimestre. Por ende, la Guía revisada y los supuestos clave son los siguientes:

Perspectiva y Guía 2026

	Guía Revisada	Guía Anterior
EBITDA Comparable	$990 millones	$750 - $800 millones
Volumen	Sin cambio	4.6 millones de toneladas
CAPEX	Sin cambio	$150 millones

Flujo Libre de Efectivo Operativo	Sin cambio	$300 - $350 millones

Supuestos Clave para el 4T26

	Guía Revisada (4T26)	Guía Anterior (2S26)
Márgenes de PET	$225/ton	$170-200/ton
Márgenes de PP	17 centavos por libra	17 centavos por libra
Fletes Marítimos (SA)	$200/ton	$120-170/ton
Tipo de Cambio	$18.00	$18.00

Estas cifras continúan representando las mejores estimaciones actuales del equipo directivo y permanecen sujetas a factores externos que podrían impactar las dinámicas de la industria.
Al igual que en el trimestre anterior, la Guía actual no incluye la posible monetización de activos no estratégicos, los cuales, de materializarse, podrían representar un potencial al alza.

RESULTADOS POLIÉSTER

(PTA, Resina de PET, Lámina de PET y rPET: 72% de las Ventas Netas y 68% del EBITDA Comparable de Alpek)

Cifras en millones de pesos, salvo que se indique lo contrario

	3T26	2T26	3T25	TsT%	AsA%	Acum. 2026	Acum. 2025	Var.%
Volumen (ktons)	**967**	980	929	**(1)**	**4**	**2,852**	2,773	**3**
Ingresos	27,640	27,517	22,577	-	22	75,784	71,186	6
EBITDA Reportado	**4,068**	5,050	1,321	**(19)**	**208**	**10,713**	3,964	**170**
Ajuste de Inventarios	(517)	(984)	39	47	(1,426)	(1,919)	1	(192,000)
Otros	(17)	31	274	(154)	(106)	169	435	(61)
EBITDA Comparable	**3,534**	4,097	1,635	**(14)**	**116**	**8,963**	4,401	**104**

El Volumen alcanzó 967 mil toneladas (-1% TsT y +4% AsA), ya que la continuidad de un sólido desempeño operativo mantuvo el volumen en niveles cercanos a los del 2T26.

EBITDA Comparable fue de $3,534 millones (-14% TsT y +116% AsA). La confiabilidad operativa de Alpek permitió a la Compañía capturar los beneficios de márgenes de referencia de PET y costos de flete marítimo favorables.
EBITDA Reportado sumó $4,068 millones (-19% TsT y +208% AsA), incluyendo un ajuste de inventarios de $517 millones asociado a mayores precios de materias primas.

RESULTADOS PLÁSTICOS Y QUÍMICOS (P&Q)

(PP, EPS y Químicos Especializados: 19% de las Ventas Netas y 28% del EBITDA Comparable de Alpek)

Cifras en millones de pesos, salvo que se indique lo contrario

	3T26	2T26	3T25	TsT%	AsA%	Acum. 2026	Acum. 2025	Var.%
Volumen (ktons)	**205**	195	195	**5**	**5**	**602**	587	**3**
Ingresos	7,183	7,270	6,120	(1)	17	20,216	19,932	1
EBITDA Reportado	**1,011**	1,920	793	**(47)**	**28**	**3,949**	2,692	**47**
Ajuste de Inventarios	42	(163)	22	126	91	(110)	79	(240)
Otros	16	(108)	59	115	(73)	(74)	228	(132)
EBITDA Comparable	**1,069**	1,649	874	**(35)**	**22**	**3,765**	2,999	**26**

El Volumen alcanzó 205 mil toneladas, un aumento de 5% TsT y 5% AsA, respaldado por un sólido desempeño operativo y una base de clientes más diversificada, que permitieron al segmento atender una demanda favorable.

EBITDA Comparable fue de $1,069 millones (-35% TsT y +22% AsA). El incremento anual provino de mayores volúmenes y márgenes de referencia del PP, mientras que la disminución trimestral refleja la normalización de márgenes desde los niveles del 2T26.

EBITDA Reportado ascendió a $1,011 millones (-47% TsT y +28% AsA), incluyendo un ajuste de inventarios de $42 millones por menores precios de materias primas.

Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

RESULTADOS FINANCIEROS Y OPERATIVOS

PANORAMA GENERAL

(Cifras en dólares, salvo que se indique lo contrario)

El volumen total se mantuvo en 1.17 millones de toneladas, sin cambio TsT y 4% mayor AsA, favorecido por la continuación de un desempeño operativo sólido y niveles de demanda estables. Los costos de referencia de flete marítimo a Sudamérica del Índice de Fletes de Contenedores de Shanghái (SCFI) promediaron $321 por tonelada durante el trimestre, un incremento de 43% TsT y 74% AsA.

Segmento de Poliéster: Los márgenes de referencia promedio del PET en China disminuyeron 31% TsT a $213 por tonelada, aunque son 59% mayores AsA, reflejando una moderación gradual del entorno favorable de la industria. Los precios promedio de referencia del paraxileno en Estados Unidos alcanzaron $1,685 por tonelada, un aumento de 2% TsT y 48% AsA.

Segmento de Plásticos y Químicos: Los márgenes de referencia del polipropileno (PP) disminuyeron 10% TsT a 18

centavos por libra, aunque se mantuvieron 29% por encima AsA. Los márgenes de referencia del poliestireno expandible (EPS) promediaron 34 centavos por libra (-13% TsT y -11% AsA). Los precios promedio de propileno disminuyeron a 45 centavos por libra (-13% TsT y +24% AsA), mientras que los precios de estireno se mantuvieron estables en 63 centavos por libra (+44% AsA).

EBITDA

(Cifras en millones de pesos, salvo que se indique lo contrario)

	3T26	2T26	3T25	TsT%	AsA%	Acum.2026	Acum.2025	Var.%
EBITDA Reportado	**5,228**	7,080	2,166	**(26)**	**141**	**15,166**	6,823	**122**
Ajuste de Inventarios	(468)	(1,158)	64	60	(831)	(2,024)	88	(2,400)
Otros	(1)	(76)	334	99	(100)	95	666	(86)
EBITDA Comparable	**4,759**	5,846	2,564	**(19)**	**86**	**13,237**	7,577	**75**

EBITDA Comparable disminuyó a $4,759 millones, 19% menor TsT, aunque con un incremento notable de 86% AsA, derivado de un sólido desempeño operativo, principalmente en el segmento de Poliéster, el cual estuvo respaldado por la continuación de elevados márgenes de referencia y costos de flete marítimo.

EBITDA Reportado resultó en $5,228 millones (-26% TsT y +141% AsA), reflejando un ajuste de inventarios de $468 millones asociado principalmente a mayores precios de materias primas.

ESTADO DE RESULTADOS

(Cifras en millones de pesos, salvo que se indique lo contrario)

	3T26	2T26	3T25	TsT%	AsA%	Acum. 2026	Acum. 2025	Var.%
Ingresos Totales	**37,589**	37,483	31,073	**-**	**21**	**104,834**	98,884	**6**
Utilidad Bruta	5,252	7,180	2,302	(27)	128	15,420	6,998	120
Gastos de Operación y Otros	(1,296)	(760)	(2,126)	(71)	39	(5,103)	(4,982)	**(2)**
Utilidad (Pérdida) de Operación	**3,956**	6,420	176	**(38)**	**2,154**	**10,317**	2,016	**412**
Resultado Financiero, Neto	(890)	(476)	(704)	(87)	(26)	(2,038)	(1,570)	(30)
Participación en Resultados de Asociadas y Negocios Conjuntos	-	-	-	-	-	-	-	-
Impuestos a la Utilidad	(466)	(1,303)	(145)	64	(223)	(1,954)	(1,234)	(58)
Utilidad (Pérdida) Neta Consolidada	**2,600**	4,641	(673)	**(44)**	**486**	**6,325**	(788)	**903**
Participación Controladora	2,421	4,143	(807)	(42)	400	5,446	(1,209)	550
Utilidad por Acción (U.S. $)	1.16	1.99	(0.38)	(42)	402	2.61	(0.58)	554
Promedio de Acciones en Circulación (millones)*	**2,083**	2,084	2,101	**-**	**(1)**	**2,084**	2,102	**(1)**

*Cifra expresada en millones. Se considera el mismo número de acciones equivalentes en los periodos presentados.

Los Ingresos Totales alcanzaron $37.6 mil millones (Sin cambio TsT y +21% AsA), reflejando volúmenes y precios sólidos.

La Utilidad de Operación fue de $3,956 millones, en comparación con $6,420 millones en el 2T26 y $176 millones en el 3T25.

La Utilidad Neta Atribuible a la Participación Controladora fue de $2,421 millones, una disminución en

comparación con el trimestre anterior aunque con un incremento contra el mismo periodo del año pasado.

FLUJO DE EFECTIVO

(Cifras en millones de pesos, salvo que se indique lo contrario)

	3T26	2T26	3T25	TsT%	AsA%	Acum. 2026	Acum. 2025	Var.%
EBITDA Reportado	5,228	7,080	2,166	(26)	141	15,166	6,823	122
Capital Neto de Trabajo y Otros	(3,900)	(3,674)	685	(6)	(670)	(7,661)	(481)	(1,494)
Gastos Financieros	(598)	(566)	(751)	(6)	20	(1,787)	(2,014)	11
Impuestos a la Utilidad	(353)	(329)	(327)	(7)	(8)	(918)	(808)	(14)
CAPEX de Mantenimiento	(280)	(311)	(531)	10	47	(923)	(1,376)	33
Flujo Libre de Efectivo Operativo	**97**	**2,200**	**1,241**	**(96)**	**(92)**	**3,876**	**2,145**	**81**
CAPEX Estratégico	(516)	(23)	(57)	(2,124)	(798)	(874)	(937)	7
Dividendos	(528)	(210)	(28)	(152)	(1,799)	(739)	(219)	(237)
Otras Fuentes / Usos	(600)	890	905	(167)	(166)	167	3,327	(95)
Disminución (Aumento) en Deuda Neta	**(1,547)**	**2,857**	**2,061**	**(154)**	**(175)**	**2,431**	**4,316**	**(44)**

Flujo Libre de Efectivo Operativo resultó en $97 millones, una disminución de 96% TsT y 92% AsA, ya que el mayor EBITDA Reportado fue compensado por una mayor inversión en CNT.

La inversión en Capital Neto de Trabajo (CNT) aumentó a $3,900 millones, principalmente por un entorno de precios altos.

CAPEX se ubicó en $796 millones, incluyendo $516 millones en CAPEX Estratégico asociado a proyectos en curso en nuestro portafolio de productos.

DEUDA NETA Y APALANCAMIENTO

(Cifras en millones de pesos, salvo que se indique lo contrario)

	3T26	2T26	3T25	TsT%	AsA%
Deuda Neta	**30,625**	**29,078**	**33,874**	**5**	**(10)**
Flujo Reportado (UDM)	16,446	13,384	9,013	23	82
Deuda Neta / Flujo Reportado (UDM)	**1.9**	**2.2**	**3.8**		

Al 30 de septiembre de 2026, la Deuda Neta Consolidada fue de $30.6 mil millones, reflejando un incremento de 5% TsT y una disminución de 10% AsA. La razón de Deuda Neta a EBITDA Reportado (UDM) mejoró a 1.9 veces desde 2.2 veces en el 2T26, reflejando principalmente un mayor EBITDA Reportado UDM.

Control interno [bloque de texto]

Alpek, en su capacidad de compañía tenedora de diversas subsidiarias, establece la obligación de todas sus empresas subsidiarias de cumplir con todas las disposiciones establecidas para cada una de sus diferentes áreas de operación. Estos lineamientos son emitidos y aprobados por el Comité de Auditoría y Practicas Societarias del Consejo de Alpek y están contenidos en diversos manuales de políticas y procedimientos. Dichos lineamientos están estructurados de tal forma que proporcionen una seguridad razonable de que las operaciones se realizan y registran conforme a las directrices establecidas por la administración. El sistema de control interno de Alpek persigue principalmente los siguientes propósitos:A

- Emitir información confiable, oportuna y razonable;
- Delegar autoridad y asignar responsabilidades para la consecución de las metas y objetivos trazados;
- Detallar las prácticas de negocio en la organización;
- Aportar los métodos de control administrativo que ayuden a supervisar y dar seguimiento al cumplimiento de las políticas y procedimientos;
- Establecer una infraestructura tecnológica adecuada que permita asegurar la eficiencia y efectividad de las operaciones, resguardo y seguridad de la información, así como la continuidad de servicios; y
- Cumplir con las leyes y regulaciones aplicables para cada país donde se tiene operaciones.

Existen manuales de políticas y procedimientos definidos relativos a: la puesta en marcha, ejecución y promoción de los negocios de Alpek; el control y seguimiento de operaciones de adquisición; la promoción, distribución y venta de los proyectos de sus sociedades subsidiarias; y el control en las áreas de recursos humanos, tesorería, contabilidad, jurídico, fiscal e informática, entre otras.

A continuación, se describen brevemente algunas de las políticas y procedimientos de control interno más importantes:

Recursos Humanos:

Alpek se apoya en los conocimientos, experiencias, motivación, aptitudes, actitudes y habilidades de su capital humano para lograr sus objetivos. En este sentido, cuenta con políticas y procedimientos que regulan el reclutamiento, selección, contratación e inducción de todos sus colaboradores, así como su capacitación, promoción, compensación y asistencia. Asimismo, contempla los aspectos relativos al control de bajas, prestaciones, pago de nóminas y listas de raya. Estos lineamientos cumplen con las disposiciones legales vigentes y buscan incrementar la eficiencia y productividad de Alpek.

Adquisiciones:

La adquisición de bienes y servicios relacionados con los procesos de operación se realiza con base a presupuestos y programas autorizados. Esto ayuda a que las compras de Alpek se realicen a precio competitivo y condiciones favorables de calidad, oportunidad de entrega y servicio. Para cada operación de compra se definen los niveles de autorización y responsabilidad a los que se tienen que sujetar los funcionarios que realizan las adquisiciones.

Sistemas:

Se cuenta con manuales para el uso y resguardo de los sistemas y programas de cómputo que se distribuyen entre los usuarios responsables. Existen procedimientos para la correcta asignación, resguardo y uso de los equipos, así como para el control de estos y el de sus accesorios. Alpek cuenta con un sistema interno de soporte para la atención de reportes sobre fallas o requerimientos de servicio sobre los equipos de cómputo y sus programas, de manera que el personal pueda realizar sus actividades diarias con el mínimo de contratiempos.

Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

APÉNDICE A – INFORMACIÓN FINANCIERA ADICIONAL

TABLA 1 | CAMBIOS EN PRECIOS (%)	TsT	AsA	Var.
Poliéster			
Precio Promedio en Pesos	2	18	4
Precio Promedio en Dólares	3	27	16
Plásticos y Químicos			
Precio Promedio en Pesos	(6)	12	(1)
Precio Promedio en Dólares	(5)	21	11
Total			
Precio Promedio en Pesos	1	16	3
Precio Promedio en Dólares	1	25	16

TABLA 2 | INGRESOS	3T26	2T26	3T25	TsT%	AsA%	Acum. 2026	Acum. 2025	Var.%
Ingresos Totales								
Millones de Pesos	37,589	37,483	31,073	-	21	104,834	98,884	6
Millones de Dólares	2,179	2,154	1,666	1	31	6,027	5,058	19
Ingresos Nacionales								
Millones de Pesos	13,329	12,995	11,013	3	21	37,565	35,410	6
Millones de Dólares	773	747	591	3	31	2,159	1,810	19
Ingresos en el Extranjero								
Millones de Pesos	24,260	24,488	20,060	(1)	21	67,269	63,474	6
Millones de Dólares	1,407	1,407	1,076	-	31	3,868	3,248	19
En el Extranjero / Total (%)	65	65	65			64	64	

TABLA 3 | UTILIDAD (PÉRDIDA) DE OPERACIÓN	3T26	2T26	3T25	TsT%	AsA%	Acum. 2026	Acum. 2025	Var.%
Utilidad (Pérdida) de Operación								
Millones de Pesos	3,956	6,420	176	(38)	2,154	10,317	2,016	412
Millones de Dólares	229	369	9	(38)	2,408	595	101	490

TABLA 4 | EBITDA COMPARABLE	3T26	2T26	3T25	TsT%	AsA%	Acum. 2026	Acum. 2025	Var.%
EBITDA Reportado								
Millones de Pesos	5,228	7,080	2,166	(26)	141	15,166	6,823	122
Millones de Dólares	303	407	116	(25)	161	872	349	150
Ajustes*								
Millones de Pesos	(469)	(1,234)	398	62	(218)	(1,929)	754	(356)
Millones de Dólares	(27)	(71)	21	61	(229)	(111)	39	(385)
EBITDA Comparable								
Millones de Pesos	4,759	5,846	2,564	(19)	86	13,237	7,577	75
Millones de Dólares	276	336	137	(18)	101	762	388	96

*Ajustes de inventario y (ganancias) pérdidas no operativas, no recurrentes

TABLA 5 | RESULTADO FINANCIERO (millones de pesos)	3T26	2T26	3T25	TsT%	AsA%	Acum. 2026	Acum. 2025	Var.%
Gastos Financieros	(830)	(862)	(1,006)	4	17	(2,570)	(2,853)	10
Productos Financieros	177	164	172	8	3	449	520	(14)
Gastos Financieros Netos	**(653)**	**(699)**	**(834)**	**7**	**22**	**(2,122)**	**(2,334)**	**9**
Ganancia (Pérdida) Cambiaria	(236)	222	130	(206)	(282)	84	764	(89)
Resultado Financiero, Neto	**(890)**	**(476)**	**(704)**	**(87)**	**(26)**	**(2,038)**	**(1,570)**	**(30)**

POLIÉSTER

TABLA 6 | INGRESOS	3T26	2T26	3T25	TsT%	AsA%	Acum. 2026	Acum. 2025	Var.%
Ingresos Totales								
Millones de Pesos	27,640	27,517	22,577	-	22	75,784	71,186	6
Millones de Dólares	1,602	1,581	1,211	1	32	4,357	3,643	20
Ingresos Nacionales								
Millones de Pesos	6,472	6,228	5,190	4	25	17,420	16,260	7
Millones de Dólares	375	358	278	5	35	1,002	832	20
Ingresos en el Extranjero								
Millones de Pesos	21,168	21,288	17,387	(1)	22	58,364	54,926	6
Millones de Dólares	1,227	1,223	932	-	32	3,356	2,811	19
En el Extranjero / Total (%)	77	77	77			77	77	

TABLA 7 | UTILIDAD (PÉRDIDA) DE OPERACIÓN	3T26	2T26	3T25	TsT%	AsA%	Acum. 2026	Acum. 2025	Var.%
Utilidad (Pérdida) de Operación								

Millones de Pesos	3,036	4,074	(435)	(25)	798	6,031	(126)	4,891
Millones de Dólares	176	234	(24)	(25)	846	349	(8)	4,411

TABLA 8 | EBITDA COMPARABLE	3T26	2T26	3T25	TsT%	AsA%	Acum. 2026	Acum. 2025	Var.%
EBITDA Reportado								
Millones de Pesos	4,068	5,050	1,321	(19)	208	10,713	3,964	170
Millones de Dólares	236	290	71	(19)	233	617	203	204
Ajustes*								
Millones de Pesos	(534)	(953)	314	44	(270)	(1,750)	436	(501)
Millones de Dólares	(31)	(55)	17	43	(284)	(101)	23	(536)
EBITDA Comparable								
Millones de Pesos	3,534	4,097	1,635	(14)	116	8,963	4,401	104
Millones de Dólares	205	235	88	(13)	134	516	226	128

*Ajustes de inventario y (ganancias) pérdidas no operativas, no recurrentes

PLÁSTICOS Y QUÍMICOS

TABLA 9 | INGRESOS	3T26	2T26	3T25	TsT%	AsA%	Acum. 2026	Acum. 2025	Var.%
Ingresos Totales								
Millones de Pesos	7,183	7,270	6,120	(1)	17	20,216	19,932	1
Millones de Dólares	416	418	328	-	27	1,162	1,018	14
Ingresos Nacionales								
Millones de Pesos	4,116	4,097	3,473	-	19	11,513	11,512	-
Millones de Dólares	239	235	186	1	28	662	588	13
Ingresos en el Extranjero								
Millones de Pesos	3,067	3,173	2,647	(3)	16	8,703	8,420	3
Millones de Dólares	178	182	142	(2)	25	500	430	16
En el Extranjero / Total (%)	43	44	43			43	42	

TABLA 10 | UTILIDAD (PÉRDIDA) DE OPERACIÓN	3T26	2T26	3T25	TsT%	AsA%	Acum. 2026	Acum. 2025	Var.%
Utilidad (Pérdida) de Operación								
Millones de Pesos	794	2,259	567	(65)	40	3,849	1,990	93
Millones de Dólares	46	130	30	(64)	51	221	101	118

TABLA 11 | EBITDA	3T26	2T26	3T25	TsT%	AsA%	Acum.	Acum.	Var.%

COMPARABLE						2026	2025	
Flujo Reportado								
Millones de Pesos	1,011	1,920	793	(47)	28	3,949	2,692	47
Millones de Dólares	59	110	43	(47)	38	227	137	65
Ajustes*								
Millones de Pesos	58	(271)	81	121	(28)	(184)	307	(160)
Millones de Dólares	3	(15)	4	122	(25)	(11)	16	(169)
Flujo Comparable								
Millones de Pesos	1,069	1,649	874	(35)	22	3,765	2,999	26
Millones de Dólares	62	95	47	(35)	32	216	153	41

*Ajustes de inventario y (ganancias) pérdidas no operativas, no recurrentes

[110000] Información general sobre estados financieros

Clave de cotización:	ALPEK
Periodo cubierto por los estados financieros:	2026-01-01 al 2026-09-30
Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :	2026-09-30
Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:	ALPEK, S.A.B. DE C.V.
Descripción de la moneda de presentación :	MXN
Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:	Miles de pesos
Consolidado:	Si
Número De Trimestre:	3
Tipo de emisora:	ICS
Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:	
Descripción de la naturaleza de los estados financieros:	

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Seguimiento de análisis [bloque de texto]

En cumplimiento del Reglamento Interior de la Bolsa Mexicana de Valores, ALPEK informa al público inversionista que hay un cierto número de analistas, tanto nacionales como extranjeros, que la cubren.
Las opiniones, recomendaciones y estimados de todos ellos son de su exclusividad y en ningún momento representan la opinión de ALPEK, ni la coincidencia de ésta con sus respectivas opiniones, recomendaciones y estimados.

No se debe inferir que, por presentar la lista a continuación, ALPEK avala o coincide con los puntos de vista expresados por dichos analistas.

Compañía	**Analista**
Bank of America	Leonardo Marcondes
Banorte	Marissa Garza
BBVA	Pablo Abraham Peregrina
Bradesco BBI	Vicente Falanga
BTGPactual	Cesar Perez-Novoa
Bx+	Alejandra Vargas
Citi	Andrés Cardona
GBM	Regina Carrillo
Itaú	Pablo Ricalde
JP Morgan	Milene Carvalho
Morgan Stanley	Bruno Montanari
Santander	Yuri Pereira
Scotiabank	Ben Isaacson
Signum Research	Pablo Quiroz
UBS	Tasso Vasconcellos

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Estado de situación financiera [sinopsis]		
Activos [sinopsis]		
Activos circulantes[sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo	7,624,587,000	8,043,333,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	22,297,917,000	13,885,164,000
Impuestos por recuperar	1,464,840,000	1,488,014,000
Otros activos financieros	669,428,000	197,920,000
Inventarios	25,454,728,000	23,434,173,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	0	0
Activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	57,511,500,000	47,048,604,000
Activos mantenidos para la venta	0	0
Total de activos circulantes	57,511,500,000	47,048,604,000
Activos no circulantes [sinopsis]		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	429,960,000	727,385,000
Impuestos por recuperar no circulantes	0	0
Inventarios no circulantes	0	0
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	2,094,430,000	1,753,598,000
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	65,749,000	65,749,000
Propiedades, planta y equipo	38,677,475,000	40,876,461,000
Propiedades de inversión	0	0
Activos por derechos de uso	2,525,431,000	3,004,527,000
Crédito mercantil	356,712,000	359,219,000
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	2,254,907,000	2,535,194,000
Activos por impuestos diferidos	1,818,553,000	1,988,765,000
Otros activos no financieros no circulantes	399,249,000	384,616,000
Total de activos no circulantes	48,622,466,000	51,695,514,000
Total de activos	106,133,966,000	98,744,118,000
Capital Contable y Pasivos [sinopsis]		
Pasivos [sinopsis]		
Pasivos Circulantes [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	29,083,006,000	25,414,895,000
Impuestos por pagar a corto plazo	822,654,000	237,683,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	2,103,563,000	2,435,898,000
Pasivos por arrendamientos a corto plazo	878,778,000	880,173,000
Otros pasivos no financieros a corto plazo	0	0
Provisiones circulantes [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	0	0
Otras provisiones a corto plazo	261,597,000	258,334,000
Total provisiones circulantes	261,597,000	258,334,000
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	33,149,598,000	29,226,983,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	0	0
Total de pasivos circulantes	33,149,598,000	29,226,983,000
Pasivos a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	112,230,000	124,078,000
Impuestos por pagar a largo plazo	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Otros pasivos financieros a largo plazo	33,046,910,000	35,553,250,000
Pasivos por arrendamientos a largo plazo	2,243,700,000	2,481,926,000
Otros pasivos no financieros a largo plazo	0	0
Provisiones a largo plazo [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	717,648,000	831,525,000
Otras provisiones a largo plazo	449,023,000	1,008,851,000
Total provisiones a largo plazo	1,166,671,000	1,840,376,000
Pasivo por impuestos diferidos	2,383,817,000	1,932,565,000
Total de pasivos a Largo plazo	38,953,328,000	41,932,195,000
Total pasivos	72,102,926,000	71,159,178,000
Capital Contable [sinopsis]		
Capital social	5,955,706,000	5,955,706,000
Prima en emisión de acciones	8,129,009,000	8,145,402,000
Acciones en tesorería	4,791,000	0
Utilidades acumuladas	15,818,695,000	10,372,409,000
Otros resultados integrales acumulados	(726,448,000)	(1,621,360,000)
Total de la participación controladora	29,172,171,000	22,852,157,000
Participación no controladora	4,858,869,000	4,732,783,000
Total de capital contable	34,031,040,000	27,584,940,000
Total de capital contable y pasivos	106,133,966,000	98,744,118,000

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Trimestre Año Actual 2026-07-01 - 2026-09-30	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-09-30	Trimestre Año Anterior 2025-07-01 - 2025-09-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-09-30
Resultado de periodo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) [sinopsis]				
Ingresos	37,589,084,000	104,833,633,000	31,072,592,000	98,883,617,000
Costo de ventas	32,336,926,000	89,414,113,000	28,771,039,000	91,885,974,000
Utilidad bruta	5,252,158,000	15,419,520,000	2,301,553,000	6,997,643,000
Gastos de venta	412,024,000	1,204,979,000	391,428,000	1,352,366,000
Gastos de administración	997,212,000	2,991,301,000	920,733,000	2,883,670,000
Otros ingresos	220,977,000	583,784,000	159,294,000	558,657,000
Otros gastos	107,988,000	1,489,730,000	973,186,000	1,304,631,000
Utilidad (pérdida) de operación	3,955,911,000	10,317,294,000	175,500,000	2,015,633,000
Ingresos financieros	(59,442,000)	532,167,000	301,233,000	1,283,328,000
Gastos financieros	829,853,000	2,570,214,000	1,005,551,000	2,853,455,000
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	3,066,616,000	8,279,247,000	(528,818,000)	445,506,000
Impuestos a la utilidad	466,322,000	1,954,176,000	143,989,000	1,233,658,000
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	2,600,294,000	6,325,071,000	(672,807,000)	(788,152,000)
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) neta	2,600,294,000	6,325,071,000	(672,807,000)	(788,152,000)
Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	2,421,156,000	5,446,283,000	(807,338,000)	(1,209,120,000)
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	179,138,000	878,788,000	134,531,000	420,968,000
Utilidad por acción [bloque de texto]	1.16	2.61	-0.38	-0.58
Utilidad por acción [sinopsis]				
Utilidad por acción [partidas]				
Utilidad por acción básica [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	1.16	2.61	(0.38)	(0.58)
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción	1.16	2.61	(0.38)	(0.58)
Utilidad por acción diluida [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	1.16	2.61	(0.38)	(0.58)
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	1.16	2.61	(0.38)	(0.58)

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Trimestre Año Actual 2026-07-01 - 2026-09-30	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-09-30	Trimestre Año Anterior 2025-07-01 - 2025-09-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-09-30
Estado del resultado integral [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) neta	2,600,294,000	6,325,071,000	(672,807,000)	(788,152,000)
Otro resultado integral [sinopsis]				
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Efecto por conversión [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	721,930,000	400,302,000	(651,182,000)	(1,549,943,000)
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	721,930,000	400,302,000	(651,182,000)	(1,549,943,000)
Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	283,090,000	460,374,000	(25,331,000)	242,886,000
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	283,090,000	460,374,000	(25,331,000)	242,886,000
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0

Concepto	Trimestre Año Actual 2026-07-01 - 2026-09-30	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-09-30	Trimestre Año Anterior 2025-07-01 - 2025-09-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-09-30
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Activos financieros a valor razonable a través del ORI [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) en activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Ajustes por reclasificación de activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Monto del capital eliminado o ajustado contra el valor razonable de activos financieros reclasificados a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
ORI, neto de impuestos, de activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	1,005,020,000	860,676,000	(676,513,000)	(1,307,057,000)
Total otro resultado integral	1,005,020,000	860,676,000	(676,513,000)	(1,307,057,000)
Resultado integral total	3,605,314,000	7,185,747,000	(1,349,320,000)	(2,095,209,000)
Resultado integral atribuible a [sinopsis]				
Resultado integral atribuible a la participación controladora	3,341,779,000	6,341,195,000	(1,352,453,000)	(2,029,919,000)
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	263,535,000	844,552,000	3,133,000	(65,290,000)

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto

Concepto	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-09-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-09-30
Estado de flujos de efectivo [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	6,325,071,000	(788,152,000)
Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]		
+ Operaciones discontinuas	0	0
+ Impuestos a la utilidad	1,954,176,000	1,233,658,000
+ (-) Ingresos y gastos financieros, neto	0	0
+ Gastos de depreciación y amortización	3,574,560,000	3,889,197,000
+ Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	1,273,962,000	918,391,000
+ Provisiones	(129,435,000)	(333,569,000)
+ (-) Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	(83,533,000)	(763,669,000)
+ Pagos basados en acciones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) del valor razonable	0	0
- Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	(152,156,000)	11,768,000
+ Participación en asociadas y negocios conjuntos	0	0
+ (-) Disminuciones (incrementos) en los inventarios	(2,391,965,000)	1,755,095,000
+ (-) Disminución (incremento) de clientes	(7,833,117,000)	790,106,000
+ (-) Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	(196,342,000)	(1,529,832,000)
+ (-) Incremento (disminución) de proveedores	2,860,828,000	(1,197,830,000)
+ (-) Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	550,926,000	750,111,000
+ Otras partidas distintas al efectivo	385,361,000	21,954,000
+ Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	1,366,552,000	1,585,286,000
+ Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
+ Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
+ Ajuste por valor de las propiedades	0	0
+ (-) Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	0	0
+ (-) Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	1,179,817,000	7,130,666,000
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	7,504,888,000	6,342,514,000
- Dividendos pagados	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses recibidos	0	0
+ (-) Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	917,899,000	807,608,000
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	6,586,989,000	5,534,906,000
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]		
+ Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
- Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	0	430,295,000
+ Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
- Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
+ Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
- Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	0	0
+ Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	272,992,000	23,457,000
- Compras de propiedades, planta y equipo	1,640,141,000	1,649,003,000
+ Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	0
- Compras de activos intangibles	8,992,000	55,550,000
+ Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0
- Compras de otros activos a largo plazo	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-09-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-09-30
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
+ Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	0
- Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses cobrados	269,037,000	313,493,000
+ (-) Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	(384,382,000)	303,442,000
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(1,491,486,000)	(1,494,456,000)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]		
+ Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
- Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de acciones	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
- Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	0	0
- Pagos por otras aportaciones en el capital	0	0
+ Importes procedentes de préstamos	18,227,174,000	29,718,454,000
- Reembolsos de préstamos	20,277,054,000	28,629,584,000
- Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	0	0
- Pagos de pasivos por arrendamientos	1,022,651,000	1,127,373,000
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Dividendos pagados	738,502,000	218,844,000
- Intereses pagados	1,745,341,000	2,120,702,000
+ (-) Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	(21,184,000)	(77,489,000)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	(5,577,558,000)	(2,455,538,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	(482,055,000)	1,584,912,000
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	63,309,000	(640,724,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	(418,746,000)	944,188,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	8,043,333,000	6,215,696,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	7,624,587,000	7,159,884,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	5,955,706,000	8,145,402,000	0	10,372,409,000	0	(1,872,423,000)	(154,732,000)	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	5,446,283,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	434,367,000	460,545,000	0	0
Resultado integral total	0	0	0	5,446,283,000	0	434,367,000	460,545,000	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	3,000	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	(16,393,000)	4,791,000	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	(16,393,000)	4,791,000	5,446,286,000	0	434,367,000	460,545,000	0	0
Capital contable al final del periodo	5,955,706,000	8,129,009,000	4,791,000	15,818,695,000	0	(1,438,056,000)	305,813,000	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	404,193,000	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	404,193,000	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]							
	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]								
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	1,602,000	(1,621,360,000)	22,852,157,000	4,732,783,000	27,584,940,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]								
Resultado integral [sinopsis]								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	5,446,283,000	878,788,000	6,325,071,000
Otro resultado integral	0	0	0	0	894,912,000	894,912,000	(34,236,000)	860,676,000
Resultado integral total	0	0	0	0	894,912,000	6,341,195,000	844,552,000	7,185,747,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	738,814,000	738,814,000
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	3,000	20,348,000	20,351,000
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	(21,184,000)	0	(21,184,000)
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	894,912,000	6,320,014,000	126,086,000	6,446,100,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	1,602,000	(726,448,000)	29,172,171,000	4,858,869,000	34,031,040,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	6,051,880,000	8,908,078,000	32,722,000	13,775,201,000	0	(150,549,000)	(651,825,000)	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	(1,209,120,000)	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	(1,063,883,000)	243,084,000	0	0
Resultado integral total	0	0	0	(1,209,120,000)	0	(1,063,883,000)	243,084,000	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	(32,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	(59,424,000)	17,482,000	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	(59,424,000)	17,482,000	(1,209,152,000)	0	(1,063,883,000)	243,084,000	0	0
Capital contable al final del periodo	6,051,880,000	8,848,654,000	50,204,000	12,566,049,000	0	(1,214,432,000)	(408,741,000)	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	350,354,000	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	350,354,000	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]							
	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]								
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	2,505,000	(449,515,000)	28,252,922,000	5,251,583,000	33,504,505,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]								
Resultado integral [sinopsis]								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	(1,209,120,000)	420,968,000	(788,152,000)
Otro resultado integral	0	0	0	0	(820,799,000)	(820,799,000)	(486,258,000)	(1,307,057,000)
Resultado integral total	0	0	0	0	(820,799,000)	(2,029,919,000)	(65,290,000)	(2,095,209,000)
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	218,844,000	218,844,000
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	(32,000)	0	(32,000)
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	(76,906,000)	0	(76,906,000)
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	(820,799,000)	(2,106,857,000)	(284,134,000)	(2,390,991,000)
Capital contable al final del periodo	0	0	0	2,505,000	(1,270,314,000)	26,146,065,000	4,967,449,000	31,113,514,000

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]		
Capital social nominal	5,955,706,000	5,955,706,000
Capital social por actualización	0	0
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	1,848,054,000	1,819,781,000
Numero de funcionarios	295	344
Numero de empleados	1,886	1,898
Numero de obreros	2,992	3,253
Numero de acciones en circulación	2,084,502,837	2,084,502,837
Numero de acciones recompradas	1,677,030	0
Efectivo restringido	39,305,000	7,196,000
Deuda de asociadas garantizada	0	0

[700002] Datos informativos del estado de resultados

Concepto	Trimestre Año Actual 2026-07-01 - 2026-09-30	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-09-30	Trimestre Año Anterior 2025-07-01 - 2025-09-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-09-30
Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]				
Depreciación y amortización operativa	1,170,456,000	3,574,560,000	1,277,007,000	3,889,197,000

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses

Concepto	Año Actual 2025-10-01 - 2026-09-30	Año Anterior 2024-10-01 - 2025-09-30
Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]		
Ingresos	132,790,433,000	133,745,893,000
Utilidad (pérdida) de operación	10,323,860,000	1,280,778,000
Utilidad (pérdida) neta	4,897,484,000	(2,297,202,000)
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	3,881,558,000	(2,810,263,000)
Depreciación y amortización operativa	4,842,811,000	5,257,452,000

[800001] Anexo - Desglose de créditos

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
Bancarios [sinopsis]																
Comercio exterior (bancarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Con garantía (bancarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banca comercial																
Citibank	No	2025-06-30	2030-06-30	TERM S + 1.25 = 5.32	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	715,974,000	0
EDC	Si	2025-08-01	2030-08-01	TERM S + 1.20 = 4.96	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	3,581,403,000	0
JP Morgan	Si	2025-06-30	2030-06-30	TERM S + 1.25 = 5.32	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	892,439,000	0
Scotiabank	Si	2025-02-27	2029-02-28	TERM S + 1.10 = 4.84	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1,784,130,000	0	0
HSBC	Si	2023-07-21	2028-07-21	TERM S + 1.03 = 4.79	0	0	0	0	0	0	0	0	767,176,000	0	0	0
BofA	Si	2023-07-21	2028-07-21	TERM S + 1.03 = 4.79	0	0	0	0	0	0	0	0	767,176,000	0	0	0
EDC 2	Si	2023-07-21	2028-07-21	TERM S + 1.03 = 4.79	0	0	0	0	0	0	0	0	767,176,000	0	0	0
CACIB	Si	2025-06-25	2030-06-27	TERM S + 1.25 = 5.11	0	0	0	0	0	0	0	0	0	89,207,000	1,418,518,000	0
Rabobank	Si	2025-06-26	2032-06-25	TERM S + 1.65 = 5.52	0	0	0	0	0	0	0	0	0	133,810,000	267,619,000	2,273,960,000
Wells Fargo	Si	2025-03-31	2028-03-31	TERM S + 1.05 = 4.95	0	0	0	0	0	0	0	0	799,609,000	0	0	0
BBVA	Si	2026-05-27	2026-11-23	3.04	0	0	0	0	0	0	0	53,524,000	0	0	0	0
GALICIA	Si	2026-09-08	2027-02-05	4.5	0	0	0	0	0	0	0	35,683,000	0	0	0	0
GALICIA 2	Si	2026-09-08	2027-03-08	4.6	0	0	0	0	0	0	0	17,841,000	0	0	0	0
BBVA 2	Si	2026-09-28	2027-03-26	4.8	0	0	0	0	0	0	0	53,524,000	0	0	0	0
Bank of America	Si	2025-11-01	2026-11-01	TERM S + 1.30 = 5.09	0	0	0	0	0	0	0	178,648,000	0	0	0	0
Bank of America 2	Si	2025-11-01	2026-11-01	TERM S + 1.30 = 5.47	0	0	0	0	0	0	0	685,891,000	0	0	0	0
BBVA 3	Si	2026-09-30	2026-10-19	TERM S + 0.95= 4.85	0	0	0	0	0	0	0	356,826,000	0	0	0	0
BBVA 4	Si	2026-09-30	2026-10-30	TERM S + 0.95= 4.85	0	0	0	0	0	0	0	535,239,000	0	0	0	0
Santander	No	2025-06-11	2028-06-11	TERM S + 1.875 = 5.80	0	0	0	0	0	0	0	0	35,683,000	0	0	0
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	1,917,176,000	3,136,820,000	2,007,147,000	6,875,953,000	2,273,960,000
Otros bancarios																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bancarios																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	1,917,176,000	3,136,820,000	2,007,147,000	6,875,953,000	2,273,960,000
Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]																
Bursátiles listadas en bolsa (quirografarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (quirografarios)																
144A/REG SENIOR NOTES 3	Si	2019-09-18	2029-09-18	FIJA 4.250												8,801,451,000
144A/REG SENIOR NOTES 4	Si	2021-02-25	2031-02-25	FIJA 3.250												9,813,677,000
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	18,615,128,000
Colocaciones privadas (con garantía)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas																

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	18,615,128,000
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																
VARIOS CON COSTO	No	2026-01-01	2026-09-30									0				134,527,000
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	134,527,000
Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	134,527,000
Proveedores [sinopsis]																
Proveedores																
VARIOS	No	2026-01-01	2026-09-30			5,073,418,000						20,293,672,000				
TOTAL					0	5,073,418,000	0	0	0	0	0	20,293,672,000	0	0	0	0
Total proveedores																
TOTAL					0	5,073,418,000	0	0	0	0	0	20,293,672,000	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
VARIOS SIN COSTO	No											157,144,000				
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	157,144,000	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	157,144,000	0	0	0	0
Total de créditos																
TOTAL					0	5,073,418,000	0	0	0	0	0	22,367,992,000	3,136,820,000	2,007,147,000	6,875,953,000	21,023,615,000

[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera

Información a revelar sobre posición monetaria en moneda extranjera [bloque de texto]

Tipo de cambio cierre $17.84130 pesos por dólar

	Monedas [eje]				
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	Total de pesos [miembro]
Posición en moneda extranjera [sinopsis]					
Activo monetario [sinopsis]					
Activo monetario circulante	1,250,463,000	22,309,897,000	339,954,000	6,065,223,000	28,375,120,000
Activo monetario no circulante	95,944,000	1,711,763,000	18,815,000	335,675,000	2,047,438,000
Total activo monetario	1,346,407,000	24,021,660,000	358,769,000	6,400,898,000	30,422,558,000
Pasivo monetario [sinopsis]					
Pasivo monetario circulante	1,678,270,000	24,911,272,000	297,816,000	5,313,418,000	30,224,690,000
Pasivo monetario no circulante	1,726,328,000	35,831,182,000	41,524,000	740,836,000	36,572,018,000
Total pasivo monetario	3,404,598,000	60,742,454,000	339,340,000	6,054,254,000	66,796,708,000
Monetario activo (pasivo) neto	(2,058,191,000)	(36,720,794,000)	19,429,000	346,644,000	(36,374,150,000)

[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto

	Tipo de ingresos [eje]			
	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	Ingresos totales [miembro]
POLIESTER				
POLIESTER	17,419,833,000	1,737,170,000	56,626,361,000	75,783,364,000
PLASTICOS Y QUIMICOS				
PLASTICOS Y QUIMICOS	11,512,749,000	1,830,377,000	6,872,664,000	20,215,790,000
OTROS				
OTROS	8,632,442,000	6,017,000	196,020,000	8,834,479,000
TOTAL	37,565,024,000	3,573,564,000	63,695,045,000	104,833,633,000

[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

Alpek, S.A.B. de C.V. (en este documento: "Alpek", la "Compañía" o la "Emisora")

Información Cualitativa y Cuantitativa sobre Instrumentos Financieros Derivados

i. Discusión de las políticas de uso de instrumentos financieros derivados.

En Alpek, existen políticas, prácticas y criterios de control internos aplicables a las operaciones con instrumentos financieros derivados. Todas las operaciones se celebran con fines de cobertura y su valuación y reconocimiento se realiza conforme a lo previsto en el IFRS 9 Instrumentos Financieros, emitido por International Accounting Standards Board (IASB).

a) Descripción general de los objetivos buscados con los instrumentos financieros derivados

Debido a que Alpek tiene operaciones en diversos países y contrata financiamientos en diferentes monedas, principalmente en dólares de los EUA, ha entrado en operaciones de derivados sobre tipos de cambio y coberturas de tasas de interés. El objeto es mantener bajo control el costo total integral de sus financiamientos y la volatilidad asociada con los tipos de cambio y las tasas de interés. Adicionalmente, por la naturaleza de las industrias en las que participa y su consumo de energéticos y materias primas, la Emisora ha celebrado operaciones de coberturas de precios de *commodities*.

b) Instrumentos utilizados

Los instrumentos utilizados se pueden clasificar en dos tipos:

1. De tipo de cambio
2. De *commodities*

Los instrumentos financieros derivados que utilizamos se contratan en el mercado *over-the-counter* con instituciones financieras nacionales e internacionales. Las características principales de las operaciones se refieren a la obligación de comprar o vender un cierto activo subyacente dados ciertos criterios, como tasa límite, nivel de disparador, diferencial en precios y precios de ejercicio, entre otros.

c) Estrategias de cobertura o negociación

Conforme a nuestra política, los instrumentos financieros derivados que celebramos son para efectos de cobertura en el curso ordinario de nuestras operaciones.

d) Mercados de negociación. Contrapartes elegibles

Las operaciones de instrumentos financieros derivados han sido contratadas en forma privada con diversas contrapartes, cuya solidez financiera está respaldada por altas calificaciones asignadas por sociedades calificadoras de valores y riesgos crediticios. La documentación utilizada para formalizar las operaciones concertadas es la común, misma que en términos generales se ajusta al contrato denominado "*ISDA Master Agreement*", el cual es generado por la "*International Swaps & Derivatives Association*" ("ISDA"), la que va acompañada por los documentos accesorios acostumbrados, conocidos en términos genéricos como "*Schedule*", "*Credit Support Annex*" ("CSA") y diferentes confirmaciones de las operaciones contratadas con cada contraparte "*Confirmations*".

e) Políticas para la designación de agentes de cálculo o valuación

En términos generales, las operaciones contratadas han seguido la práctica de designar a la respectiva contraparte como agente de cálculo o valuación. Sin embargo, cuando el subyacente o el valor referido tienen una cotización de mercado, la contraparte debe utilizar tales cotizaciones para la realización de cálculos o valuaciones, reduciendo por ello, la discrecionalidad en sus determinaciones. Adicionalmente, la Compañía valida los cálculos o valuaciones realizadas por la contraparte con métodos internos de valuación.

f) Principales términos y condiciones de los contratos

Los contratos que tiene celebrados la Compañía están sujetos a lo establecido en las confirmaciones de cada contrato (*Confirmations*), el documento llamado "*Schedule*" y el "*ISDA Master Agreement*". Con ciertas contrapartes se firma el CSA que establece las condiciones crediticias de garantía de las operaciones.

g) Políticas de márgenes, colaterales y líneas de crédito

Un número importante de las operaciones que se contratan establecen obligaciones, a cargo de la Emisora, de respaldar de tiempo en tiempo el diferencial entre el valor razonable y la línea de crédito, de manera que el cumplimiento puntual e íntegro de las obligaciones asumidas se encuentre garantizado. Adicionalmente, se establece que, de no cumplirse con dicha obligación, la contraparte tendrá el derecho, más no la obligación, de declarar la obligación como vencida anticipadamente y exigir la contraprestación que le corresponda conforme a los términos contratados.

h) Procesos y niveles de autorización requeridos por tipo de operación

Las operaciones de instrumentos financieros derivados celebradas por Alpek, son convenidas siguiendo lineamientos emitidos por el Consejo de Administración de Alpek, y de su Comité de Auditoría y Prácticas Societarias, y de acuerdo con la autorización respectiva del Comité de Administración de Riesgo de Alpek. Ninguna de las operaciones concertadas excede dichos lineamientos o parámetros previamente establecidos por dichos órganos de administración.

i) Procedimientos de control interno para administrar la exposición a los riesgos de mercado y de liquidez

Mantenemos un sistema de control interno sobre los instrumentos financieros derivados. La negociación, autorización, contratación, operación, supervisión y registro de instrumentos financieros derivados están sujetos a los procedimientos de control interno que supervisan las diversas áreas o funciones corporativas, como son Tesorería, Jurídico, Energía, Contraloría y Auditoría.

j) Existencia de un tercero independiente que revisa dichos procedimientos

A la fecha, no se ha contratado a un tercero independiente específico para la revisión de dichos procedimientos. Sin embargo, los auditores externos de la Compañía revisan y reportan, en cada ejercicio social, el grado de cumplimiento de los controles internos por parte de la Compañía.

k) Integración de un comité de riesgos, reglas que lo rigen

Alpek mantiene un Comité de Administración de Riesgo a nivel individual y consolidado, al cual se le han asignado plenas facultades para supervisar todas las operaciones de instrumentos financieros derivados cuyo valor nocional y/o exposición de riesgo máxima sea superior a US$5 millones, y reporta directamente al Director General Ejecutivo de Alpek. Todas las operaciones nuevas de instrumentos financieros derivados que proponemos celebrar, así como la renovación o cancelación de los contratos existentes de instrumentos financieros derivados, deben ser aprobadas por el Comité de Administración de Riesgo. Las operaciones propuestas de instrumentos financieros derivados deben cumplir con ciertos criterios, incluyendo aquel de que se celebren con efectos de cobertura en el curso ordinario de nuestros negocios, con base en el análisis fundamental y después de realizar análisis de sensibilidad y de riesgos. Además, se han puesto en práctica directrices adicionales que establecen umbrales de autorización para cada órgano de administración (Directivos Relevantes, Comités y Consejo).

Descripción genérica sobre las técnicas de valuación, distinguiendo los instrumentos que sean valuados a costo o a valor razonable, así como los métodos y técnicas de valuación [bloque de texto]

ii. Descripción genérica sobre técnicas de valuación

El valor razonable de los instrumentos financieros derivados que se refleja en los estados financieros de la Emisora, representa una aproximación matemática de su valor de mercado. Se calcula usando modelos propiedad de terceros independientes, con supuestos basados en condiciones de mercado pasadas, presentes y expectativas futuras al día del cierre contable correspondiente. En términos generales, las operaciones que se contratan siguen la práctica de designar a la respectiva contraparte como agente de cálculo o valuación. Adicionalmente, la Compañía valida los cálculos o valuaciones realizadas por la contraparte con métodos internos de valuación.

Para determinar la efectividad de los instrumentos financieros derivados con tratamiento contable de cobertura se utiliza el método de evaluación prospectiva, en el cual se mide el cambio del valor razonable del instrumento financiero derivado comparado contra el cambio en el valor razonable de la posición primaria. Dicho método resulta en que los instrumentos financieros derivados con tratamiento contable de cobertura cuentan con un nivel de cobertura total de la posición cubierta, siendo la cobertura efectiva.

Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

iii. Fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados

Para atender requerimientos de efectivo relacionados con instrumentos financieros derivados, Alpek utiliza sus reservas de caja, su propia generación de flujo de efectivo, así como financiamientos a través de sus líneas de crédito.

Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados y en la administración de los mismos, así como contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que puedan afectar en los futuros reportes [bloque de texto]

iv. Cambios en la exposición y eventos conocidos o esperados, que puedan afectar futuros reportes

a) Cambios recientes en la exposición de instrumentos financieros derivados

Durante el tercer trimestre de 2026, Alpek siguió implementando diversas estrategias de cobertura que modificaron la posición de instrumentos financieros derivados con respecto al cierre de junio de 2026.

Los principales cambios en la exposición a los principales riesgos identificados fueron la fluctuación del tipo de cambio Euro / Dólar y la volatilidad de los precios de los *commodities*. Como parte de la administración de riesgos y manejo de posibles contingencias, las operaciones de instrumentos financieros derivados son llevadas a cabo con contrapartes que ofrecen una línea de crédito suficiente para reducir la probabilidad de una llamada de margen.

Durante el tercer trimestre de 2026, no se presentó alguna situación o eventualidad que implique que el uso de algún instrumento financiero derivado difiera de aquel con el que originalmente fue concebido, que modificara significativamente el esquema de este o que implique la pérdida parcial o total de la cobertura, y que requiera que

la Emisora asuma nuevas obligaciones, compromisos o variaciones en su flujo de efectivo de forma que vea afectada su liquidez.

b) Llamadas de margen

Al 30 de septiembre de 2026, la Emisora no tenía colaterales cubriendo llamadas de margen relacionadas con instrumentos financieros derivados. De tiempo en tiempo, la Compañía recibe notificaciones de sus contrapartes, señalando sus determinaciones sobre la valuación de las variables que regulan el comportamiento de los instrumentos financieros derivados. En algunos casos, dichas determinaciones originan llamadas de margen y, en consecuencia, incrementos o decrementos en el saldo de los colaterales. Durante el tercer trimestre de 2026 no tuvimos llamadas de margen relacionadas con instrumentos financieros derivados.

c) Instrumentos financieros derivados que hayan vencido durante el trimestre y aquellos cuya posición haya sido cerrada

Durante el tercer trimestre de 2026 vencieron 8 operaciones de tipo de cambio.

Durante el tercer trimestre de 2026 vencieron 34 operaciones de commodities.

Durante el tercer trimestre de 2026 no hubo cierre anticipado de operaciones.
d) Incumplimiento a contratos

Al 30 de septiembre de 2026, Alpek no tenía incumplimientos de contratos de instrumentos financieros derivados.

Información cuantitativa a revelar [bloque de texto]

v. Información cuantitativa

Ver tablas anexas, en las cuales se muestra la posición de instrumentos financieros derivados en monto nocional, su valor razonable y los valores de los activos subyacentes y/o las variables de referencias al 30 de septiembre de 2026 y al 30 de junio de 2026.
Análisis de Sensibilidad

En caso de existir instrumentos financieros derivados con tratamiento de cobertura no contable, se presentarían varios análisis de sensibilidad bajo tres diferentes escenarios de cambios en las variables de referencia. De esta forma, se mostraría el impacto que dichos cambios tendrían en los estados financieros de la Emisora. Los escenarios de sensibilidad son tres: a) probable – escenario conservador (10% de variación), b) posible (25% de variación) y c) estrés (50% de variación).

Al 30 de septiembre de 2026 no existen instrumentos financieros derivados con tratamiento de cobertura no contable.

Alpek, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias ("Alpek")

Apéndice: Información cuantitativa sobre Instrumentos Financieros Derivados (IFD)

IFD sobre Tipos de Cambio

Alpek ha participado en operaciones de instrumentos financieros derivados sobre tipos de cambio con el objetivo de mantener bajo control el costo total integral de sus financiamientos y la volatilidad asociada con los tipos de cambio.

Tabla 1A. IFD sobre Tipos de Cambio

Tipo de derivado, valor o contrato	Fines de la operación	Tratamiento Contable de la Operación	Monto nocional / valor nominal (Millones de dólares)		Valor del activo subyacente / variable de referencia		
			Sep. 26	Jun. 26	Unidades	Sep. 26	Jun. 26
USD/EUR (Forwards)	Cobertura	Contable	2	5	Dólar / Euro	1.14	1.14

Tipo de derivado, valor o contrato	Valor razonable (Millones de dólares)		Montos de vencimientos por año, Actual (Millones de dólares)			Colateral dado en garantía, Actual (Millones de dólares)
	Sep. 26	Jun. 26	2026	2027	2028+	
USD/EUR (Forwards)	0	0	0	0	0	0

IFD sobre *Commodities*

El consumo de gas natural representó aproximadamente US$ 132 millones durante los últimos 12 meses. Por esta razón, la compañía ha entrado en operaciones de IFD sobre gas natural que buscan reducir la volatilidad de los precios de dicho insumo.

En el caso de instrumentos financieros derivados con tratamiento de cobertura contable, las medidas de efectividad resultan suficientes tomando en cuenta las variables de referencia sobre las cuales se realizaron los contratos de gas natural.

Tabla 1B. IFD sobre Gas Natural

Tipo de derivado, valor o contrato	Fines de la operación	Tratamiento Contable de la Operación	Monto nocional / valor nominal (Millones de dólares)		Valor del activo subyacente / variable de referencia		
			Sep. 26	Jun. 26	Unidades	Sep. 26	Jun. 26
Gas Natural	Cobertura	Cobertura	31	38	Dólar / Millones de BTU	2.83	3.29

Tipo de derivado, valor o contrato	Valor razonable (Millones de dólares)		Montos de vencimientos por año, Actual (Millones de dólares)			Colateral dado en garantía, Actual (Millones de dólares)
	Sep. 26	Jun. 26	2026	2027	2028+	
Gas Natural	3	(1)	4	(1)	0	0

A fin de fijar los precios de venta de ciertos de sus productos, Alpek ha establecido acuerdos con algunos clientes. Al mismo tiempo, ha entrado en IFD sobre algunos *commodities*, porque esos insumos guardan una relación directa o indirecta con los precios de sus productos.

En el caso de instrumentos financieros derivados con tratamiento de cobertura contable, las medidas de efectividad resultan suficientes considerando las variables de referencia sobre las cuales se realizaron los contratos de *commodities*.

Tabla 1C. IFD sobre *Commodities*

Tipo de derivado, valor o contrato	Fines de la operación	Tratamiento Contable de la Operación	Monto nocional / valor nominal (Millones de dólares)		Valor del activo subyacente / variable de referencia		
			Sep. 26	Jun. 26	Unidades	Sep. 26	Jun. 26
Commodities	Cobertura	Cobertura	163	110	Dólar / MT	1,229	1,079
Commodities	Cobertura	Cobertura	54	43	Dólar / MT	776	566
Commodities	Cobertura	Cobertura	13	0	Dólar / MT	0	0
Commodities	Cobertura	Cobertura	9	0	Dólar / MT	0	0

Tipo de derivado, valor o contrato	Valor razonable (Millones de dólares)		Montos de vencimientos por año, Actual (Millones de dólares)			Colateral dado en garantía, Actual (Millones de dólares)
	Sep. 26	Jun. 26	2026	2027	2028+	
Commodities	29	15	4	20	5	0
Commodities	7	(1)	0	7	0	0
Commodities	0	0	0	0	0	0
Commodities	(1)	0	0	0	(1)	0

Debido al redondeo a millones de dólares, algunas sumas podrán tener pequeñas diferencias.

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Efectivo [sinopsis]		
Efectivo en caja	303,000	312,000
Saldos en bancos	6,203,879,000	6,311,709,000
Total efectivo	6,204,182,000	6,312,021,000
Equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	1,420,405,000	1,731,312,000
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	1,420,405,000	1,731,312,000
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	0	0
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	7,624,587,000	8,043,333,000
Clientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]		
Clientes	18,037,848,000	10,174,660,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	189,951,000	141,347,000
Anticipos circulantes [sinopsis]		
Anticipos circulantes a proveedores	0	0
Gastos anticipados circulantes	1,124,077,000	993,344,000
Total anticipos circulantes	1,124,077,000	993,344,000
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	2,635,055,000	2,193,768,000
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	1,643,956,000	1,540,557,000
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	310,986,000	382,045,000
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	22,297,917,000	13,885,164,000
Clases de inventarios circulantes [sinopsis]		
Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]		
Materias primas	9,173,195,000	9,355,816,000
Suministros de producción circulantes	0	0
Total de las materias primas y suministros de producción	9,173,195,000	9,355,816,000
Mercancía circulante	0	0
Trabajo en curso circulante	581,274,000	594,339,000
Productos terminados circulantes	13,244,229,000	11,129,024,000
Piezas de repuesto circulantes	2,456,030,000	2,354,994,000
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	0	0
Total inventarios circulantes	25,454,728,000	23,434,173,000
Activos mantenidos para la venta [sinopsis]		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	0	0
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	0	0
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]		
Clientes no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	0	0
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	429,960,000	727,385,000
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	429,960,000	727,385,000
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]		
Inversiones en subsidiarias	0	0
Inversiones en negocios conjuntos	0	0
Inversiones en asociadas	65,749,000	65,749,000
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	65,749,000	65,749,000
Propiedades, planta y equipo [sinopsis]		
Terrenos y construcciones [sinopsis]		
Terrenos	3,767,753,000	3,719,678,000
Edificios	6,504,777,000	6,759,930,000
Total terrenos y edificios	10,272,530,000	10,479,608,000
Maquinaria	22,527,371,000	25,132,189,000
Vehículos [sinopsis]		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	122,005,000	133,411,000
Total vehículos	122,005,000	133,411,000
Enseres y accesorios	0	0
Equipo de oficina	134,851,000	121,535,000
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	3,075,326,000	2,354,590,000
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	2,545,392,000	2,655,128,000
Total de propiedades, planta y equipo	38,677,475,000	40,876,461,000
Propiedades de inversión [sinopsis]		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]		
Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]		
Marcas comerciales	53,410,000	57,226,000
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	0	0
Licencias y franquicias	79,989,000	76,163,000
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	1,318,388,000	1,522,213,000
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	267,908,000	275,594,000
Otros activos intangibles	535,212,000	603,998,000
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	2,254,907,000	2,535,194,000
Crédito mercantil	356,712,000	359,219,000
Total activos intangibles y crédito mercantil	2,611,619,000	2,894,413,000
Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]		
Proveedores circulantes	25,367,090,000	22,552,585,000
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	163,007,000	208,451,000
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]		

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	95,540,000	72,548,000
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	95,540,000	72,548,000
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	95,540,000	72,548,000
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	632,424,000	500,084,000
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	398,876,000	309,843,000
Retenciones por pagar circulantes	214,112,000	214,007,000
Otras cuentas por pagar circulantes	2,610,833,000	1,867,220,000
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	29,083,006,000	25,414,895,000
Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a corto plazo	1,917,176,000	1,840,755,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	0	0
Otros créditos con costo a corto plazo	0	0
Otros créditos sin costo a corto plazo	157,144,000	290,422,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	29,243,000	304,721,000
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	2,103,563,000	2,435,898,000
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	112,230,000	124,078,000
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	112,230,000	124,078,000
Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a largo plazo	14,293,880,000	15,761,972,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	18,615,128,000	19,651,825,000
Otros créditos con costo a largo plazo	134,527,000	135,473,000
Otros créditos sin costo a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	3,375,000	3,980,000
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	33,046,910,000	35,553,250,000
Otras provisiones [sinopsis]		
Otras provisiones a largo plazo	449,023,000	1,008,851,000
Otras provisiones a corto plazo	261,597,000	258,334,000
Total de otras provisiones	710,620,000	1,267,185,000
Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	(1,438,056,000)	(1,872,423,000)
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	305,813,000	(154,732,000)
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de pagos basados en acciones	0	0
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	404,193,000	404,193,000

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	0	0
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	1,602,000	1,602,000
Total otros resultados integrales acumulados	(726,448,000)	(1,621,360,000)
Activos (pasivos) netos [sinopsis]		
Activos	106,133,966,000	98,744,118,000
Pasivos	72,102,926,000	71,159,178,000
Activos (pasivos) netos	34,031,040,000	27,584,940,000
Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]		
Activos circulantes	57,511,500,000	47,048,604,000
Pasivos circulantes	33,149,598,000	29,226,983,000
Activos (pasivos) circulantes netos	24,361,902,000	17,821,621,000

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos

Concepto	Trimestre Año Actual 2026-07-01 - 2026-09-30	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-09-30	Trimestre Año Anterior 2025-07-01 - 2025-09-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-09-30
Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]				
Ingresos [sinopsis]				
Servicios	0	0	0	0
Venta de bienes	37,589,084,000	104,833,633,000	31,072,592,000	98,883,617,000
Intereses	0	0	0	0
Regalías	0	0	0	0
Dividendos	0	0	0	0
Arrendamiento	0	0	0	0
Construcción	0	0	0	0
Otros ingresos	0	0	0	0
Total de ingresos	37,589,084,000	104,833,633,000	31,072,592,000	98,883,617,000
Ingresos financieros [sinopsis]				
Intereses ganados	135,260,000	199,756,000	67,057,000	213,642,000
Utilidad por fluctuación cambiaria	(236,020,000)	83,533,000	129,644,000	763,669,000
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros ingresos financieros	41,318,000	248,878,000	104,532,000	306,017,000
Total de ingresos financieros	(59,442,000)	532,167,000	301,233,000	1,283,328,000
Gastos financieros [sinopsis]				
Intereses devengados a cargo	492,193,000	1,465,096,000	594,999,000	1,753,457,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	0	0	0	0
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros gastos financieros	337,660,000	1,105,118,000	410,552,000	1,099,998,000
Total de gastos financieros	829,853,000	2,570,214,000	1,005,551,000	2,853,455,000
Impuestos a la utilidad [sinopsis]				
Impuesto causado	305,125,000	1,532,609,000	161,872,000	739,542,000
Impuesto diferido	161,197,000	421,567,000	(17,883,000)	494,116,000
Total de Impuestos a la utilidad	466,322,000	1,954,176,000	143,989,000	1,233,658,000

[800500] Notas - Lista de notas

Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

Al ser información financiera intermedia, se optó por enviar dicha información en base a NIC 34 en el anexo 8130000.

Información a revelar sobre asociadas [bloque de texto]

INVERSION EN ASOCIADAS Y NEGOCIOS CONJUNTOS		
(MILES DE PESOS)		
Nombre de la empresa	**% Tenencia**	**Valor actual**
Terminal Petroquímica Altamira, S.A. de C.V.	42.04%	65,749
Corpus Christi Polymers LLC	33.33%	0
Total		**$65,749**

Información a revelar sobre instrumentos de deuda [bloque de texto]

Actualmente, estamos en cumplimiento de las obligaciones de hacer y no hacer contenidas en nuestros contratos de crédito y los de nuestras subsidiarias; dichas obligaciones, entre otras condiciones y sujetas a ciertas excepciones, requieren o limitan la capacidad de nuestras subsidiarias para:

- Entregar cierta información financiera;
- Mantener libros y registros de contabilidad;
- Mantener en condiciones adecuadas los activos;
- Cumplir con leyes, reglas y disposiciones aplicables;
- Incurrir en endeudamientos adicionales;
- Pagar dividendos;
- Otorgar Gravámenes sobre activos;

- Celebrar operaciones con afiliadas;
- Efectuar una consolidación, fusión o venta de activos;
- Celebrar operaciones de venta con pacto de arrendamiento (Sale and Lease-Back); y
- Mantener ciertas razones financieras como deuda neta con respecto a UAFIDA y Cobertura de Intereses.

LA COMPAÑÍA SE ENCUENTRA EN CUMPLIMIENTO DE SUS LIMITACIONES FINANCIERAS.

Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

INTEGRACION DEL CAPITAL SOCIAL PAGADO							
CARACTERISTICAS DE LAS ACCIONES							
		Número de acciones			Miles de pesos		
Serie	Cupón Vigente	Porción Fija	Porción Variable	Acciones en Tesorería	Capital Fijo	Acciones en Tesorería	Capital Social Nominal
A	16	2,084,502,837		-	5,955,706	4791	5,950,915

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados de Alpek que se acompañan, han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF” o “IFRS” por sus siglas en inglés) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (“IASB”, por sus siglas en inglés). Las NIIF incluyen todas las Normas Internacionales de Contabilidad (“NIC” o “IAS”, por sus siglas en inglés) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el Comité de Interpretaciones de las Normas Internacionales de Información Financiera (“CINIIF”), incluyendo aquellas emitidas previamente por el Comité de Interpretaciones de las Normas Internacionales de Contabilidad (“CINIC”).

[800600] Notas - Lista de políticas contables

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados de Alpek que se acompañan, han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF" o "IFRS" por sus siglas en inglés) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad ("IASB", por sus siglas en inglés). Las NIIF incluyen todas las Normas Internacionales de Contabilidad ("NIC" o "IAS", por sus siglas en inglés) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el Comité de Interpretaciones de las Normas Internacionales de Información Financiera ("CINIIF"), incluyendo aquellas emitidas previamente por el Comité de Interpretaciones de las Normas Internacionales de Contabilidad ("CINIC").

Descripción de la política contable para combinaciones de negocios y crédito mercantil [bloque de texto]

El método de contabilización utilizado por la Compañía para las combinaciones de negocios es el método de la adquisición. La Compañía define una combinación de negocios como una transacción en la que obtiene el control de un negocio, mediante el cual tiene el poder para dirigir y administrar las actividades relevantes del conjunto de activos y pasivos de dicho negocio con el propósito de proporcionar un rendimiento en forma de dividendos, menores costos u otros beneficios económicos directamente a los inversionistas.

La contraprestación transferida en la adquisición de una subsidiaria es el valor razonable de los activos transferidos, los pasivos incurridos y las participaciones en el capital emitidas por la Compañía. La contraprestación transferida incluye el valor razonable de cualquier activo o pasivo que resulte de un acuerdo de contraprestación contingente. Los activos identificables adquiridos, los pasivos y pasivos contingentes asumidos en una combinación de negocios son medidos inicialmente a su valor razonable en la fecha de su adquisición. La Compañía reconoce cualquier participación no controladora en la entidad adquirida con base a la parte proporcional de la participación no controladora en los activos netos identificables de la entidad adquirida.

La Compañía aplica la contabilidad para combinaciones de negocios usando el método del predecesor de una entidad bajo control común. El método del predecesor consiste en la incorporación de los valores en libros de la entidad adquirida, el cual incluye el crédito mercantil registrado a nivel consolidado con respecto a la entidad adquirida. Cualquier diferencia entre la consideración pagada por la Compañía y el valor en libros de los activos netos adquiridos al nivel de la subsidiaria se reconoce en el capital.

Los costos relacionados con la adquisición se reconocen como gastos en el estado consolidado de resultados conforme se incurren.

El crédito mercantil es medido inicialmente como el exceso de la contraprestación pagada y el valor razonable de la participación no controladora en la subsidiaria adquirida sobre el valor razonable de los activos netos identificables adquiridos y los pasivos adquiridos. Si la contraprestación transferida es menor al valor razonable de los activos netos de la subsidiaria adquirida en el caso de una compra en condiciones ventajosas, la diferencia se reconoce directamente en el estado consolidado de resultados.

Si la combinación de negocios es realizada por etapas, el valor en libros a la fecha de adquisición de la participación previamente mantenida por la Compañía en la entidad adquirida se remide a su valor razonable a la fecha de adquisición. Cualquier pérdida o ganancia que resulte de dicha remedición se reconoce en los resultados consolidados del ejercicio.

Descripción de la política contable para el impuesto sobre la renta diferido [bloque de texto]

El impuesto diferido activo se reconoce sólo cuando es probable que exista utilidad futura gravable contra la cual se podrán utilizar las deducciones por diferencias temporales.

El impuesto a la utilidad diferido de las diferencias temporales que surge de inversiones en subsidiarias y asociadas es reconocido, excepto cuando el periodo de reversión de las diferencias temporales es controlado por la Compañía y es probable que las diferencias temporales no se reviertan en un futuro cercano.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se compensan cuando existe un derecho legal y cuando los impuestos son recaudados por la misma autoridad fiscal.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros derivados y coberturas [bloque de texto]

Todos los instrumentos financieros derivados contratados e identificados, clasificados como cobertura de valor razonable o cobertura de flujo de efectivo, con fines de negociación o de cobertura por riesgos de mercado, se reconocen en el estado consolidado de situación financiera como activos y/o pasivos a su valor razonable y de igual forma se miden subsecuentemente a su valor razonable. El valor razonable se determina con base en precios de mercados reconocidos y cuando no cotizan en un mercado se determina con base en técnicas de valuación aceptadas en el ámbito financiero.

El valor razonable de los instrumentos financieros derivados de cobertura se clasifica como un activo o pasivo no circulante si el vencimiento restante de la partida cubierta es mayor a 12 meses y como un activo o pasivo circulante si el vencimiento restante de la partida cubierta es menor a 12 meses.

Los instrumentos financieros derivados de cobertura son contratados con la finalidad de cubrir riesgos y cumplen con todos los requisitos de cobertura, y se documenta su designación al inicio de la operación de cobertura, describiendo el objetivo, posición primaria, riesgos a cubrir, tipos de derivados y la medición de la efectividad de la relación, características, reconocimiento contable y cómo se llevará a cabo la medición de la efectividad, aplicables a esa operación.

Cobertura de flujos de efectivo

Los cambios en el valor razonable de los instrumentos derivados asociados a cobertura de flujo de efectivo se reconocen en capital contable. La porción efectiva se aloja temporalmente en la utilidad integral, dentro del capital contable y se reclasifica a resultados cuando la posición que cubre afecte resultados, la porción inefectiva se reconoce de inmediato en resultados.

Cobertura de inversión neta en una operación extranjera

La Compañía aplica la contabilidad de coberturas al riesgo cambiario que surge en sus inversiones en operaciones extranjeras por las variaciones en tipos de cambio originadas entre la moneda funcional de dicha operación y la moneda funcional de la tenedora, independientemente de si la inversión es mantenida directamente o a través de una sub-tenedora. La variación en los tipos de cambio se reconoce en las otras partidas del resultado integral como parte del efecto por conversión, cuando se consolida la operación extranjera.

Para ello, la Compañía designa como instrumento de cobertura la deuda denominada en una moneda extranjera, por lo que los efectos cambiarios que se originen por dicha deuda son reconocidos en los otros componentes de utilidad integral, en el renglón de efectos por conversión, en la medida que la cobertura sea efectiva. Cuando la cobertura no sea efectiva, las diferencias cambiarias son reconocidas en resultados.

Suspensión de la contabilidad de coberturas

La Compañía suspende la contabilidad de coberturas cuando el instrumento financiero derivado o el instrumento financiero no derivado ha vencido, es cancelado o ejercido, cuando el instrumento financiero derivado o no derivado no alcanza una alta efectividad para compensar los cambios en el valor razonable o flujos de efectivo de la partida cubierta. La sustitución o la renovación sucesiva de un instrumento de cobertura por otro no es una expiración o resolución si dicha sustitución o renovación es parte del objetivo de gestión de riesgos documentado de la Compañía y es congruente con éste.

Al suspender la contabilidad de coberturas, en el caso de las coberturas de valor razonable, el ajuste al valor en libros de un importe cubierto para el que se usa el método de tasa de interés efectiva, se amortiza en resultados por el periodo de vencimiento, en el caso de coberturas de flujo de efectivo, las cantidades acumuladas en el capital contable como parte de la utilidad integral, permanecen en el capital hasta el momento en que los efectos de la transacción pronosticada afecten los resultados. En el caso de que ya no sea probable que la transacción pronosticada ocurra, las ganancias o las pérdidas que fueron acumuladas en la cuenta de utilidad integral son reconocidas inmediatamente en resultados. Cuando la cobertura de una transacción pronosticada se mostró satisfactoria y posteriormente no cumple con la prueba de efectividad, los efectos acumulados en la utilidad integral en el capital contable se llevan de manera proporcional a los resultados, en la medida en que la transacción pronosticada afecte los resultados.

El valor razonable de los instrumentos financieros derivados que se refleja en los estados financieros consolidados de la Compañía representa una aproximación matemática de su valor razonable. Se calcula usando modelos propiedad de terceros independientes, con supuestos basados en condiciones de mercado pasadas, presentes y expectativas futuras al día del cierre contable correspondiente.

Descripción de la política contable para la determinación de los componentes del efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

El efectivo y los equivalentes de efectivo incluyen el efectivo en caja, depósitos bancarios disponibles para la operación y otras inversiones de corto plazo de alta liquidez y alta calidad crediticia, con vencimiento original de tres meses o menos, todos estos sujetos a riesgos poco significativos de cambios en su valor. Los sobregiros bancarios se presentan como préstamos dentro del pasivo circulante.

Descripción de la política contable para dividendos [bloque de texto]

La utilidad neta del año está sujeta a las decisiones que se tomen en la Asamblea General de Accionistas, los estatutos de la Compañía y la Ley General de Sociedades Mercantiles.

Descripción de la política contable para las ganancias por acción [bloque de texto]

La utilidad por acción se calcula dividiendo la utilidad atribuible a los propietarios de la controladora entre el promedio ponderado de acciones comunes en circulación durante el año.

Descripción de la política contable para beneficios a los empleados [bloque de texto]

i. *Planes de pensiones*

Planes de contribución definida:

Un plan de contribución definida es un plan de pensiones mediante el cual la Compañía paga contribuciones fijas a una entidad por separado. La Compañía no tiene obligaciones legales o asumidas para pagar contribuciones adicionales si el fondo no mantiene suficientes activos para realizar el pago a todos los empleados de los beneficios relacionados con el servicio en los periodos actuales y pasados. Las contribuciones se reconocen como gastos por beneficios a empleados en la fecha que se tiene la obligación de la aportación.

Planes de beneficios definidos:

Un plan de beneficios es definido como un monto de beneficio por pensión que un empleado recibirá en su retiro, usualmente dependiente de uno o más factores tales como la edad, los años de servicio y la compensación.

El pasivo reconocido en el estado consolidado de situación financiera con respecto a los planes de beneficios definidos es el valor presente de la obligación por beneficios definidos en la fecha del estado

consolidado de situación financiera menos el valor razonable de los activos del plan. La obligación por beneficios definidos se calcula anualmente por actuarios independientes utilizando el método de costo unitario proyectado. El valor presente de las obligaciones por beneficios definidos se determina al descontar los flujos estimados de efectivo futuros utilizando las tasas de descuento de conformidad con la NIC 19 – *Beneficios a empleados* que están denominados en la moneda en que los beneficios serán pagados, y que tienen vencimientos que se aproximan a los términos del pasivo por pensiones.

Las ganancias y pérdidas actuariales generadas por ajustes y cambios en los supuestos actuariales se registran directamente en otras partidas de la utilidad integral en el año en el cual ocurren y no se reclasificarán al resultado del periodo.

La Compañía determina el gasto (ingreso) financiero neto aplicando la tasa de descuento al pasivo (activo) por beneficios definidos neto.

Los costos por servicios pasados se reconocen inmediatamente en el estado consolidado de resultados.

ii. Beneficios médicos post-empleo

La Compañía proporciona beneficios médicos luego de concluida la relación laboral a sus empleados retirados. El derecho de acceder a estos beneficios depende generalmente de que el empleado haya trabajado hasta la edad de retiro y que complete un periodo mínimo de años de servicio. Los costos esperados de estos beneficios se reconocen durante el periodo de prestación de servicios utilizando los mismos criterios que los descritos para los planes de beneficios definidos.

iii. Beneficios por terminación

Los beneficios por terminación se pagan cuando la relación laboral es concluida por la Compañía antes de la fecha normal de retiro o cuando un empleado acepta voluntariamente la terminación de la relación laboral a cambio de estos beneficios. La Compañía reconoce los beneficios por terminación en la primera de las siguientes fechas: (a) cuando la Compañía ya no puede retirar la oferta de esos beneficios, y (b) en el momento en que la Compañía reconozca los costos por una reestructuración que esté dentro del alcance de la NIC 37 e involucre el pago de los beneficios por terminación. En caso de que exista una oferta que promueva la terminación de la relación laboral en forma voluntaria por parte de los empleados, los beneficios por terminación se valúan con base en el número esperado de empleados que se estima aceptaran dicha oferta. Los beneficios que se pagarán a largo plazo se descuentan a su valor presente.

iv. Beneficios a corto plazo

Las compañías proporcionan beneficios a empleados a corto plazo, los cuales pueden incluir sueldos, salarios, compensaciones anuales y bonos pagaderos en los siguientes 12 meses. La Compañía reconoce una provisión sin descontar cuando se encuentre contractualmente obligada o cuando la práctica pasada ha creado una obligación.

v. *Participación de los trabajadores en las utilidades y gratificaciones*

La Compañía reconoce un pasivo y un gasto por gratificaciones y participación de los trabajadores en las utilidades cuando tiene una obligación legal o asumida de pagar estos beneficios y determina el importe a reconocer con base a la utilidad fiscal del año después de ciertos ajustes.

Descripción de la política contable para activos financieros [bloque de texto]

Activos financieros

La Compañía clasifica y mide subsecuentemente sus activos financieros en función del modelo de negocio de la Compañía para administrar sus activos financieros, así como de las características de los flujos de efectivo contractuales de dichos activos. De esta forma, los activos financieros pueden ser clasificados a costo amortizado, a valor razonable a través de otros resultados integrales, y a valor razonable a través de resultados. La Administración determina la clasificación de sus activos financieros al momento de su reconocimiento inicial. Las compras y ventas de activos financieros se reconocen en la fecha de liquidación.

Los activos financieros se cancelan en su totalidad cuando el derecho a recibir los flujos de efectivo relacionados expira o es transferido y asimismo la Compañía ha transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios derivados de su propiedad, así como el control del activo financiero.

Clases de activos financieros

i. *Activos financieros a costo amortizado*

Los activos financieros a costo amortizado son aquellos que i) se conservan dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener dichos activos para obtener los flujos de efectivo contractuales y ii) las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

ii. *Activos financieros a su valor razonable a través de resultados*

Los activos financieros a su valor razonable a través de resultados son activos financieros mantenidos para negociación. Un activo financiero se clasifica en esta categoría si es adquirido principalmente con el propósito de ser vendido en el corto plazo.

Los derivados también se clasifican como mantenidos para negociación a menos que sean designados como coberturas. Además, son aquellos que no cumplen con las características para ser medidos a costo amortizado o a su valor razonable a través de otros resultados integrales, ya que: i) tienen un modelo de negocio distinto a aquellos que buscan obtener flujos de efectivo contractuales, u obtener flujos de efectivo contractuales y vender los activos financieros, o bien, ii) los flujos de efectivo que generan no son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

Descripción de la política contable para pasivos financieros [bloque de texto]

Los pasivos financieros no derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se valúan a su costo amortizado utilizando el método del interés efectivo. Los pasivos en esta categoría se clasifican como pasivos circulantes cuando deban liquidarse dentro de los siguientes 12 meses; de lo contrario, se clasifican como no circulantes.

Las cuentas por pagar son obligaciones de pagar bienes o servicios que han sido adquiridos o recibidos por parte de proveedores en el curso ordinario del negocio. Los préstamos se reconocen inicialmente a su valor razonable, neto de los costos por transacción incurridos. Los préstamos son reconocidos posteriormente a su costo amortizado; cualquier diferencia entre los recursos recibidos (neto de los costos de la transacción) y el valor de liquidación se reconoce en el estado consolidado de resultados durante el plazo del préstamo utilizando el método del interés efectivo.

Baja de pasivos financieros

La Compañía da de baja los pasivos financieros si, y solo si, las obligaciones de la Compañía se cumplen, cancelan o han expirado. La diferencia entre el valor en libros del pasivo financiero dado de baja y la contraprestación pagada y por pagar se reconoce en resultados.

Adicionalmente, cuando la Compañía realiza una transacción de refinanciamiento y el pasivo anterior califica para ser dado de baja, los costos incurridos en el refinanciamiento se reconocen inmediatamente en resultados a la fecha de la extinción del pasivo financiero anterior.

Descripción de la política contable para conversión de moneda extranjera [bloque de texto]

i. Transacciones y saldos

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional utilizando el tipo de cambio vigente en la fecha de la transacción o valuación cuando los montos son revaluados. Las utilidades y pérdidas cambiarias resultantes de la liquidación de dichas transacciones y de la conversión de los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera a los tipos de cambio de cierre se reconocen como fluctuación cambiaria en el estado consolidado de resultados, excepto por aquellas que son diferidas en la utilidad integral y que califican como de coberturas de flujo de efectivo.

Los cambios en el valor razonable de valores o activos financieros monetarios denominados en moneda extranjera clasificados como disponibles para su venta se dividen entre las fluctuaciones cambiarias resultantes de cambios en el costo amortizado de dichos valores y otros cambios en su valor. Posteriormente, las fluctuaciones cambiarias se reconocen en resultados y los cambios en el valor en libros que resultan de cualquier otra circunstancia se reconocen como parte de la utilidad integral.

Descripción de la política contable para la moneda funcional [bloque de texto]

i. Moneda funcional y de presentación

Los montos incluidos en los estados financieros de cada una de las entidades de la Compañía deben ser medidos utilizando la moneda del entorno económico primario en donde la entidad opera (la "moneda funcional"). Los estados financieros consolidados se presentan en pesos mexicanos.

Cuando existe un cambio en la moneda funcional de una de las subsidiarias, de acuerdo con la Norma Internacional de Contabilidad 21 - *Efectos de las variaciones en los tipos de cambio de la moneda extranjera* ("NIC 21"), dicho cambio se contabiliza de forma prospectiva, convirtiendo en la fecha del cambio de moneda funcional, todos los activos, pasivos, capital y partidas de resultados al tipo de cambio de esa fecha.

ii. Transacciones y saldos

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional utilizando el tipo de cambio vigente en la fecha de la transacción o valuación cuando los montos son revaluados. Las utilidades y pérdidas cambiarias resultantes de la liquidación de dichas transacciones y de la conversión de los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera a los tipos de cambio de cierre se reconocen como fluctuación cambiaria en el estado consolidado de resultados, excepto por aquellas que son diferidas en la utilidad integral y que califican como de coberturas de flujo de efectivo.

Los cambios en el valor razonable de valores o activos financieros monetarios denominados en moneda extranjera clasificados como disponibles para su venta se dividen entre las fluctuaciones cambiarias resultantes de cambios en el costo amortizado de dichos valores y otros cambios en su valor. Posteriormente, las fluctuaciones cambiarias se reconocen en resultados y los cambios en el valor en libros que resultan de cualquier otra circunstancia se reconocen como parte de la utilidad integral.

iii. Conversión de subsidiarias con moneda funcional distinta a su moneda de registro

Los estados financieros de las compañías subsidiarias que mantienen una moneda de registro diferente a la moneda funcional fueron convertidos a la moneda funcional conforme al siguiente procedimiento:

a) Los saldos de activos y pasivos monetarios expresados en la moneda de registro se convirtieron a los tipos de cambio de cierre.

b) A los saldos históricos de los activos y pasivos no monetarios y del capital contable convertidos a moneda funcional se le adicionaron los movimientos ocurridos durante el período, los cuales fueron convertidos a los tipos de cambio históricos. En el caso de los movimientos de las partidas no monetarias reconocidas a su valor razonable, ocurridos durante el período expresado en la moneda de registro, se convirtieron utilizando los tipos de cambio históricos referidos a la fecha en la que se determinó dicho valor razonable.

c) Los ingresos, costos y gastos de los períodos, expresados en la moneda de registro, se convirtieron a los tipos de cambio históricos de la fecha en que se devengaron y reconocieron en el estado de resultados, salvo que se hayan originado de partidas no monetarias, en cuyo caso se utilizaron los tipos de cambio históricos de las partidas no monetarias.

d) Las diferencias cambiarias se reconocieron en el estado de resultados en el período en que se originaron.

iv. Conversión de subsidiarias con moneda funcional distinta a la moneda de presentación

Los resultados y la posición financiera de todas las entidades de la Compañía que cuentan con una moneda funcional diferente a la moneda de presentación son convertidos a la moneda de presentación de la siguiente manera, dependiendo de si la moneda funcional se encuentra en un ambiente económico hiperinflacionario o no hiperinflacionario:

Ambiente no hiperinflacionario

a) Los activos y pasivos de cada estado de situación financiera presentado son convertidos al tipo de cambio de cierre a la fecha del estado de situación financiera;

b) El capital de cada estado de situación financiera presentado es convertido al tipo de cambio histórico;

c) Los ingresos y gastos de cada estado de resultados son convertidos al tipo de cambio promedio (cuando el tipo de cambio promedio no representa una aproximación razonable del efecto acumulado de los tipos de cambio de la transacción, se utiliza el tipo de cambio a la fecha de la transacción); y

d) Las diferencias cambiarias resultantes son reconocidas en el estado de resultados integrales como efecto por conversión.

Ambiente hiperinflacionario

a) Los activos, pasivos y capital del estado de situación financiera, así como los ingresos y gastos del estado de resultados, son convertidos al tipo de cambio de cierre a la fecha del estado de situación financiera, después de haber sido reexpresados en su moneda funcional (Nota 3d); y

b) Los activos, pasivos, capital, ingresos y gastos del periodo comparativo se mantienen de acuerdo a los importes obtenidos en la conversión del año en cuestión, es decir, de los estados financieros del periodo precedente. Dichos importes no se ajustan a los tipos de cambio posteriores debido a que la Compañía presenta su información financiera en pesos mexicanos, los cuales corresponden a una moneda de ambiente económico no hiperinflacionario.

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos financieros [bloque de texto]

Deterioro de activos financieros

La Compañía utiliza un modelo de deterioro basado en las pérdidas crediticias esperadas, aplicable a los activos financieros sujetos a dicha evaluación (i.e. activos financieros medidos a costo amortizado y a su valor razonable a través de otros resultados integrales), así como a las cuentas por cobrar por arrendamientos, activos de contratos, ciertos compromisos de préstamos por escrito y a los contratos de garantías financieras. Las pérdidas crediticias esperadas en estos activos financieros se estiman desde el origen del activo en cada fecha de reporte, tomando como referencia la experiencia histórica de pérdidas crediticias de la Compañía, ajustada por factores que son específicos de los deudores o grupos de deudores, las condiciones económicas generales y una evaluación tanto de la dirección actual, como de la previsión de condiciones futuras.

a. Cuentas por cobrar comerciales

La Compañía utiliza un modelo simplificado de cálculo de pérdidas esperadas, mediante el cual reconoce las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida de la cuenta por cobrar.

La Compañía hace un análisis de su portafolio de cuentas por cobrar a clientes, con el fin de determinar si existen clientes significativos para los cuales requiera una evaluación individual; por su parte, los clientes con características similares que comparten riesgos de crédito (participación en el portafolio de cuentas por cobrar, tipo de mercado, sector, área geográfica, etc.), se agrupan para ser evaluados de forma colectiva.

En su evaluación de deterioro, la Compañía puede incluir indicios de que los deudores o un grupo de deudores están experimentando dificultades financieras significativas, así como datos observables que indiquen que hay una disminución considerable en el estimado de los flujos de efectivo a recibir, incluyendo atrasos.

Para fines de la estimación anterior, la Compañía considera que lo siguiente constituye un evento de incumplimiento, ya que la experiencia histórica indica que los activos financieros no son recuperables cuando cumplen con cualquiera de los siguientes criterios:

- El deudor incumple los convenios financieros; o
- La información desarrollada internamente u obtenida de fuentes externas indica que es improbable que el deudor pague a sus acreedores, incluida la Compañía, en su totalidad (sin considerar ninguna garantía que tenga la Compañía).

  La Compañía define como umbral de incumplimiento, el plazo a partir del cual la recuperación de la cuenta por cobrar sujeta de análisis es marginal, lo cual está en línea con la gestión de riesgos interna.

b. Otros instrumentos financieros

La Compañía reconoce las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo de todos los instrumentos financieros para los cuales ha habido incrementos significativos en el riesgo de crédito desde su reconocimiento inicial (evaluado sobre una base colectiva o individual), considerando toda la información razonable y sustentable, incluyendo la que se refiera al futuro. Si a la fecha de presentación el riesgo crediticio de un instrumento financiero no se ha incrementado de forma significativa desde el reconocimiento inicial, la Compañía calcula la reserva por pérdidas para ese instrumento financiero como el importe de las pérdidas crediticias esperadas en los próximos 12 meses.

En ambos casos, la Compañía reconoce en el resultado del periodo la disminución o el incremento en la reserva por pérdidas crediticias esperadas al final del periodo.

La Administración evalúa el modelo de deterioro y los insumos utilizados en el mismo por lo menos una vez cada 3 meses, con el fin de asegurar que permanezcan vigentes en base a la situación actual del portafolio.

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos no financieros [bloque de texto]

Los activos que tienen una vida útil indefinida, por ejemplo, el crédito mercantil, no son depreciables o amortizables y están sujetos a pruebas anuales por deterioro. Los activos que están sujetos a amortización y depreciación se revisan por deterioro cuando eventos o cambios en circunstancias indican que el valor en libros no podrá ser recuperado. Una pérdida por deterioro se reconoce por el importe en que el valor en libros del activo no financiero excede su valor de recuperación. El valor de recuperación es el mayor entre el valor razonable del activo menos los costos para su venta y el valor de uso. Con el propósito de evaluar el deterioro, los activos se agrupan en los niveles mínimos en donde existan flujos de efectivo identificables por separado (unidades generadoras de efectivo). Los activos no financieros de larga duración diferentes al crédito mercantil que han sufrido deterioro se revisan para una posible reversión del deterioro en cada fecha de reporte.

Cuando una pérdida por deterioro se revierte, el valor en libros del activo o unidad generadora de efectivo se incrementa al valor estimado revisado de su monto recuperable, de tal manera que el valor en libros ajustado no exceda el valor en libros que se habría determinado si no se hubiera reconocido una pérdida por deterioro para dicho activo o unidad generadora de efectivo, en años anteriores. La reversión de una pérdida por deterioro se reconoce inmediatamente en el estado consolidado de resultados.

Descripción de la política contable para impuestos a las ganancias [bloque de texto]

El rubro de impuestos a la utilidad en el estado consolidado de resultados representa la suma de los impuestos a la utilidad causados y los impuestos a la utilidad diferidos.

El monto de impuesto a la utilidad que se refleja en el estado consolidado de resultados, representa el impuesto causado en el año, así como los efectos del impuesto a la utilidad diferido determinado en cada subsidiaria por el método de activos y pasivos, aplicando la tasa establecida por la legislación promulgada o sustancialmente promulgada vigente a la fecha del estado consolidado de situación financiera donde operan las Compañías y generan ingresos gravables al total de diferencias temporales resultantes de comparar los valores contables y fiscales de los activos y pasivos y que se espera que apliquen cuando el impuesto diferido activo se realice o el impuesto diferido pasivo se liquide, considerando en su caso, las pérdidas fiscales por amortizar, previo análisis de su recuperación. El efecto por cambio en las tasas de impuesto vigentes se reconoce en los resultados del período en que se determina el cambio de tasa.

La Administración evalúa periódicamente las posiciones ejercidas en las declaraciones de impuestos con respecto a situaciones en las que la legislación aplicable es sujeta de interpretación. Se reconocen provisiones cuando es apropiado con base en los importes que se espera pagar a las autoridades fiscales.

Descripción de la política contable para activos intangibles y crédito mercantil [bloque de texto]

Los activos intangibles se reconocen cuando éstos cumplen las siguientes características: son identificables, proporcionan beneficios económicos futuros y se tiene un control sobre dichos beneficios.

Los activos intangibles se clasifican como sigue:

i. *De vida útil indefinida*

Estos activos intangibles no se amortizan y se sujetan a pruebas de deterioro anualmente. Al 31 de diciembre de 2025, 2024 y 2023, no se han identificado factores que limiten la vida útil de estos activos intangibles.

ii. *De vida útil definida*

Se reconocen a su costo menos la amortización acumulada y las pérdidas por deterioro reconocidas. Se amortizan en línea recta de acuerdo con la estimación de su vida útil, determinada con base en la expectativa de generación de beneficios económicos futuros, y están sujetos a pruebas de deterioro cuando se identifican indicios de deterioro.

Las vidas útiles estimadas de los activos intangibles con vida útil definida se resumen como sigue:

Costos de desarrollo	15.5 años
Acuerdos de no competencia	5 a 10 años
Relaciones con clientes	6 a 7 años
Patentes	10 años
Software y licencias	3 a 7 años
Propiedad intelectual	20 a 25 años
Marcas de vida definidas	5 a 22 años

Costos de desarrollo

Los gastos de investigación se reconocen en resultados cuando se incurren. Los desembolsos en actividades de desarrollo se reconocen como activo intangible cuando dichos costos pueden estimarse con fiabilidad, el producto o proceso es viable técnica y comercialmente, se obtienen posibles beneficios económicos futuros y la Compañía pretende y posee suficientes recursos para completar el desarrollo y para usar o vender el activo. Su amortización se reconoce en resultados en base al método de línea recta durante la vida útil estimada del activo. Los gastos en desarrollo que no califiquen para su capitalización se reconocen en resultados cuando se incurren.

Licencias

Las licencias adquiridas en una transacción separada se registran a su costo de adquisición, y en una combinación de negocios son reconocidas a su valor razonable a la fecha de adquisición.

Las licencias que tienen una vida útil definida se presentan al costo menos su amortización acumulada. La amortización se reconoce con base en el método de línea recta sobre su vida útil estimada.

La adquisición de licencias de software se capitaliza con base en los costos incurridos para adquirir y tener en uso el software específico

Software desarrollado

Los costos asociados con el mantenimiento de software se reconocen como gastos conforme se incurren.

Los costos de desarrollo directamente relacionados con el diseño y pruebas de productos de software únicos e identificables controlados por la Compañía son reconocidos como activos intangibles cuando reúnen los criterios siguientes:

- Técnicamente, es posible completar el activo intangible de forma que pueda estar disponible para su uso o venta;
- La intención de completar el activo intangible es para usarlo o venderlo;
- La habilidad para usar o vender el activo intangible;
- La forma en que el activo intangible vaya a generar probables beneficios económicos en el futuro;
- La disponibilidad de los adecuados recursos técnicos, financieros o de otro tipo, para completar el desarrollo y para utilizar o vender el activo intangible; y
- La capacidad para valuar confiablemente, el desembolso atribuible al activo intangible durante su desarrollo.

El monto inicialmente reconocido para un activo intangible generado internamente será la suma de los desembolsos incurridos desde el momento en que el elemento cumple las condiciones para su reconocimiento, establecidas anteriormente. Cuando no se puede reconocer un activo intangible generado internamente, los desembolsos por desarrollo se cargan a los resultados en el periodo en que se incurren.

Crédito mercantil

El crédito mercantil representa el exceso del costo de adquisición de una subsidiaria sobre la participación de la Compañía en el valor razonable de los activos netos identificables adquiridos determinado a la fecha de adquisición y no es sujeto a amortización. El crédito mercantil se presenta en el rubro de crédito mercantil y activos intangibles y se reconoce a su costo menos las pérdidas acumuladas por deterioro, las cuales no se revierten. Las ganancias o pérdidas en la disposición de una entidad incluyen el valor en libros del crédito mercantil relacionado con la entidad vendida.

Descripción de las políticas contables para inversiones en asociadas [bloque de texto]

Asociadas son todas aquellas entidades sobre las que la Compañía tiene influencia significativa pero no control, por lo general ésta se da al poseer entre el 20% y 50% de los derechos de voto en la asociada. Las inversiones en asociadas se contabilizan utilizando el método de participación y se reconocen inicialmente al costo. La inversión de la Compañía en asociadas incluye el crédito mercantil identificado en la adquisición, neto de cualquier pérdida por deterioro acumulada.

Si la participación en una asociada se reduce, pero se mantiene la influencia significativa, solo una porción de los importes previamente reconocidos en el resultado integral consolidado se reclasificará a los resultados consolidados del año, cuando resulte apropiado.

La participación de la Compañía en las ganancias o pérdidas de la asociada posteriores a la adquisición se reconoce en el estado consolidado de resultados y su participación en los otros resultados integrales consolidados posteriores a la adquisición será reconocida directamente en otras partidas de la utilidad integral consolidada. Cuando la participación de la Compañía en las pérdidas de la asociada iguala o excede su participación en la asociada, incluyendo las cuentas por cobrar no garantizadas, la Compañía no reconoce pérdidas futuras a menos que haya incurrido en obligaciones o haya hecho pagos en nombre de la asociada.

La Compañía evalúa a cada fecha de reporte si existe evidencia objetiva de que la inversión en la asociada está deteriorada.

Las ganancias no realizadas en transacciones entre la Compañía y sus asociadas se eliminan en función de la participación que se tenga sobre ellas. Las pérdidas no realizadas también se eliminan a menos que la transacción muestre evidencia que existe deterioro en el activo transferido. Con el fin de asegurar la consistencia con las políticas adoptadas por la Compañía, las políticas contables de las asociadas han sido modificadas. Cuando la Compañía deja de tener influencia significativa sobre una asociada, se reconoce en el estado consolidado de resultados cualquier diferencia entre el valor razonable de la inversión retenida, incluyendo cualquier contraprestación recibida de la disposición de parte de la participación y el valor en libros de la inversión.

Descripción de las políticas contables para inversiones en negocios conjuntos [bloque de texto]

Los acuerdos conjuntos son aquellos en los cuales existe un control conjunto debido a que las decisiones sobre actividades relevantes requieren el consentimiento unánime de cada una de las partes que comparten el control.

Las inversiones en acuerdos conjuntos se clasifican de acuerdo a los derechos y obligaciones contractuales de cada inversionista como: operaciones conjuntas o negocios conjuntos. Cuando la Compañía mantiene el derecho sobre los activos y obligaciones por los pasivos relacionados con el acuerdo conjunto, este se clasifica como operación conjunta. Cuando la Compañía tiene derechos sobre los activos netos del acuerdo conjunto, este se clasifica como negocio conjunto. La Compañía ha evaluado la naturaleza de sus acuerdos conjuntos y determinó que son negocios conjuntos. Los negocios conjuntos se contabilizan utilizando el método de participación aplicado a una inversión en asociadas.

La Compañía evalúa a cada fecha de reporte si existe evidencia objetiva de que existen indicios de deterioro sobre el acuerdo conjunto. En caso de existir indicios, determina del valor recuperable con base a los requerimientos de NIC 36, y reconoce un deterioro en caso de que dicho valor recuperable esté por debajo del valor en libros del acuerdo conjunto.

Descripción de la política contable para el capital social [bloque de texto]

Las acciones ordinarias de Alpek SAB se clasifican como capital social dentro del capital contable. Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de nuevas acciones se incluyen en el capital como una deducción de la contraprestación recibida, netos de impuestos.

Descripción de la política contable para arrendamientos [bloque de texto]

La Compañía como arrendatario

La Compañía evalúa si un contrato es o contiene un contrato de arrendamiento, al inicio del plazo del contrato. Un arrendamiento se define como un contrato en el que se otorga el derecho a controlar el uso de un activo identificado, durante un plazo determinado, a cambio de una contraprestación. La Compañía reconoce un activo por derecho de uso y un pasivo de arrendamiento correspondiente, con respecto a todos los contratos de arrendamiento en los que funge como arrendatario, excepto en los siguientes casos: los arrendamientos a corto plazo (definidos como arrendamientos con un plazo de arrendamiento menor a 12 meses); arrendamientos de activos de bajo valor (definidos como arrendamientos de activos con un valor individual de mercado menor a US$5,000 (cinco mil dólares)); y, los contratos de arrendamiento cuyos pagos son variables (sin ningún pago fijo contractualmente definido). Para estos contratos que exceptúan el reconocimiento de un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento, la Compañía reconoce los pagos de renta como un gasto operativo en línea recta durante el plazo del arrendamiento.

El activo por derecho de uso se compone de los pagos de arrendamiento descontados a valor presente; los costos directos para obtener un arrendamiento; los pagos anticipados de arrendamiento; y las obligaciones de desmantelamiento o remoción de activos. La Compañía deprecia el activo por derecho de uso durante el período más corto del plazo de arrendamiento y la vida útil del activo subyacente; en este sentido, cuando una opción de compra en el contrato de arrendamiento es probable de ser ejercida, el activo por derecho de uso se deprecia en su vida útil. La depreciación comienza en la fecha de inicio del arrendamiento.

El pasivo por arrendamiento se mide en su reconocimiento inicial descontando a valor presente los pagos de renta mínimos futuros de acuerdo a un plazo, utilizando una tasa de descuento que represente el costo de obtener financiamiento por un monto equivalente al valor de las rentas del contrato, para la adquisición del activo subyacente, en la misma moneda y por un plazo similar al contrato correspondiente (tasa incremental de préstamos). Cuando los pagos del contrato contienen componentes que no son de rentas (servicios), la Compañía ha elegido, para algunas clases de activo, no separarlos y medir todos los pagos como un componente único de arrendamiento; sin embargo, para el resto de las clases de activo, la Compañía mide el

pasivo por arrendamiento únicamente considerando los pagos de componentes que son rentas, mientras que los servicios implícitos en los pagos, se reconocen directamente en resultados como gastos operativos.

Para determinar el plazo del contrato de arrendamiento, la Compañía considera el plazo forzoso, incluyendo la probabilidad de ejercer cualquier derecho de extensión de plazo y/o de una salida anticipada.

Posteriormente, el pasivo por arrendamiento se mide aumentando el valor en libros para reflejar los intereses sobre el pasivo por arrendamiento (utilizando el método de interés efectivo) y reduciendo el valor en libros para reflejar los pagos de renta realizados.

Cuando existen modificaciones a los pagos de arrendamiento por concepto de inflación, la Compañía remide el pasivo por arrendamiento a partir de la fecha en que se conocen los nuevos pagos, sin reconsiderar la tasa de descuento. Sin embargo, si las modificaciones se relacionan con el plazo del contrato o con el ejercicio de una opción de compra, la Compañía evalúa de nueva cuenta la tasa de descuento en la remedición del pasivo. Cualquier incremento o disminución en el valor del pasivo por arrendamiento posterior a esta remedición, se reconoce incrementando o disminuyendo en la misma medida, según sea el caso, el valor del activo por derecho de uso.

Finalmente, el pasivo por arrendamiento se da de baja en el momento en que la Compañía liquida la totalidad de las rentas del contrato. Cuando la Compañía determina que es probable que ejercerá una salida anticipada del contrato que amerite un desembolso de efectivo, dicha consideración es parte de la remedición del pasivo que se cita en el párrafo anterior; sin embargo, en aquellos casos en los que la terminación anticipada no implique un desembolso de efectivo, la Compañía cancela el pasivo por arrendamiento y el activo por derecho de uso correspondiente, reconociendo la diferencia entre ambos inmediatamente en el estado consolidado de resultados.

Descripción de las políticas contables para la medición de inventarios [bloque de texto]

Los inventarios se valúan al menor entre su costo o valor neto de realización. El costo es determinado utilizando el método de costos promedio. El costo de los productos terminados y de productos en proceso incluye el costo de materia prima, mano de obra directa, otros costos directos y gastos indirectos de fabricación (basados en la capacidad normal de operación).

Excluye costos de préstamos. El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso ordinario del negocio, menos los gastos de venta variables aplicables. Los costos de inventarios incluyen cualquier ganancia o pérdida transferida de otras partidas de la utilidad integral correspondientes a compras de materia prima que califican como coberturas de flujo de efectivo.

Descripción de la política contable para la compensación de instrumentos financieros [bloque de texto]

Los activos y pasivos financieros se compensan y el monto neto es presentado en el estado consolidado de situación financiera cuando es legalmente exigible el derecho de compensar los montos reconocidos y

existe la intención de liquidarlos sobre bases netas o de realizar el activo y pagar el pasivo simultáneamente.

Descripción de la política contable para propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

Los elementos de propiedades, planta y equipo se registran a su costo menos la depreciación acumulada y el importe acumulado de las pérdidas por deterioro de su valor. El costo incluye gastos directamente atribuibles a la adquisición del activo.

Los costos posteriores son incluidos en el valor en libros del activo o reconocidos como un activo por separado, según sea apropiado, sólo cuando sea probable que la Compañía obtenga beneficios económicos futuros derivados del mismo y el costo del elemento, planta y equipo pueda ser calculado confiablemente. El valor en libros de la parte reemplazada se da de baja. Las reparaciones y el mantenimiento son reconocidos en el estado consolidado de resultados durante el año en que se incurren. Las mejoras significativas son depreciadas durante la vida útil remanente del activo relacionado.

Cuando la Compañía lleva a cabo reparaciones o mantenimientos mayores a sus activos de propiedad, planta y equipo, el costo se reconoce en el valor en libros del activo correspondiente como un reemplazo, siempre que se satisfagan los criterios de reconocimiento. La porción remanente de cualquier reparación o mantenimiento mayor se da de baja. La Compañía posteriormente deprecia el costo reconocido en la vida útil que se le asigne, con base en su mejor estimación de vida útil.

La depreciación es calculada usando el método de línea recta, considerando por separado cada uno de sus componentes, excepto por los terrenos, que no son sujetos a depreciación. La vida útil estimada de las clases de activos se indica a continuación:

Edificios y construcciones	40 a 50 años
Maquinaria y equipo	10 a 40 años
Equipo de transporte	15 años
Mobiliario y equipo de laboratorio y tecnología de información	2 a 13 años
Otros	20 años

Las refacciones o repuestos para ser utilizados a más de un año y atribuibles a una maquinaria en específico se clasifican como propiedad, planta y equipo en otros activos fijos.

Los costos de préstamos generales y específicos, atribuibles a la adquisición, construcción o producción de activos calificados, los cuales necesariamente tardan un periodo sustancial (nueve meses), se capitalizan formando parte del costo de adquisición de dichos activos calificados, hasta el momento en que estén aptos para el uso al que están destinados o para su venta.

Los activos clasificados como propiedad, planta y equipo están sujetos a pruebas de deterioro cuando se presenten hechos o circunstancias indicando que el valor en libros de los activos pudiera no ser recuperado. Una pérdida por deterioro se reconoce por el monto en el que el valor en libros del activo excede su valor de recuperación en el estado consolidado de resultados en el rubro de otros gastos, neto. El valor de recuperación es el mayor entre el valor razonable menos los costos de venta y su valor en uso.

El valor residual, la vida útil y el método de depreciación de los activos se revisan, como mínimo, al término de cada periodo de informe y, si las expectativas difieren de las estimaciones previas, las modificaciones se contabilizan como un cambio en una estimación contable.

Las pérdidas y ganancias por disposición de activos se determinan comparando el valor de venta con el valor en libros y son reconocidas en el rubro de otros gastos, neto en el estado consolidado de resultados.

Descripción de la política contable para provisiones [bloque de texto]

Las provisiones representan una obligación legal presente o una obligación asumida como resultado de eventos pasados en las que es probable una salida de recursos para cumplir con la obligación y en las que el monto ha sido estimado confiablemente. Las provisiones no son reconocidas para pérdidas operativas futuras.

Las provisiones se miden al valor presente de los gastos que se esperan sean requeridos para cumplir con la obligación utilizando una tasa antes de impuestos que refleje las consideraciones actuales del mercado del valor del dinero a través del tiempo y el riesgo específico de la obligación. El incremento de la provisión derivado del paso del tiempo se reconoce como gasto por interés.

Cuando existen obligaciones similares, la probabilidad de que se produzca una salida de recursos económicos para su liquidación se determina considerándolas en su conjunto. En estos casos, la provisión así estimada se reconoce aún y cuando la probabilidad de la salida de flujos de efectivo respecto de una partida específica considerada en el conjunto sea remota.

Se reconoce una provisión por reestructuración cuando la Compañía ha desarrollado un plan formal detallado para efectuar la reestructuración, y se haya creado una expectativa válida entre los afectados, que se llevará a cabo la reestructuración, ya sea por haber comenzado la implementación del plan o por haber anunciado sus principales características a los afectados por el mismo.

Descripción de las políticas contables para el reconocimiento de ingresos de actividades ordinarias [bloque de texto]

Los ingresos comprenden el valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir por la venta de bienes y servicios en el curso normal de operaciones y se presentan en el estado consolidado de resultados netos del importe de consideraciones variables, las cuales comprenden el importe estimado de devoluciones de clientes, rebajas y descuentos similares.

Para el reconocimiento de ingresos de contratos con clientes, se utiliza un modelo integral para la contabilización de ingresos, el cual está basado en un enfoque de cinco pasos que consiste en lo siguiente: (1) identificar el contrato; (2) identificar las obligaciones de desempeño en el contrato; (3) determinar el precio de la transacción; (4) asignar el precio de la transacción a cada obligación de desempeño en el contrato; y (5) reconocer el ingreso cuando se satisface la obligación de desempeño.

i. *Ingresos por venta de bienes y productos*

Los contratos con clientes están dados por acuerdos comerciales complementados por órdenes de compra, cuyos costos se componen por las promesas para producir, distribuir y entregar productos, con base en los términos y condiciones contractuales establecidos, los cuales no conllevan un juicio

significativo para determinarse. Cuando existen pagos relacionados con la obtención de contratos, éstos se capitalizan y se amortizan en la duración del contrato.

Las obligaciones de desempeño que mantiene la Compañía no son separables y tampoco se satisfacen parcialmente, ya que se satisfacen en un punto en el tiempo, cuando el cliente acepta los productos. Por su parte, los términos de pago identificados en la mayoría de las fuentes de ingreso son de corto plazo, con consideraciones variables principalmente enfocadas en descuentos que se otorgan a los clientes, sin componentes de financiamiento ni garantías.
Dichos descuentos se reconocen como una reducción a los ingresos; por lo tanto, la asignación del precio es directa sobre las obligaciones de desempeño de producción, distribución y entrega, incluyendo los efectos de consideraciones variables.

La Compañía reconoce ingresos en un punto en el tiempo, cuando el control de los productos vendidos ha sido transferido al cliente, lo cual está dado por el momento de la entrega de los bienes prometidos al cliente de acuerdo con los términos contractuales negociados. Por lo tanto, la Compañía reconoce una cuenta por cobrar cuando se han cumplido las obligaciones de desempeño, reconociendo el ingreso correspondiente; por su parte, las consideraciones recibidas antes de completar las obligaciones de desempeño de producción y entrega se reconocen como anticipos de clientes.

El ingreso por dividendos de inversiones se reconoce una vez que se han establecido los derechos de los accionistas para recibir este pago (siempre que sea probable que los beneficios económicos fluirán para la Compañía y que el ingreso pueda ser valuado confiablemente).

Descripción de la política contable para el efectivo y equivalentes de efectivo restringido [bloque de texto]

El saldo del efectivo restringido se compone del efectivo cuyas restricciones originan que no se cumpla con la definición de efectivo y equivalentes de efectivo y se clasifica como activo circulante y no circulante en el estado consolidado de situación financiera, basándose en la fecha de vencimiento de la restricción.

Descripción de la política contable para la información financiera por segmentos [bloque de texto]

La información por segmentos se presenta de manera consistente con la información financiera proporcionada al Director General de la Compañía, que representa la máxima autoridad en la toma de decisiones operativas, asignación de recursos y evaluación de desempeño de los segmentos operativos.

Descripción de la política contable para las transacciones con pagos basados en acciones [bloque de texto]

Alpek cuenta con un esquema de compensación basado en acciones referido en un 100% al valor de al valor de las acciones de Alpek SAB, para directivos de la Compañía y sus subsidiarias. De acuerdo con los términos del plan, los directivos elegibles obtendrán un pago en efectivo condicionado al logro de métricas tanto cuantitativas como cualitativas provenientes de las siguientes medidas financieras:

- Mejora en el precio de las acciones
- Permanencia de los directivos en la Compañía

El bono será pagado en efectivo en los siguientes cinco años después de la fecha de concesión, es decir un 20% cada año y serán pagadas con referencia al precio promedio de las acciones del mes de diciembre al cierre de cada año. Estos pagos se miden al valor razonable de la contraprestación, por lo que, debido a que tienen como referencia el precio de las acciones de Alpek, se considera que la medición se ubica dentro del nivel 1 de la jerarquía de valor razonable.

Descripción de la política contable para subsidiarias [bloque de texto]

Las subsidiarias son todas las entidades sobre las que la Compañía tiene el control. La Compañía controla una entidad cuando está expuesta, o tiene derecho a rendimientos variables procedentes de su participación en la entidad y tiene la capacidad de afectar los rendimientos a través de su poder sobre la entidad. Cuando la participación de la Compañía en las subsidiarias es menor al 100%, la participación atribuida a accionistas externos se refleja como participación no controladora. Las subsidiarias son consolidadas en su totalidad desde la fecha en que el control es transferido a la Compañía y hasta la fecha en que pierde dicho control.

Descripción de las políticas contables para los beneficios por terminación [bloque de texto]

Los beneficios por terminación se pagan cuando la relación laboral es concluida por la Compañía antes de la fecha normal de retiro o cuando un empleado acepta voluntariamente la terminación de la relación laboral a cambio de estos beneficios. La Compañía reconoce los beneficios por terminación en la primera de las siguientes fechas: (a) cuando la Compañía ya no puede retirar la oferta de esos beneficios, y (b) en el momento en que la Compañía reconozca los costos por una reestructuración que esté dentro del alcance de la NIC 37 e involucre el pago de los beneficios por terminación. En caso de que exista una oferta que promueva la terminación de la relación laboral en forma voluntaria por parte de los empleados, los beneficios por terminación se valúan con base en el número esperado de

empleados que se estima aceptaran dicha oferta. Los beneficios que se pagarán a largo plazo se descuentan a su valor presente.

Descripción de la política contable para transacciones con partes relacionadas [bloque de texto]

Las transacciones y saldos intercompañías, así como las ganancias no realizadas en transacciones entre compañías de Alpek son eliminados en la preparación de los estados financieros consolidados. Las subsidiarias de Alpek aplican consistentemente las políticas contables descritas en estos estados financieros consolidados.

Descripción de la política contable para acciones propias [bloque de texto]

Al ocurrir una recompra de acciones propias, se convierten en acciones en tesorería y su importe se carga al capital contable a su precio de compra. Estos importes se expresan a su valor histórico.

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

La información por segmentos se presenta de manera consistente con la información financiera proporcionada al Director General de la Compañía, que representa la máxima autoridad en la toma de decisiones operativas, asignación de recursos y evaluación de desempeño de los segmentos operativos.

Un segmento operativo se define como un componente de una entidad de la que la información financiera separada se evalúa continuamente.

La Compañía controla y evalúa sus operaciones continuas a través de dos segmentos de negocio con base en productos: el negocio de Poliéster y el negocio de Plásticos y Químicos. Estos segmentos son administrados de forma independiente ya que sus productos varían y los mercados que atienden son diferentes. Sus actividades son realizadas a través de varias subsidiarias.

Las operaciones entre los segmentos operativos se realizan a valor de mercado y las políticas contables que se usan para preparar información por segmentos son consistentes con las descritas en la sección de políticas en este reporte.

La Compañía ha definido UAFIDA Ajustado o EBITDA Ajustado (por sus siglas en inglés) como el cálculo de sumar a la utilidad de operación, la depreciación, amortización y el deterioro de activos no circulantes.

La Compañía evalúa el desempeño de cada uno de los segmentos operativos con base en el EBITDA Ajustado, considerando que dicho indicador representa una buena medida para evaluar el desempeño operativo y la capacidad para satisfacer obligaciones de capital e intereses con respecto a la deuda de la Compañía, así como la capacidad para fondear inversiones de capital y requerimientos de capital de trabajo. No obstante lo anterior, el EBITDA Ajustado no es una medida de desempeño financiero bajo las NIIF, y no debería ser considerada como una alternativa a la utilidad neta como una medida de desempeño operativo, ni de flujo de efectivo como una medida de liquidez.

A continuación se muestra la información financiera condensada de los segmentos operativos de la Compañía (en miles de pesos):

Resultados Acumulados
Por el año terminado al 30 de Septiembre de 2026:

Estado de Resultados	Poliéster	Plásticos y Químicos	Otros	Total
Ingresos por segmento	$ 75,869,710	$ 20,215,790	$ 8,748,134	$ 104,833,633
Ingresos inter-segmento	(86,346)	0	86,346	0
Ingresos con clientes externos	$ 75,783,364	$ 20,215,790	$ 8,834,480	$ 104,833,633
Utilidad de operación	$ 6,030,879	$ 3,848,571	$ 437,844	$ 10,317,294
Depreciación, amortización y deterioro de activos no circulantes	4,682,143	100,927	65,452	4,848,522
EBITDA Ajustado	$ 10,713,022	$ 3,949,498	$ 503,296	$ 15,165,816
Inversión en activo fijo e intangibles	$ 923,473	$ 419,488	$ 33,180	$ 1,376,141

Resultados Acumulados
Por el año terminado al 30 de Septiembre de 2025:

Estado de Resultados	Poliéster	Plásticos y	Otros	Total

		Químicos		
Ingresos por segmento	$71,290,012	$19,932,130	$7,661,475	$98,883,617
Ingresos inter-segmento	(103,888)	0	103,888	0
Ingresos con clientes externos	$71,186,124	$19,932,130	$7,765,363	$98,883,617
Utilidad de operación	$(125,891)	$1,990,148	$151,376	$2,015,633
Depreciación, amortización y deterioro de activos no circulantes	4,090,332	702,006	15,250	4,807,588
EBITDA Ajustado	$3,964,441	$2,692,154	$166,626	$6,823,221
Inversión en activo fijo e intangibles	$1,408,431	$260,108	$12,556	$1,681,095

La conciliación entre el EBITDA ajustado y la utilidad antes de impuestos por los años terminados al 30 de Septiembre es como sigue:

	2026	2025
EBITDA ajustado	$ 15,165,816	$6,823,221
Depreciación, amortización y deterioro de activos no circulantes	(4,848,522)	(4,807,588)
Utilidad de operación	$ 10,317,294	$2,015,633
Resultado Financiero, neto	(2,038,046)	(1,570,127)
Participación en perdida de asociadas y negocios conjuntos	0	0
Utilidad antes de impuestos	$ 8,279,247	$ 445,506

A continuación, se muestran las ventas netas por país de origen por los años terminados al 30 de septiembre:

	2026	2025
México	$ 41,370,565	$40,192,494
Estados Unidos	30,617,339	29,891,032
Argentina	2,883,828	2,557,547
Brasil	12,469,960	10,657,180
Chile	688,133	664,837
Canadá	1,353,462	1,115,249
Reino Unido	2,693,852	2,118,589
Omán	12,351,802	11,311,418
Arabia Saudita	404,692	375,271
Ingresos totales	$ 104,833,633	$98,883,617

Resultados Trimestrales

Por el tercer trimestre del año 2026:

Estado de Resultados	Poliéster	Plásticos y Químicos	Otros	Total
Ingresos por segmento	$27,666,068	$7,182,779	$2,740,237	$37,589,084
Ingresos inter-segmento	(25,964)	0	25,964	0
Ingresos con clientes externos	$27,640,104	$7,182,779	$2,766,201	$37,589,084
Utilidad de operación	$3,035,638	$794,187	$126,086	$3,955,911
Depreciación, amortización y deterioro de activos no circulantes	1,032,739	216,918	22,910	1,272,565
EBITDA Ajustado	$4,068,377	$1,011,104	$148,995	$5,228,476
Inversión en activo fijo e intangibles	$288,044	$173,762	$14,264	$476,070

Por el tercer trimestre del año 2025:

Estado de Resultados	Poliéster	Plásticos y Químicos	Otros	Total
Ingresos por segmento	$22,607,540	$6,119,799	$2,345,253	$31,072,592
Ingresos inter-segmento	(30,590)	0	30,590	0
Ingresos con clientes externos	$22,576,950	$6,119,799	$2,375,843	$31,072,592
Utilidad de operación	$(434,881)	$567,122	$43,259	$175,500
Depreciación, amortización y deterioro de activos no circulantes	1,756,355	225,672	8,539	1,990,566
EBITDA Ajustado	$1,321,474	$792,794	$51,798	$2,166,066
Inversión en activo fijo e intangibles	$472,390	$64,311	$7,081	$543,782

La conciliación entre el UAFIDA ajustado y la utilidad antes de impuestos por el tercer trimestre es como sigue:

	2026	2025
EBITDA ajustado	$5,228,476	$2,166,066
Depreciación, amortización y deterioro de activos no circulantes	(1,272,565)	(1,990,566)
Utilidad de operación	3,955,911	175,500
Resultado Financiero, neto	(889,295)	(704,318)
Participación en perdida de asociadas y negocios conjuntos	0	0
Utilidad antes de impuestos	$3,066,616	$(528,818)

A continuación se muestran las ventas netas por país de origen por el tercer trimestre es como sigue:

	2026	2025
México	14,955,777	12,295,172
Estados Unidos	10,925,830	9,202,413
Argentina	1,069,706	816,750
Brasil	4,195,650	3,729,326
Chile	265,188	204,669
Canadá	497,030	345,962
Reino Unido	912,353	796,493
Omán	4,626,155	3,574,518
Arabia Saudita	141,395	107,289
Ingresos Totales	$37,589,084	$31,072,592

Descripción de sucesos y transacciones significativas

Descripción de la transacción

La transacción consiste en la fusión de Controladora Alpek SAB como sociedad fusionada y que se extingue, y Alpek SAB, como sociedad fusionante y que subsiste.

El 25 de noviembre de 2025, la Compañía celebró una Asamblea Extraordinaria de Accionistas en la cual se aprobó, entre otros, la fusión de Controladora Alpek en Alpek , sujeto a ciertas condiciones; En virtud de lo anterior, Controladora Alpek dejaría de existir y sus acciones serían canceladas, mientras que Alpek se mantendría como la sociedad fusionante y el número de acciones en circulación se mantendría sin cambios, excepto por las acciones sobrantes que resulten de la aplicación del factor de intercambio y que se resuelvan sean canceladas, así como por la cancelación de las acciones provenientes del programa de recompra de acciones propias de la Compañía. El 26 de noviembre del 2025 la fusión surtió plenos efectos.

A partir del 9 de diciembre de 2025 (la "Fecha de Canje"), las acciones representativas del capital social de la Compañía, que eran propiedad de Controladora Alpek, fueron entregadas a los accionistas de Controladora Alpek con un factor de intercambio de 0.309933698216403 acciones de la Compañía por cada acción de Controladora Alpek. En esta misma fecha, se canceló el listado de las acciones representativas del capital social de Controladora Alpek en la Bolsa Mexicana de Valores y se concluyó el proceso de fusión.

Al tratarse de una fusión entre una subsidiaria (Alpek) y su tenedora (Controladora Alpek), se trató como una transacción entre entidades bajo control común, incorporando los valores en libros históricos de activos y pasivos de Controladora en Alpek.

Bases de presentación y tratamiento contable de la transacción

La información financiera proforma se presenta para ilustrar el impacto en la situación financiera consolidada condensada y el desempeño financiero consolidado condensado, derivado de la transacción, como si dicha transacción hubiera tenido lugar al 30 de septiembre de 2025 y al 31 de diciembre de 2024, con respecto a el estado consolidado condensado de situación financiera proforma a esta fecha; y el 1 de enero de 2024, con respecto a los estados consolidados condensados de resultados proforma por los nueve meses que terminaron el 30 de septiembre de 2025.

Los ajustes proforma al 30 de septiembre de 2025 y 31 de diciembre de 2024, incluidos en el estado consolidado condensado de situación financiera proforma a dicha fecha, y los ajustes proforma incluidos en los estados consolidados condensados de resultados proforma por los nueve meses que terminaron el 30 de septiembre de 2025 y que se describen más adelante, representan ajustes a la situación financiera consolidada y a los resultados consolidados históricos de la Compañía.

En la adquisición de control sobre Alpek, Controladora Alpek aplicó la contabilidad para combinaciones de negocios usando el método del predecesor en una entidad adquirida bajo control común. El método del predecesor consiste en la incorporación de los valores en libros históricos de activos y pasivos de Alpek como entidad adquirida. Sin embargo, debido a que la participación accionaria mantenida sobre Alpek es del 82.09%, se reconoció el remanente del capital contable dentro de la participación no controladora.

Posteriormente, como entidad fusionante prevalecería la información financiera de Alpek. Por lo tanto, los ajustes proforma corresponden a la eliminación de la participación no controladora que se incluye en los estados financieros consolidados de Controladora Alpek, tanto en la situación financiera como en los resultados del periodo, manteniendo la presentación de la participación controladora y no controladora al nivel de consolidación de Alpek.

Ajustes proforma

Para presentar los efectos de la transacción, en los estados financieros consolidados condensados proforma, se aplicaron ajustes a las cifras consolidadas de Controladora Alpek para eliminar la participación no controladora de la situación financiera y los resultados del periodo que existía sobre Alpek, prevaleciendo la participación no controladora que mantiene Alpek a su nivel de consolidación.

La Fusión contempla la eliminación de una cuenta por cobrar que mantiene Alpek SAB a Controladora Alpek SAB, e implicaría que prevalezcan los saldos de activos y pasivos de Alpek como entidad fusionante, en los estados consolidados condensados de situación financiera proforma como si la transacción se hubiera consumado el 30 de septiembre de 2025 y el 31 de diciembre de 2024.

Por su parte, los estados consolidados condensados de resultados proforma de la Compañía, por los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2025, han sido ajustados para reflejar la presentación de la información financiera al nivel de consolidación de Alpek, ajustando la participación controladora y no controladora.

Controladora Alpek, S.A.B. de C.V. (entidad fusionada), Alpek, S.A.B. de C.V. (entidad fusionante) y Subsidiarias

Estado consolidado condensado de situación financiera proforma

Al 30 de septiembre de 2025 y al 31 de diciembre de 2024

(*en millones de pesos mexicanos*)

	Al 30 de septiembre de 2025			Al 31 de diciembre de 2024		
	Controladora Alpek S.A.B. de C.V. y Subsidiarias	Ajustes proforma por la fusión	Alpek S.A.B. de C.V. y Subsidiarias proforma	Controladora Alpek S.A.B. de C.V. y Subsidiarias	Ajustes proforma por la fusión	Alpek S.A.B. de C.V. y Subsidiarias proforma
Activo						
Activo circulante:						
Efectivo y equivalentes de efectivo	$ 7,160	$ -	$ 7,160	$ 6,216	$ -	$ 6,216
Efectivo restringido	25	-	25	386	-	386
Clientes y otras cuentas por cobrar, neto	16,209	-	16,209	18,345	-	18,345
Inventarios	25,152	-	25,152	28,244	-	28,244
Instrumentos financieros derivados	11	-	11	10	-	10
Pagos anticipados	1,482	-	1,482	885	-	885
Total activo circulante	50,039	-	50,039	54,086	-	54,086
Activo no circulante:						
Propiedades, planta y equipo, neto	41,502	-	41,502	46,317	-	46,317
Derecho de uso por arrendamiento, neto	3,215	-	3,215	3,737	-	3,737
Crédito mercantil y activos intangibles, neto	3,068	-	3,068	3,675	-	3,675
Impuestos a la utilidad diferidos	2,409	-	2,409	4,140	-	4,140
Instrumentos financieros derivados	1	-	1	5	-	5
Pagos anticipados	13	-	13	12	-	12
Inversiones registradas usando el método de participación y otros activos no circulantes	3,283	-	3,283	3,481	-	3,481
Total activo no circulante	53,491	-	53,491	61,367	-	61,367
Total de activo	**$ 103,530**	$ -	**$ 103,530**	**$ 115,453**	**$ -**	**$ 115,453**
Pasivo y Capital Contable						
Pasivo circulante:						
Deuda	$ 1,115	$ -	$ 1,115	$ 1,636	$ -	$ 1,636
Pasivo por arrendamiento	924	-	924	944	-	944
Proveedores y otras cuentas por pagar	27,589	-	27,589	31,336	-	31,336
Impuestos a la utilidad por pagar	92	-	92	433	-	433
Instrumentos financieros derivados	497	-	497	802	-	802
Provisiones	345	-	345	199	-	199
Total pasivo circulante	30,562	-	30,562	35,350	-	35,350
Pasivo no circulante:						
Deuda	36,264	-	36,264	38,934	-	38,934

Pasivo por arrendamiento	2,651	-	2,651	3,160	-	3,160
Instrumentos financieros derivados	14	-	14	37	-	37
Provisiones	1,329	-	1,329	1,651	-	1,651
Impuestos a la utilidad diferidos	1,972	-	1,972	3,075	-	3,075
Beneficios a empleados	884	-	884	854	-	854
Otros pasivos no circulantes	135	-	135	151	-	151
Total pasivo no circulante	43,249	-	43,249	47,862	-	47,862
Total pasivo	73,811	-	73,811	83,212	-	83,212
Capital contable:						
Participación controladora	20,068	4,683	24,751	21,929	5,060	26,989
Participación no controladora	9,651	(4,683)	4,968	10,312	(5,060)	5,252
Total capital contable	29,719	-	29,719	32,241	-	32,241
Total pasivo y capital contable	**$ 103,530**	**$ -**	**$ 103,530**	**$ 115,453**	**$ -**	**$ 115,453**

Controladora Alpek, S.A.B. de C.V. (entidad fusionada), Alpek, S.A.B. de C.V. (entidad fusionante) y Subsidiarias

Estados consolidados condensados de resultados proforma

Por los nueve meses terminados al 30 de septiembre de 2025

(*en millones de pesos mexicanos*)

	2025		
	Controladora Alpek S.A.B. de C.V. y Subsidiarias	**Ajustes proforma por la fusión**	**Alpek S.A.B. de C.V. y Subsidiarias proforma**
Ingresos	$ 98,884	$ -	$ 98,884
Costo de ventas	(91,886)	-	(91,886)
Utilidad bruta	6,998	-	6,998
Gastos de venta	(1,352)	-	(1,352)
Gastos de administración	(2,885)	-	(2,885)
Otros ingresos, neto	(746)	-	(746)
Utilidad de operación	2,015	-	2,015
Resultado financiero, neto	(1,671)	-	(1,671)
Participación en resultados de asociadas y negocios conjuntos reconocidos a través del método de participación	-	-	-
Utilidad antes de impuestos a la utilidad	344	-	344
Impuestos a la utilidad	(1,234)	-	(1,234)
(Pérdida) utilidad neta consolidada	**$ (890)**	**$ -**	**$ (890)**
(Pérdida) utilidad atribuible a:			
Participación controladora	$ (1,094)	$ (217)	$ (1,311)
Participación no controladora	204	217	421
(Pérdida) utilidad neta consolidada	**$ (890)**	**$ -**	**$ (890)**

Controladora Alpek, S.A.B. de C.V. (entidad fusionada), Alpek, S.A.B. de C.V. (entidad fusionante) y Subsidiarias

Estados consolidados condensados de resultados proforma

Por el tercer trimestre terminado al 30 de septiembre de 2025

(*en millones de pesos mexicanos*)

	2025		
	Controladora Alpek S.A.B. de C.V. y Subsidiarias	**Ajustes proforma por la Fusión**	**Alpek S.A.B. de C.V. y Subsidiarias proforma**
Ingresos	$ 31,073	$ -	$ 31,073
Costo de ventas	(28,771)	-	(28,771)
Utilidad bruta	2,302	-	2,302
Gastos de venta	(391)	-	(391)
Gastos de administración	(921)	-	(921)
Otros gastos, neto	(814)	-	(814)
Utilidad de operación	176	-	176
Resultado financiero, neto	(738)	-	(738)
Participación en resultados de asociadas y negocios conjuntos reconocidos a través del método de participación	-	-	-
Pérdida antes de impuestos a la utilidad	(562)	-	(562)
Impuestos a la utilidad	(145)	-	(145)
Pérdida neta consolidada	**($ 707)**	**$ -**	**($ 707)**
Perdida (utilidad) atribuible a:			
Participación controladora	($ 696)	$ (146)	($ 842)
Participación no controladora	(11)	146	135
Pérdida neta consolidada	**($ 707)**	**$ -**	**($ 707)**

Descripción de las políticas contables y métodos de cálculo seguidos en los estados financieros intermedios [bloque de texto]

Ver el desglose de políticas contables en la sección 800600.

Los métodos de cálculos seguidos en los estados financieros intermedios están en consistencia con los estados financieros anuales.

En el caso de los beneficios a empleados a largo plazo el impacto en los resultados del año provienen de la valuación actuarial de diciembre del año anterior, así como de efectos provenientes de reducciones y liquidaciones del año.

Explicación de la estacionalidad o carácter cíclico de operaciones intermedias

El negocio de la petroquímica, del cual forma parte Alpek, es por naturaleza, cíclico; lo cual significa que los ingresos generados por sus diferentes productos varían por período, principalmente en base al equilibrio entre la oferta y la demanda de la misma industria. Dicho equilibrio puede ser afectado significativamente por el aumento e ingreso de nueva capacidad, lo cual impide predecir su comportamiento a largo plazo de manera definitiva. La estacionalidad del negocio no ha tenido un efecto significativo en los resultados de operación. A pesar de que ciertos mercados finales experimentan cierta estacionalidad, el impacto histórico sobre la demanda de los productos de Alpek no ha sido relevante. Adicionalmente ha buscado reducir los efectos de cualquier conducta cíclica o estacional en la demanda de sus productos a través de la diversificación de su portafolio de productos y por medio de su presencia estratégica a lo largo del continente americano.

Explicación de la naturaleza e importe de las partidas, que afecten a los activos, pasivos, capital contable, ganancia neta o flujos de efectivo, que sean no usuales por su naturaleza, importe o incidencia

Flujo de efectivo:
-Dividendos pagados a la participación no controladora $739 millones de pesos.

Explicación de la naturaleza e importe de cambios en las estimaciones de importes presentados en periodos intermedios anteriores o ejercicios contables anteriores

No aplica

Explicación de cuestiones, recompras y reembolsos de títulos representativos de deuda y capital

Sobre el particular, se informa que la Sociedad durante el 3T2026 realizó operación de adquisición y enajenación de acciones propias, resultando al 30 de Septiembre de 2026 un saldo de 1,677,030 Acciones en tesorería de la sociedad.

Dividendos pagados, acciones ordinarias:	0
Dividendos pagados, otras acciones:	0
Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción:	0
Dividendos pagados, otras acciones por acción:	0

Explicación de sucesos ocurridos después del periodo intermedio sobre el que se informa que no han sido reflejados

No hay sucesos a reportar.

Explicación del efecto de cambios en la composición de la entidad durante periodos intermedios

No hay efectos relevantes por cambios en la composición en la entidad.

Descripción del cumplimiento con las NIIF si se aplican a la información financiera intermedia

La información trimestral está en base a NIIF. Ver sección 800600.

Descripción de la naturaleza e importe del cambio en estimaciones durante el periodo intermedio final

No hay cambios en los criterios para la determinación de estimaciones.